## - ANÓNIMO

**Dirección web: http://miguelangelcasado.micvweb.com**

**Ciudad: Malaga CP: 29006(Malaga)  País: España**

## EXPERIENCIA:

/1998 - /2002  Empresa: GALLAHER SPAIN S.A.
Sector Empresarial: Otro no especificado
Area Profesional:Comercial - Ventas
Descripción del puesto: Promotor comercial primer canal  estancos  y HORECA
Distribución de marcas de la compañía, gestión de stock en punto de venta
Negociación de posicionamiento y colocación de material PLV
Objetivos de zona asignada
Ciudad: Palma de Mallorca País: España
---
/2002 - /2005  Empresa: GALLAHER SPAIN S.A.
Sector Empresarial: Otro no especificado
Area Profesional:Dirección - Gerencia
Descripción del puesto: COORDINADOR / SUPERVISOR  del área Balear

Compañía multinacional , filial española de GALLAHER INTERNACIONAL TOBACCO , compañía tabaquera británica propietaria de marcas de cigarrillos de consumo en Reino Unido , tales como “ Benson &Hedges”, “Silk Cut”, “Berkeley
Responsable de la atención a clientes importantes  KEY ACCOUNT
Gestión de personal
Gestión de stocks
Gestión de clientes VIP
Responsable comercial
Selección y formación de personal comercial

Ciudad: Palma de Mallorca País: España
---
/2005 - /2007  Empresa: CAHISPA SEGUROS S.A.
Sector Empresarial: Seguro y Bienes Inmuebles
Area Profesional:Dirección - Gerencia
Descripción del puesto: DIRECTOR PROVINCIAL JAÈN
RESPONSABLE COMERCIAL
Compañía de seguros generales, y productos financieros y de inversión asociada a GAESCO
Dirección de la oficina central de Jaén. KEY ACCOUNT, responsable comercial cuentas clave
Gestión de personal .Selección y formación de equipos
Gestión de clientes VIP

Ciudad: Jaén  País: España
---
/2007 - /2010  Empresa: VITAL DENT
Sector Empresarial: Servicios sanitarios
Area Profesional:Comercial - Ventas
Descripción del puesto: DIRECTOR DE CLÍNICA/ RESPONSABLE COMERCIAL  VITAL DENT
Dirección comercial y administrativa de la clínica.
Marketing local y proveedores -Gestión de cuentas y financiaciones de pacientes -Gestión de la cuenta de explotación -Control de consecución de objetivos de clínica, Dirección de RRHH Selección y formación del personal administrativo y comercial -Gestión de agendas de clínica -Gestión de personal sanitario y no sanitario.
Gestión de objetivos comerciales de la clínica

Ciudad: Jaén  País: España

---

3/2013 - 10/2014  Empresa: CAMPUS TRAINING
Sector Empresarial: Educacion
Area Profesional:Comercial - Ventas
Descripción del puesto: COORDINADOR DE GRUPOS/ASESOR COMERCIAL
Concertación telefónica de candidatos
Exposición y venta , tanto en domicilio como en delegación de los diferentes tipos de formación

Administración y Gestión de las matrículas. Adjudicación de créditos y becas a los alumnos

Ciudad: Malaga País: España

---

## FORMACIÓN ACADÉMICA:

6-1981Graduado escolar
Graduado Escolar / ESO / Primaria
Genérica no específica

Centro: ACEL
Ciudad: Linares (España)

---

6-1988Tecnico de grado superior en quimica industrial, Tecnologia de procesos quimicos
FP3 / Grado Superior
Otra no especifiada
Los correspondientes a las tecnologías químicas de procesos industriales y química en general
Centro: UNIVERSIDAD DE GRANADA
Ciudad: GRANADA (España)

---

## FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Master en direcciòn y gestiòn de recursos humanos
Recursos Humanos
Centro de Estudios: IFFEM
Información adicional: -Módulo de Desarrollo Directivo -Módulo en Gestión Integrada de los Sistemas de Prevención y Calidad en la Empresa -Módulo de Dirección, Gestión y Desarrollo de RR.HH -Módulo en Administración de Recursos Humanos -Módulo de Informática aplicada a los Recursos Humanos

---

Tecnico de grado superior en coaching empresarial
Recursos Humanos
Centro de Estudios: IFFEM
Información adicional: Elementos claves para el éxito- Motivación. Autoestima. Autoconfianza- Creatividad- Posición meta- Coaching de relaciones- Grupo vs. Equipo- Gestión de grupos y equipos- Recursos humanos y coaching- El conflicto como fuente del problema- Coaching y negociación- Resolución de conflictos

---

Gestiòn y formaciòn de equipos comerciales
Gestión de Empresas
Centro de Estudios: Development System

---

## IDIOMAS:

Idioma: InglésNivel: Nivel Avanzado
Comentarios: Adquirido durante un año de residencia en el Reino Unido

---

Idioma: ItalianoNivel: Nivel Intermedio
Comentarios: Adquirido durante un año de residencia entre Suiza e Italia

---

## INFORMÁTICA:

Conocimientos:Ofimatica (Word, Excell,…)

Nivel: Nivel Profesional

---

Conocimientos:Sistemas operativos (Windows, Mac,..)

Nivel: Nivel Avanzado

---

Conocimientos:Video y sonido digital

Nivel: Nivel Intermedio

---

## CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Cariñoso/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Eficiente, Fiable, Gracioso/a, Honesto/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Servicial, Sociable, Trabajador/a, Versátil

## INTERESES:

Baloncesto/Voleibol, Cantar/Tocar Instrumentos musicales, Coches/Motos, Fútbol/Rugby, Vino y Degustación

## DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar
, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero
, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

## ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: http:\\www.micvweb.com\miguelangelcasado

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con http://www.micvweb.com