

## - ANÓNIMO

Dirección web: [http://erik\\_0412.micvweb.com](http://erik_0412.micvweb.com)

Ciudad: MALAGA CP: 29006(MALAGA) País: España

---

## EXPERIENCIA:

3/2003 - 7/2007 Empresa: ANDOVER DE VENEZUELA ([http://erik\\_0412@hotmail.com](http://erik_0412@hotmail.com))

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Áreas supervisadas: distribución, anaquel, inventarios, mercadeo y precios.

Principales funciones: planificación, asesorar a los clientes, pasos de la visita pre-acercamiento, chequeo de distribución e inventario, ajuste del sugerido, presentación, cobranza, cierre, reventa, reportes y análisis de la visita para lograr una buena vent distribución, resolución de problemas, manejo de personal, líder de proyectos, coordinar motivar y dar retroalimentación al trabajo, planeación, asignación de tareas.

Ciudad: margarita País: Venezuela

-----

8/2007 - 11/2009 Empresa: DIARCA S.A

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: ASESOR DE VENTAS:

Desarrollo e Implementación de Planes Estratégicos de Negocio, involucrando equipos multifuncionales mercadeo de ventas, logística, finanzas etc. .

- Análisis de Data de Punto de Venta generando Planes de Acción que permitieron aumentar la participación en venta y activaci
- Entrenamiento y desarrollo de la Fuerza de Ventas del Distribuidor Exclusivo y de canal bajo en Técnicas de Venta y Negociaci
- Implementación de Formatos de Control de Volumen y Fundamentales de Venta para los vendedores del Distribuidor.

Sector de actividad : HORECA , ALIMENTACION , RESTAURACION.

Ciudad: margarita País: Venezuela

-----

11/2009 - 4/2015 Empresa: HERRERA C.A

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Área de experiencia: ventas, resolución de problemas, obtención de resultados, negociación.

Nº de supervisados:2 4

Áreas supervisadas: distribución, anaquel, inventarios, mercadeo y precios.

Principales funciones: planificación, asesorar a los clientes, pasos de la visita pre-acercamiento, chequeo de distribución e inventario, ajuste del sugerido, presentación, cobranza, cierre, reventa, reportes y análisis de la visita para lograr una buena venta.

- Desarrollo de clientes Mayoristas, Supermercados independientes y droguerías, logrando crecimientos sostenidos en volúmen

Sector de actividad : HORECA , ALIMENTACION , RESTAURACION

Ciudad: Margarita País: Venezuela

-----

5/2015 - 6/2015 Empresa: VODAFONE

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: COMERCIAL:

Formación constante a diario sobre técnicas de ventas, realización de visitas diaria al sector autónomo PYMES, ventas de paquetes de telefonías

Ciudad: MALAGA País: España

---

6/2015 - 7/2015 Empresa: JAZZTEL

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Formación constante a diario sobre técnicas de ventas, realización de visitas diaria al sector autónomo PYMES, ventas de paquetes de telefonías.

Ciudad: MALAGA País: España

---

7/2015 - 9/2015 Empresa: DISTRIBUCIONES H.S

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: ASESOR DE VENTAS

Áreas supervisadas: distribución, anaquel, inventarios, mercadeo y precios.

Principales funciones: planificación, asesorar a los clientes, pasos de la visita pre-acercamiento, chequeo de distribución e inventario, ajuste del sugerido, presentación, cobranza, cierre, reventa, reportes y análisis de la visita para lograr una buena venta.

Sector de actividad : HORECA , ALIMENTACION , RESTAURACION.

Ciudad: MALAGA País: España

---

---

## **FORMACIÓN ACADÉMICA:**

6-2004administracion

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

Administracion de empresas en el área de ventas y comercio

Centro: unimar

Ciudad: Margarita (Venezuela)

---

## **OBJETIVOS PROFESIONALES:**

MIS OBJETIVOS LABORALES ES EL CRECIMIENTO COMO PROFESIONAL Y PERSONAL EN LA COMPAÑÍA DONDE ME DESARROLLE PARA ALCANZAR LOS CUMPLIMIENTOS DE METAS ASIGNADOS Y HACI DA UNOS BUENOS RESULTADOS PARA LOGRAR LA ESTABILIDAD DESEADA.

---

## **LOGROS Y RESULTADOS:**

Soy altamente enfocado en resultados, con más de diez años de experiencia en el mercado de bienes de consumo masivo, lideré cuatro lanzamientos de nuevas líneas de productos. He sido miembro de equipos multidisciplinarios implementando estrategias de distribución y promoción de avanzada, entregando valor agregado a nuestros consumidores y clientes. Puedo comunicar y negociar efectivamente con socios y grupos objetivo. Combino habilidades de negocios con una amplia experiencia en mercadeo

---

## **CUALIDADES:**

Honesto/a, Persistente, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Trabajador/a

---

## **INTERESES:**

Cocinar

---

**DISPONIBILIDAD:**

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

---

**ENLACES WEB RELACIONADOS:**

Dirección web: [http://www.micvweb.com/erik\\_0412](http://www.micvweb.com/erik_0412)

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---