

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://MaitaneFernandez.micvweb.com>

Ciudad: Caracas CP: 1070() País: Venezuela

EXPERIENCIA:

3/2001 - 2/2007 Empresa: Cargill de Venezuela SRL (<http://www.cargill.com.ve>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Ejecutiva de Ventas Industriales,

Incrementar Volúmenes de venta y rentabilidad del negocio industrial. Manejo de Cluster de productos Volumen,

Precio y Margen de Contribución. Desarrollo de proyecto piloto "Área Privada para clientes" en Internet. Lograr un profundo enten

Field Service Manager (para McDonald's en Venezuela) Junio 2005-Feb 2007 Cargill de Venezuela, Caracas,

Venezuela. Esta actividad representaban el 20% de mi tiempo laboral. Manejo de la relación comercial Cargill – McDonald's revisi

Ciudad: Caracas País: Venezuela

2/2007 - 1/2008 Empresa: Cargill de Venezuela SRL (<http://www.cargill.com.ve>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gerente de Exportaciones

Responsable del Canal de Exportación. Manejo de Clientes, Portafolio de productos de exportación, Precios y procesos aduaneros. Mantener relaciones positivas entre Cargill y sus clientes

Ciudad: Caracas País: Venezuela

1/2008 - 2/2010 Empresa: Cargill de Venezuela SRL (<http://www.cargill.com.ve>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gerente de Ventas Industriales,

Responsable de la Gerencia de Ventas Industrial a Nivel Nacional (Venta de Materia Prima). Manejo de la Cartera de Clientes Industriales: Venta, Precio y Margen de Contribución. Manejo de presupuesto de gastos de Equipo (5 vendedores y 2 asistentes). Responsable de Resultados en Venta (TM) y Margen de contribución del departamento. Manejo de Fórmulas de Costos y Estados Financieros (P&L), para la toma de decisiones estratégicas.

Ciudad: Caracas País: Venezuela

2/2010 - 10/2010 Empresa: Cargill de Venezuela SRL (<http://www.cargill.com.ve>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gerente de Desarrollo de Cuentas Estratégicas,

Mantener y Desarrollar la posición de socio con los clientes asignados. Crear valor con las cuentas estratégicas. Desarrollar Plan de Cuenta para los clientes asignados.

Ciudad: Caracas País: Venezuela

FORMACIÓN ACADÉMICA:

11-2000 Ingeniero Químico (<http://www.usb.ve>)

Ingeniero Superior

Ingeniería

Universidad Simón Bolívar

Es la rama de la ingeniería que estudia la aplicación, el desarrollo y la operación de procesos de manufactura en los cuales, mediante cambios en la composición y en las características físicas de los materiales, se crean bienes, productos y servicios industriales y comerciales.

Promedio:3.81 (desde 1 hasta 5)

7-2004Especialización en Gerencia, Mención Mercadeo (<http://tp:uny.edu.veevindex.html>)

Postgrado

Administración y Dirección de Empresas

Universidad Yacambu

Adquisición de los conocimientos de mercadeo, además de obtener destrezas en manejo de tecnología de información, para el diseño de estrategias y para lograr el posicionamiento competitivo de organizaciones en mercados nacionales, regionales o mundiales.

Promedio:18.7 (desde 1 hasta 20)

11-2006Maestría en Administración, Mención Gerencia de Empresas
(<http://httpwww.unimet.edu.veirjportalanonymous>)

Master

Administración y Dirección de Empresas

Universidad Metropolitana

Análisis profundo y sistematizado de la Gerencia de Empresas, además de adquirir la formación metodológica para la investigación, demostrando el dominio de los métodos de investigación propios de esta área del conocimiento.

promedio:17.8 (desde 1 hasta 20)

11-2010Diplomado en Ingeniería Financiera (<http://httpwww.cendeco.unimet.edu.vefaceshomeindex.>)

Diplomado

Economía y Finanzas

Universidad Metropolitana- CENDECO (Centro de Extensión, Desarrollo Ejecutivo y consultoría Organizacional)

Conocimiento del mercado financiero para detectar amenazas y oportunidades, diseñar estrategias de cobertura o de inversión para gerenciar el riesgo.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Mercadeo Industrial

Marketing

Introducción a la Tecnología de Alimentos

Otra no especificada

Programa de Habilidades Gerenciales

Administración y Dirección de Empresas

Gerencia Estratégica para Minoristas
Administración y Dirección de Empresas

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado
Comentarios: English as a Second Language
The New England School of English
EEUU 1998

Advanced English
Wall Street Institute
Venezuela 2000

INFORMÁTICA:

Conocimientos: Ofimática (Word, Excel,...)
Microsoft Excel/ Power Point
Nivel Intermedio-Avanzado
RKM
Venezuela 2007
Nivel: Nivel Intermedio

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Cariñoso/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Eficiente, Enérgico/a, Entregado/a, Fiable, Flexible, Honesto/a, Intelectual, Inteligente, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Seguro/a, Sensible, Sociable, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

Cantar/Tocar Instrumentos musicales, Cine/Películas, Música Dance/Electrónica, Música Latina

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar
, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero
, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

RECOMENDACIONES:

Nombre y apellidos:
Profesión:
Recomendación:

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/MaitaneFernandez>
