

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://franciscopolinori.micvweb.com>

Ciudad: JUSTINIANO POSSE CP: 2553(CORDOBA) País: Argentina



EXPERIENCIA:

8/2014 - 11/2013 Empresa: Veneranda S.A

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Mi objetivo era la venta de automóviles de la línea Ford, brindándoles el mejor asesoramiento y dándoles la oportunidad de subirse a un 0km.

Ciudad: Villa Maria, CBA País: Argentina

FORMACIÓN ACADÉMICA:

-TECNICO SUPERIOR EN NEGOCIACION DE BIENES

Cursando: FP1

Otra no especificada

Centro: UTN. Villa Maria

Ciudad: Villa Maria (Argentina)

3-2015 Bachillerato Orientado en economía y administración de empresas.

(<http://http://www.sceu.frba.utn.edu.ar/cursos/footer/tecni>)

BUP / COU (Bachillerato) / Secundaria

Gestión de Empresas

Centro: UTN. Villa Maria

Ciudad: Villa Maria (Argentina)

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Me gustaría ser un vendedor de viajes de turismo y poder coordinarlos también.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Flexible, Gracioso/a, Honesto/a, Imaginativo/a, Intelectual, Inteligente, Intuitivo/a, Organizado/a, Productivo/a, Seguro/a, Servicial, Sociable, Trabajador/a, Visionario/a

INTERESES:

Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/franciscopolinori>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
