

**- ANÓNIMO**Dirección web: <http://hermespazorst.micvweb.com>

Ciudad: Puerto La Cruz CP: 6023(Anzoategui) País: Venezuela

**EXPERIENCIA:**

10/2005 - 4/2012 Empresa: C.A Ron Santa Teresa

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Gerente de Ventas Región oriente. Mis responsabilidades Garantizar el cumplimiento de los objetivos de ventas y Bs.F facturados del DA y KA para la región de oriente norte. Administrar el territorio a nivel de cobranza y planes de inversión para clientes directos KA y el distribuidor aliado DA. Garantizar la participación y la penetración en el mercado de todos los componentes del portafolio de productos. Desarrollar propuestas o planes de acción para el canal numérico y KA para el logro de objetivos o metas con previa autorización del GVR de oriente. Supervisar gestión de venta a nivel de indicadores y cobranza del vendedor KA. Supervisar gestión de venta a nivel de indicadores de los vendedores del DA. Dictar capacitación comercial a la fuerza de ventas según planes adiestramientos establecidos por C.A Ron Santa Teresa. Supervisar y desarrollar el personal C.A Ron Santa Teresa a su cargo, según habilidades, fortalezas y aéreas de oportunidad. Ejecutar salida en ruta y labores de coaching con el vendedor KA y la fuerza de venta del DA. Generar reportes y analizar periódicamente indicadores de gestión de ventas activación de cliente, activación de marcas, distribución numérica, visibilidad y presentarlo al GVR de oriente Desarrollar estrategias promocionales según presupuesto de inversión para las KA y clientes del DA clientes canal OFF y ON. Supervisar y ejecutar estrategias promocionales de las cuentas nacionales en la región. Responsable de la administración y distribución del material POP. Desarrollar eventos a nivel de imagen que se asignen a la región en beneficios de las marcas He administrado con C.A Ron Santa Teresa la región Puerto Libre Margarita 2006 – 2007, Oriente Sur 2005 – 2006 .

Ciudad: Anzoategui País: Venezuela

5/2012 - 7/2012 Empresa: Editores Orientales, C.A Diario El Tiempo (<http://www.eltiempo.com.ve>)

Sector Empresarial: Comunicación/Imagen y sonido

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Gerente de Distribución. Mis Responsabilidades Planificar y garantizar el cumplimiento del presupuesto anual de ventas. Garantizar la distribución y disponibilidad de ejemplares, revistas, encartes y otros productos de la organización y clientes externos. Supervisar y garantizar el cumplimiento de los indicadores de gestión de la unidad de distribución y del equipo de supervisores. Coordinar el correcto desarrollo de las operaciones de distribución de los canales de distribución para PDV y pregoneros. Apoyar la gestión de cobranza del departamento cuenta por cobrar. Responsable de la selección y escogencia de nuevos distribuidores. Planificar, coordinar y supervisar las estrategias del departamento. Revisar y aprobar la orden de traje diaria y la orden de distribución de coleccionables. Desarrollar e implementar Plan de Ventas. Desarrollar un equipo de venta con altos niveles de motivación según habilidades, fortalezas y aéreas de oportunidad. Coordinar y supervisar, estrategias y actividades de promoción, exhibición y merchandising.

Ciudad: Anzoategui País: Venezuela

9/2012 - /Actual Empresa: Grupo Matcofer, S.A

Sector Empresarial: Producción, taller y fábrica

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Gerente de Ventas Oriente Norte Mis responsabilidades Responsable de la administración, distribución y cumplimiento del forecast de ventas en las categorías Ferretería, PVC y Cable. Responsable de la operación administrativa a nivel de crédito y cobranza de la FDV de la región. Encargado de la supervisión y desarrollo del cumplimiento de los indicadores de gestión por parte de la FDV. Responsable del desarrollo de los clientes cuentas claves. Garantizar la ejecución efectiva de los lineamientos de la gerencia comercial y de mercadeo de la organización. Aperturar nuevos mercados y zonas de atención. Responsable de

la búsqueda de nuevas oportunidades de negocios y mantener las existentes con el objetivo de maximizar las ganancias de la compañía. Realizar salidas en rutas de manera directa con la FDV. Corresponsable de la selección y reclutamiento del personal de la región. Capacitar y optimizar el desarrollo de la FDV para un mejor manejo de la gestión comercial y administrativa. Garantizar la participación y la penetración en el mercado de todos los componentes del portafolio de productos

Ciudad: Anzoategui País: Venezuela  
-----

---

---

## **ENLACES WEB RELACIONADOS:**

Dirección web: <http://www.micvweb.com/hermespazorst>

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---