

## - ANÓNIMO

Dirección web: <http://EduardoVegaDean.micvweb.com>

Ciudad: Lima CP: (Lima) País: Perú

---

## EXPERIENCIA:

7/1998 - 8/2001 Empresa: CAVALI S.A. (CAJA DE VALORES DE LIMA (<http://http:www.cavali.com.pe>))

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional:Logística - Distribución

Descripción del puesto: ASISTENTE DE LOGISTICA.

Asistente de compras.

SUPERVISOR DE TRÁMITE DOCUMENTARIO.

Supervisor de una empresa de currier contratada.

ENCARGADO DE ECONOMATO Y ALMACENAMIENTO DE INFORMACION.

Encargado del central file.

-----  
11/2001 - 11/2002 Empresa: PALM

Sector Empresarial: Informática

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: MARKETING DE RETAIL TIENDA RIPLEY

Venta de micro procesadores.

MARKETING DE RETAIL TIENDA SAGA

Venta de micro procesadores.

-----  
2/2003 - 10/2005 Empresa: [www.interagencias.com.pe](http://www.interagencias.com.pe) (<http://www.interagencias.com.pe>)

Sector Empresarial: Hostelería, restauración y turismo

Area Profesional:Atención al cliente

Descripción del puesto: Reservaciones en GDS Sabre y Amadeus

-----  
11/2005 - 12/2007 Empresa: Interagencias s.a.c (<http://www.interagencias.com.pe>)

Sector Empresarial: Hostelería, restauración y turismo

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Ejecutivo de ventas - Agencias no IATA

-----  
1/2008 - 3/2009 Empresa: Interagencias s.a.c (<http://www.interagencias.com.pe>)

Sector Empresarial: Hostelería, restauración y turismo

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Supervisor de ventas y líder del proyecto de análisis y reestructuración del área de ventas.

-----  
4/2009 - /Actual Empresa: Promotora de Turismo Nuevo Mundo (<http://www.viajesnuevomundo.com/express>)

Sector Empresarial: Hostelería, restauración y turismo

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Coordinador Comercial del proyecto de venta corporativa on line Nuevo Mundo Express.

---

-----

---

**FORMACIÓN ACADÉMICA:**

7-2007LEAN – SIX SIGMA - PROCESOS (<http://http:www.calyser.comindex1.html>)

Diplomado

Otra no especificada

CALYSERLIMAPERU

seis sigma DMAMC – Definir – Medir – Analizar – Mejorar y Controlar.

PROCESOS.

-----

6-2008Gestion en Ventas (<http://http:www.ipae.edu.pe>)

Diplomado

Otra no especificada

IPAE LIMAPERU

PROCESO DE VENTAS

TRABAJO DE VENTAS

SELECCIÓN DE PERSONAL

MOTIVACION Y LIDERAZGO

-----

**IDIOMAS:**

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

-----

**INFORMÁTICA:**

Conocimientos:Ofimatica (Word, Excell,...)

Nivel: Nivel Avanzado

---

**OBJETIVOS PROFESIONALES:**

Soy una persona pro activa, analítica y creativa, con objetivos claros orientados al logro de metas de corto y largo plazo, con un enfoque permanente de las funciones que se me asignen.

---

**CUALIDADES:**

Adaptable, Amable, Analítico/a, Cariñoso/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Eficiente, Fuerte, Honesto/a, Imaginativo/a, Inteligente, Intuitivo/a, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Persuasivo/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Sociable, Trabajador/a, Versátil, Visionario/a

---

**INTERESES:**

Bailar, Cantar/Tocar Instrumentos musicales, Cocinar, Fútbol/Rugby, Ir de Compras, Música Variada, Viajar/Turismo

---

**DISPONIBILIDAD:**

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

---

## **ENLACES WEB RELACIONADOS:**

Dirección web: <http://www.micvweb.com\EduardoVegaDean>

Documentos Anexados: <https://micvweb.com/ficheros/165651.DOC>

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---