

- ANÓNIMO

Dirección web: http://carlos_burrial.micvweb.com

Ciudad: Zaragoza CP: 50006(Zaragoza) País: España

EXPERIENCIA:

1/2001 - 1/2015 Empresa: Antonio Puig

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: A lo largo de los 14 años de permanencia en la empresa Antonio Puig he desarrollado con éxito las labores de Ventas y posteriormente GPV representando a marcas como Carolina Herrera, Paco Rabanne, Prada, Nina Ricci, Valentino, Adolfo Dominguez

He desarrollado asimismo mi labor profesional gestionando todos los canales de venta con facturaciones importantes entre 6.000 y 120.000 € por cliente .

Anualmente las líneas de venta gestionadas en la zona alcanzaban importes de hasta 2.000.000 € brutos anuales.

Gestionaba aproximadamente entre 10 y 15 provincias españolas, la mayor parte de mi permanencia en la empresa he desarrollado mi labor en Navarra, La Rioja, País Vasco, Burgos, Aragón, Cataluña, Andorra

Las visitas las realizaba en las principales cadenas de perfumería del País, Sephora, Julia, Bodybell, If

En canales de alimentación las visitas se centraban básicamente en Alcampo, Carrefour, Hipercor y Eroski.

Ciudad: Aragón País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

-Relaciones Laborales

Diplomado

Ciencias Sociales

Centro: Escuela Universitaria de Estudios Sociales

Ciudad: Zaragoza (España)

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: http://www.micvweb.com/carlos_burrial

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
