

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://victordominguezcaraset.micvweb.com>

Ciudad: Alberic CP: 46260(Valencia) País: España

EXPERIENCIA:

6/1988 - 8/1993 Empresa: AEG Olympia, S.A.

Sector Empresarial: Informática

Area Profesional:Marketing

Descripción del puesto: Jefe Producto

Responsable Comunicación Publicidad

Ciudad: PARÍS País: Francia

9/1993 - 1/1998 Empresa: PACT Informatique, S.A. (<http://www.pactinfo.eu/>)

Sector Empresarial: Informática

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Director Comercial

- Equipo de 11 comerciales y 3 asistentes. Clientela Resellers, distribuidores, integradores/cloners en PC, Apple, Unix. Facturación

Ciudad: PARIS País: Francia

2/1998 - 12/2000 Empresa: LaCie España, S.A. (<http://www.lacie.com/es/es/>)

Sector Empresarial: Informática

Area Profesional:Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Dirección Filial Española

- Dirigí, Organicé y Gestioné la filial española con la ayuda de un equipo de 14 personas. Conseguimos, en el último año, el incremento de ventas

- Clientela resellers, distribuidores, integradores/cloners, en PC, Apple, UNIX... 650 clientes activos. Gestión Administrativa de la filial

Ciudad: MADRID País: España

1/2001 - 10/2007 Empresa: CardMedia, S.L.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Director

- Creación, Desarrollo y Organización de la Empresa. Creación de la herramienta de comercialización página web de venta directa

Ciudad: ALBERIC País: España

11/2007 - 7/2014 Empresa: MPL, S.R.L. Mediterránea Productos Limpieza (<http://www.mpl.es>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Director Comercial

- Creé, definí e implementé la estrategia comercial a corto, medio y largo plazo junto con Dirección General tanto para España como para el extranjero

- Organicé y Gestioné el Departamento Comercial con la ayuda de un equipo de 7 personas 30 Agentes Comerciales Independientes

- Con más de 1.400 clientes activos, organicé el Mercado Potencial por Sectores y Canales de distribución, diseñé los Planes de Marketing

- Realicé el seguimiento y el análisis de las estadísticas de venta con el fin de optimizar las previsiones de venta y fijar los objetivos

- Definí oportunidades de negocio y Presenté propuestas de nuevos productos, Cosmética, Higiene personal, Droguería.

- Conseguí la introducción de 4 marcas Registradas Limpieza Hogar, Detergencia Líquida y cápsulas, Cosmética e Higiene Personal

- Supervisé directamente los principales clientes de la Compañía.

Ciudad: CHIVA País: España

1/2015 - 8/2015 Empresa: Laboratorios VINFER S.A. (<http://www.vinfer.com>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Director Ventas Doméstico Norte KAM

- Reportando a Gerencia, realicé el seguimiento de la cifra de negocio y de cuentas clave que se me asignaron como Groupe C
- Gestioné el equipo Comercial Doméstico / Norte de España con la ayuda de un equipo de 8 Agentes Comerciales Independientes
- Realicé el seguimiento y el análisis de las estadísticas de venta y definí planes promocionales con el fin de optimizar las previsiones

Ciudad: ALBACETE País: España

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/victordominguezcaraset>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
