

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://campicarlos.micvweb.com>

Ciudad: Valencia CP: 46013(Valencia) País: España

EXPERIENCIA:

10/1979 - 4/1981 Empresa: Laboratorios Ricar S.A.

Sector Empresarial: Ciencias

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Visitador Médico, promoción de especialidades medicinales a profesionales de la salud, venta a farmacias y a grandes distribuidores. Análisis de mercado en la zona e informes a gerencia de ventas.

Ciudad: Buenos aires País: Argentina

8/1981 - 3/1991 Empresa: Johnson & Johnson- Laboratorios Jansen-Cilag S.A

Sector Empresarial: Ciencias

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Visitador Médico- Promoción y ventas de especialidades medicinales.

Alta y mantenimiento de cartera de clientes de 800 médicos, 150 farmacias, 8 distribuidoras. Organización de congresos científicos. Informes a gerencia de ventas de estadísticas y planes de promoción. Cobros de ventas realizadas a farmacias y distribuidoras. Realización de cursos intensivos en Estados Unidos sobre técnicas de ventas y promoción de fármacos. Formación permanente en farmacología y anatomía del cuerpo humano.

Ciudad: Buenos aires País: Argentina

6/1991 - 7/2005 Empresa: Farmacia Particular

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Estudio del mercado, viabilidad y creación de la empresa, selección de personal, entrenamiento en técnicas de ventas, implementación de asesoramiento al cliente sobre el uso racional del medicamento, compras a distribuidores, atención al cliente, contratos con empresas privadas para expendio de medicamentos a su personal. Mantenimiento de stock. Realización de los balances anuales de la empresa, determinación de pérdidas y ganancias, presentación de declaraciones juradas a hacienda. Determinación del punto de equilibrio.

Ciudad: Buenos aires País: Argentina

5/1997 - 4/1999 Empresa: Comercializadora de Productos Bancarios

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Creación de la empresa como actividad paralela, comercialización de tarjetas de crédito, préstamos personales, hipotecarios pertenecientes a CITIBANK contrato exclusivo. Selección de personal, y formación en técnicas de ventas. Personas a cargo 10 fijas y 10 eventuales. Informes a Gerencia de Ventas diario de ventas realizadas.

Cumplimiento de objetivos fijados.

Ciudad: Buenos aires País: Argentina

7/1999 - 11/2001 Empresa: Distribuidora Estomba S.A

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Actividad paralela Apertura de 4 perfumerías puntos de venta pertenecientes a la Distribuidora. Dirección y Supervisión de ventas. Selección y formación del personal a cargo 3 por cada punto de venta Inventario de mercadería y relevamiento de actividades en punto de venta. Informes semanales. Supervisión diaria. Determinación del punto de equilibrio.

Ciudad: Buenos aires País: Argentina

8/2006 - 3/2007 Empresa: Atento España

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Telecomunicaciones

Descripción del puesto: Telegestión, Venta de servicios y productos de Telefónica de España.

Cumplimiento de objetivos .

Contrato temporal

Ciudad: Valencia País: España

10/2007 - 6/2008 Empresa: Code Asesores sl. Gestoria Juridica

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Atención al cliente

Descripción del puesto: Asesoramiento jurídico y venta de servicios. Informes de morosidad. Realización de trámites ante el RAI.

Atencion al cliente.

Ciudad: Valencia País: España

10/2008 - 12/2009 Empresa: Comercializadora y Gestoria de Cobros.

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Atención al cliente

Descripción del puesto: Gestor de Cobros de impagados. Tarjetas de crédito, préstamos personales, hipotecarios, renting Relevamiento de datos y gestión de cobros presenciales, en toda la Comunidad Valenciana , Murcia, Cartagena y Albacete. Informes diarios de visitas realizadas, implementación de un informe en Excell con fotos de viviendas de propietarios deudores, detallando estado, y razones de morosidad Evaluación de posibles soluciones reagrupación de deudas, refinanciación

Ciudad: Valencia País: España

6/2010 - 8/2011 Empresa: Laboratorio Internacional

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: visitador médico y delegado comercial. Alta y visita a medicos especialistas, aperturas de cuentas a farmacias y a dos grandes distribuidoras. Organizacion de simposios y asistencia a congresos. Formacion al personal de farmacias y distribuidoras. Informes diarios de actividades . Prospección de mercado.

