

- ANÓNIMO

Dirección web: http://obrasyproyectos_g.micvweb.com

Ciudad: Ciudad Autónoma de Bs As CP: 1427(Buenos Aires) País: Argentina

EXPERIENCIA:

3/1997 - 1/2000 Empresa: PARKER HANNIFIN ARGENTINA S.A Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: . Ejecutivo de cuentas señor.

- Tarea desempeñada:

- Seguimiento de cuentas corporativas y distribuidores.
- Proyección de visitas mensuales.
- Presentación de productos por medio de acceso remoto.
- Cotización, negociación y cierre de operaciones con clientes actuales y potenciales.
- Planeamiento estratégico y planeación prospectiva.
- Cumplimiento de objetivos trimestrales.
- Reporte y elaboración de informes de gestión a la Jefatura de Ventas.

2/2000 - 9/2007 Empresa: FLOUSA S.A Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: - Responsable Comercial Cono Sur

-Tarea desempeñada:

- Relevar y clasificar el mercado actual de los consumidores en Cono Sur.
- Visitas con frecuencia preestablecida de Argentina, Chile, Uruguay, Perú, Colombia y Ecuador.
- Presentación de productos por medio de acceso remoto.
- Generación de cotizaciones, envío de documentación técnica, protocolos de ensayo y certificados de normas internacionales.
- Control del correcto funcionamiento de los productos entregados, in-situ.
- Seguimiento de los productos a fabricar con relación a sus especificaciones técnicas, diseños especiales y detalles contractuales.
- Planeamiento estratégico y planeación prospectiva.
- Reporte y elaboración de informes de gestión a la Gerencia Comercial y Presidencia.

10/2007 - 8/2014 Empresa: STONCOR SOUTH CONE S.A Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: - Representante Comercial Viajante

-Tarea desempeñada:

- Identificación y seguimiento de obras, proyectos industriales.
- Evaluación de potencial y tipo de necesidad específica de productos.
- Presentación de productos a través de acceso remoto.
- Presentación y seguimiento de ofertas.
- Generación de documentación técnica a incluir en las obras o proyectos.
- Planeamiento estratégico y planeación prospectiva.
- Cumplimiento de objetivos mensuales.
- Reporte y elaboración de informes de gestión a la Gerencia Comercial .

3/2014 - /Actual Empresa: LYNCH COCINAS S.A Area Profesional:Comercial - Ventas
Descripción del puesto: - Representante Comercial Viajante

- Tarea desempeñada:

- Identificación y seguimiento de obras, proyectos gastronómicos.
 - Evaluación de potencial y tipo de necesidad específica de productos.
 - Presentación de productos a través de acceso remoto.
 - Presentación y seguimiento de ofertas.
 - Generación de documentación técnica a incluir en las obras o proyectos.
 - Planeamiento estratégico y planeación prospectiva.
 - Cumplimiento de objetivos trimestrales.
 - Reporte y elaboración de informes de gestión a la Gerencia Comercial .
- .

FORMACIÓN ACADÉMICA:

12-1983

Ingeniero Técnico

Ingeniería

FABRICACIÓN DE MÁQUINAS Y HERRAMIENTAS INDUSTRIALES

Centro: E.N.E.T N° 23 CASAL CALVIÑO (Argentina)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS

Centro de Estudios: GOODWAY USA

Información adicional: -Curso de Ventas en EEUU Customer Satisfaction, Stamford-Connecticut, EEUU

OBJETIVOS PROFESIONALES:

- Cumplir con los objetivos de ventas designados por la compañía.
 - Desarrollo de nuevos mercados en Argentina y sudamericana.
 - Mantener o mejorar la imagen corporativa en las relaciones con los clientes.
 - Abrir nuevos canales de distribución de los productos.
 - Planificar visitas comerciales en todo el territorio asignado.
-

LOGROS Y RESULTADOS:

- Grandes negocios e incorporación de nuevas cuentas.
 - Aumento de facturación.
 - Fidelización de clientes.
 - Logro de objetivos.
 - Desarrollo de nuevas unidades de negocios en Argentina y en países de Sudamérica.
-

CUALIDADES:

Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Eficiente, Organizado/a, Persistente, Responsable, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

Arte, Atletismo, Cocinar, Naturaleza, Ópera/Música Clásica, Senderismo/Acampadas

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: http://www.micvweb.com/obrasyproyectos_g

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
