

## - ANÓNIMO

Dirección web: <http://patriciapelegri.micvweb.com>

Ciudad: CP: 08860(Barcelona) País: España

---

## EXPERIENCIA:

6/2003 - 9/2003 Empresa: Rentokil Initial,S.A

Sector Empresarial: Limpieza y Mantenimiento

Area Profesional:Administración

Descripción del puesto: Realizar contratos laborales

Controlar movimientos de afiliación a la S.Social Altas y Bajas

Elaboración de nóminas, finiquitos

Ciudad: Barcelona País: España

-----

12/2003 - 2/2006 Empresa: Banco Cetelem

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional:Finanzas - Banca

Descripción del puesto: Gestión integral de recobro y morosidad.

Análisis y concesión de operaciones de crédito al consumo

Atención telefónica de clientes para informarles y asesorarles de cualquier incidencia o problema respecto a créditos al consumo financiados.

Trabajo bajo objetivos

-----

### Logros Resultados

Aumento portfolio clientes en un 80

Recobro del 100 de mi cartera de clientes durante 3 años consecutivos

Apoyo con éxito a gestión de cartera de clientes de otros compañeros.

Contribución a la buena formación de nuevos compañeros de trabajo.

Ciudad: Barcelona País: España

-----

2/2006 - 1/2013 Empresa: Banco de Valencia (<http://www.bancodevalencia.es>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Finanzas - Banca

Descripción del puesto: Control encaje oficina

Gestión cartera PYMES y Grandes Empresas

Captación de nuevos clientes de banca privada y mantenimiento de los actuales conforme a los presupuestos anuales tanto en volúmenes cuantitativos.

Análisis viabilidad de operaciones de financiación tanto a nivel de empresas como de particulares.

Gestión portafolio clientes asignado

Funciones de asesor financiero y gestor patrimonial

Transmitir las políticas generales, tratando de conseguir el adecuado nivel de calidad en los riesgos, operaciones y servicio a los clientes.

Elaboración de Minutas para créditos hipotecarios y otras operaciones de financiación

Selección de personal

-----

### Logros Resultados

Captación de nuevos clientes y comercialización de productos financiero en oficina de nueva apertura.

Captación de grandes cuentas.

Cumplimiento de objetivos anuales durante 6 años consecutivos

Comercialización con éxito de productos en campaña  
Aportar nuevas ideas para favorecer el control de la cartera de clientes  
Gestión eficiente de equipo de personas

Ciudad: Barcelona País: España  
-----

**FORMACIÓN ACADÉMICA:**

6-2003Administración y Dirección de Empresas  
Licenciado  
Administración y Dirección de Empresas  
-Profundización en métodos y técnicas de dirección y administración de empresas.  
-Sólidos conocimientos sobre la naturaleza de la empresa y su relación con el entorno económico inmediato, nacional e internacional.  
-Familiarización con los procesos de toma de decisiones, con las capacidades de análisis y síntesis, comunicación y trabajo en equipo  
Centro: Universidad de Barcelona  
Ciudad: Barcelona (España)  
-----

**FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:**

Marketing y Comercio Internacional 750h  
Marketing  
Centro de Estudios: Best Formació  
-----

Francés Intermedio 200h  
Otra no especificada  
Centro de Estudios: UGT  
-----

Asesor Financiero Europeo 200h  
Economía y Finanzas  
Centro de Estudios: UGT  
-----

**IDIOMAS:**

Idioma: CatalánNivel: Nivel Profesional  
Comentarios:  
-----

Idioma: EspañolNivel: Nivel Profesional  
Comentarios:  
-----

Idioma: ItalianoNivel: Nivel Intermedio  
Comentarios:  
-----

Idioma: Francés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

-----

## **INFORMÁTICA:**

Idioma: Catalán Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

-----

Idioma: Español Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

-----

Idioma: Italiano Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

-----

Idioma: Francés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

-----

---

## **OBJETIVOS PROFESIONALES:**

Licenciada en Administración y Dirección de Empresas con diez años de experiencia en ámbito financiero y comercial. Estoy muy acostumbrada a trabajar bajo presión y a la consecución de altos objetivos empresariales. A lo largo de mi trayectoria laboral he desarrollado aptitudes que considero contribuyen a la buena marcha de una empresa: tenacidad, trabajo en equipo, actitud positiva y gran capacidad de asumir retos.

Mi objetivo profesional es sentir pasión por el trabajo que hago, asumiendo paulatinamente puestos de mayor responsabilidad, en un marco de estabilidad económica y laboral.

---

## **LOGROS Y RESULTADOS:**

Captación de nuevos clientes y comercialización de productos financieros en oficina de nueva apertura.

Captación de grandes cuentas.

Cumplimiento de objetivos anuales durante 6 años consecutivos

Comercialización con éxito de productos en campaña

Aportar nuevas ideas para favorecer el control de la cartera de clientes

Gestión eficiente de equipo de personas

---

## **CUALIDADES:**

Analítico/a, Colaborador, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Eficiente, Entregado/a, Fiable, Flexible, Organizado/a, Responsable, Seguro/a, Sociable, Tenaz, Trabajador/a

---

## **INTERESES:**

Artes Marciales, Bailar, Montañismo, Naturaleza, Viajar/Turismo

---

## **DISPONIBILIDAD:**

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

---

## **ENLACES WEB RELACIONADOS:**

Dirección web: <http://www.micvweb.com/patriciapelegri>

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---