Ciudad: Valencia País: España

5/2012 - / Empresa: Empresa particular

Sector Empresarial: Marketing

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Coach en empresa particular Freelance España

Entrenamiento y formación en técnicas de ventas. Estudio de mercado para realizar apertura o reestructuración de un negocio, objetivo, segmento del mercado, Difusión y propaganda. Captación de clientes, estrategias y determinación del punto de equilibrio. Diagramación de página web y posicionamiento en Internet.

Seguimiento y contabilidad elemental del negocio.

Ciudad: valencia País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

12-1978 Perito Mercantil y Bachiller en Ciencias Comerciales

FP1 (Formación Profesional)

Administración y Dirección de Empresas

Universidad Nacional del Sur - Buenos Aires- Argentina-

Título homologado en España

Centro: Escuela de Comercio . Argentina
Ciudad: Buenos Aires (Argentina)

6-1981 Contador Público Nacional
FP3 / Grado Superior

Administración y Dirección de Empresas

Cursado hasta 3er. año. Adquirí conocimientos necesarios para realizar balances generales de una empresa, marketing y análisis de mercado para desarrollar una actividad, determinación del punto de equilibrio. Liquidación de impuestos provinciales y nacionales. Amortizaciones. Determinación de pérdidas y ganancias

Centro: Universidad Nacional del Sur - Argentina
Ciudad: Buenos Aires (Argentina)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Agente de Propaganda Médica Visitador Médico
Ciencias de la Salud

Información adicional: Tres años de estudio sobre anatomía y patología del cuerpo humano. Farmacología y especialidades farmacéuticas.

Perfo-verificador y Grabador de Datos
Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: Instituto Sarmiento . Argentina

Información adicional: Sistema MSDOS y lenguaje binario. conceptos basicos - año 1976 1 año

Informática y nuevas tecnologías
Centro de Estudios: Privado - Argentina

Información adicional: Sistema MSDOS Actualización- año 1992- 3 meses de duración

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios: Liverpool High School 4 años 1965 - 1969

Clasys-Multimedia English Center 2 años 1983-1985

Intensive English Course. Level Uper -Intermediate 2 años 2001-2003

Centro de Estudios: Liverpool High School

INFORMÁTICA:

Conocimientos: Ofimática (Word, Excell,...)

word, excell, power point, lotus 123, freelance graphics, muvee auto producer 6.1, diagramación de páginas web.

Nivel: Nivel Avanzado

Conocimientos: Sistemas operativos (Windows, Mac,..)
windows 95, 97, 2000, xp, vista, 7, 8 y 8.1.
Nivel: Nivel Avanzado

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Aplicar mis conocimientos y transmitirlos, con el propósito de lograr objetivos en empresas que requieran una rápida respuesta de gestión.

Utilizar mi experiencia para realizar proyectos sugeridos que impliquen un desafío.

LOGROS Y RESULTADOS:

Por actividad

Visitador Medico Mi mayor logro fue incrementar la prescripción y la venta en la zona adjudicada . El aumento significó para la empresa, en porcentaje, variar de una participación del 1.2 al 5.9 en 10 años.

Director General La creación de mi propia empresa en el sector farmacéutico, y posicionarla en el mercado local con una facturación de U S 500.000 al año y mantenerla en tiempos de crisis extrema.

Personal Haber vendido todos mis bienes materiales y luego de más de 40 años de trabajo, volver a empezar de cero en España.

CUALIDADES:

Adaptable, Eficiente, Fiable, Organizado/a, Persistente, Productivo/a

INTERESES:

Cine/Películas, Museos/Galerías de Arte, Música de New Age, Ordenadores/Internet, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

RECOMENDACIONES:

Nombre y apellidos:

Profesión:

Recomendación:

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Links relacionados: <http://hoysalgohoyvendo.blogspot.com>

En esta web se encuentra el libro de mi autoría, sobre técnicas de ventas

Dirección web: <http://www.micvweb.com>\campicarlos

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
