

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://jairopu.micvweb.com>

Ciudad: CP: () País: -

EXPERIENCIA:

4/2007 - 1/2020 Empresa: Tesalia cbc Descripción del puesto:

Responsable de asegurar el cumplimiento de Objetivos mensuales y anuales

Capacitación a la fuerza de ventas

Selección de personal de ventas

Elaboración de presupuesto comercial

Responsable de los activos de la compañía (colocación y retiro)

Ejecución y seguimientos a planes y proyectos de Trade Marketing

Cumplimiento de los programas de excelencia (PEX)

Cumplimiento de la agenda de trabajo

Salidas de Coaching con Supervisores y ejecutivos de ventas

Salidas Indirectas al mercado (Crédito – Equipos de Frio- Clientes A-B, Top 50)

Reuniones de Planificación semanal

Reuniones con dpto. De operaciones y dpto. de G&G

Reuniones de planificación mensual (gerencia de ventas) SDG

Cumplir y hacer cumplir las políticas de la Compañía

Atención a clientes en TAT- Mayoristas- Distribuidores

Trabajo realizado en las provincias de Esmeraldas, Manabí, Los Ríos,
Santo Domingo, Imbabura, Carchi, Chimborazo, Cotopaxi, Tungurahua, Orellana,
Pastaza, Sucumbíos, Pichincha

Ciudad: Quito Pichincha País: Ecuador

FORMACIÓN ACADÉMICA:

12-2017 Tecnología en Administración de empresas

FP3 / Grado Superior

Administración y Dirección de Empresas

Centro: Instituto Tecnológico superior Rumiñahui

Ciudad: Canton Rumiñahui (Ecuador)

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/jairopu>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
