

- ANÓNIMODirección web: <http://cebonzo.micvweb.com>

Ciudad: Ciudad Autónoma Buenos Aires CP: 1024(CABA) País: Argentina

**EXPERIENCIA:**

10/1997 - 6/2006 Empresa: Boehringer Ingelheim S.A./Astra Zeneca/Euroderm/Rontag

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Agente de Propaganda Médica Área Comercial

Responsabilidades y logros

& 61692 Comercialización de productos farmacéuticos de prescripción médica y OTC líneas General y Nicho . Estrategias comerciales y de marketing, aumento market-share zonal.

& 61692 Evaluación de resultados por categoría de productos anual y por trimestre.

& 61692 Visita médica en consultorio, instituciones y hospitales. Manejo de auditorías: Audit-Pharma, IMS, Close-up. Segmentación del mercado zonal: CRM. Análisis de competencia.

& 61692 Incorporación de Productos en Vademecums

& 61692 Seguimiento de Farmacovigilancias y Tratamientos Compartidos.

& 61692 Visitas a Farmacias, Transfers, Merchandising y stock de los productos en Farmacias.

& 61692 Congresos y eventos médicos en Instituciones y Hospitales. Charlas científicas.

& 61692 Detectar oportunidades de negocio. Presentaciones para el área de capacitación.

Laboratorios Astra Zeneca S.A./Rontag/Euroderm

10/1997-09/1999

Agente de Propaganda Médica Área Comercial

Responsabilidades y logros

& 61692 Comercialización de productos farmacéuticos de prescripción médica, líneas: Neumología, Cardiología, Pediatría, Otorrino, Gastroenterología, Urológica, Clínica Médica, Flebología y Dermatología. Visita médica en consultorios, hospitales.

& 61692 Participación en Congresos y eventos médicos. Evaluación de resultados.

Ciudad: Ciudad Autónoma Buenos Aires País: Argentina

6/2007 - 12/2009 Empresa: BBraun Medical S.A.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Marketing

Descripción del puesto: Representante Profesional Comercial Hospitalario Senior- Licitaciones-

DT responsable del depósito global de la compañía Área Comercial/Marketing y Finanzas

Responsabilidades y logros

& 61692 Comercialización directa de medicamentos IV, nutrición enteral y parenteral, descartables y dispositivos biomédicos en Terapia Intensiva, Quirófano, Emergentología, Anestesiología, Unidad Coronaria, Enfermería, Nutrición, Oncología e Infectología.

& 61692 Acciones de Marketing en Hospitales Públicos y Privados, Clínicas y Sanatorios.

& 61692 Organización de Eventos Médicos, Charlas para profesionales en el área de capacitación y lanzamiento de nuevos productos. Líderes de opinión.

& 61692 Contacto fluido con Líderes de opinión, Profesionales decisores, Jefes de Servicio, Directores de Hospitales y Jefes de Compras, Distribuidores y Auditores.

& 61692 Licitaciones públicas y privadas. Análisis de competencia.

& 61692 Congresos, Jornadas y Eventos de Marketing. Programas a pacientes. Capacitación.

& 61692 Prueba en pacientes de productos de lanzamiento e investigación propia de la compañía en clínicas y hospitales. Informes de resultados a casa matriz.

& 61692 Manejo de cuentas corrientes de clientes y cobranzas.

Ciudad: Ciudad Autónoma Buenos Aires País: Argentina

2/2010 - 12/2011 Empresa: Procter&Gamble

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional:Marketing

Descripción del puesto: Coordinador país de APF´S, Responsables de Merchandising, Trade marketing.

Responsabilidades y logros

& 61692 Coordinación del Canal Farmacias directo e indirecto CABA e Interior del país

& 61692 Informes mensual y semanal del trabajo de campo de los APF´S, Trade marketing.

& 61692 Informes Market-Share de góndolas en CABA/GBA/ Interior del país. Planograma.

& 61692 Capacitación del personal a cargo, según Marketing y Categoría de productos.

& 61692 Capacitación en la comunicación con los profesionales farmacéuticos.

& 61692 Control de entrega del material promocional: totem, flyers y exhibidores, armado de vidrieras, stock de cada producto en el punto de ventas y control de premios.

& 61692 Planificación y Gestión. Generación de resultados esperados.

Ciudad: Ciudad Autónoma Buenos Aires País: Argentina

4/2012 - 11/2014 Empresa: F.F.B. S.A. OSECAC - OSCHOCA-OSPRERA Obras Sociales

Sector Empresarial: Servicios sanitarios

Area Profesional:Sanidad

Descripción del puesto: Farmacéutica DT y Supervisora

Responsabilidades y logros

& 61692 Supervisar la medicación de los distintos sectores del sanatorio: Quirófano, Terapia Intensiva, Hemoterapia, Rayos, Guardia, Internación, Enfermería.

& 61692 Proveedores, visitantes médicos y compras. Capacitación del personal a cargo.

& 61692 Seguimiento de la medicación del paciente. Trazabilidad.

& 61692 Creación de la Farmacia de Urgencias en Terapia Intensiva

Seguimiento de Tratamientos Alto Costo: Crónicos, HIV, Hemofilia, Diabetes, Oncología, Esclerosis Múltiple, Transplantados. Relación directa con Auditoría Médica.

Ciudad: Ciudad Autónoma Buenos Aires País: Argentina

2/2015 - 4/2016 Empresa: Air Liquide S.A.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Marketing

Descripción del puesto: Responsable de Establecimiento y Farmacéutica DT Área Marketing/Comercial

Responsabilidades y logros

& 61692 Gestión, planeamiento de estrategias de Marketing y lanzamiento.

& 61692 Organización de Eventos médicos y Programas a pacientes. Congresos y Jornadas.

& 61692 Desarrollo de nuevos negocios. Cumplimiento de Ventas. Encuestas. Capacitación.

& 61692 Crecimiento sostenido de la comercialización de los productos, objetivos cumplidos.

& 61692 Identificación de oportunidades. Liderazgo. Motivación. Colaboradores a cargo.

& 61692 Responsable de La Facturación global: sistema Oracle y Fiscal, manejo de caja.

& 61692 Armado de documentos según Garantía de Calidad y Asuntos Regulatorios. Control del Cumplimiento de las normas según ANMAT y Ministerio de Salud.

& 61692 Control de entrada y salida de los dispositivos biomédicos y descartables.

Ciudad: Ciudad Autónoma Buenos Aires País: Argentina

5/2016 - 2/2020 Empresa: Cadenas de Farmacias Soy tu Farmacia, La Sante,GP, Openfarma

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Encargada y Farmacéutica DT

Responsabilidades y logros

& 61692 Dispensación, Obras sociales, atención a profesionales y pacientes: Mercado Farmacéutico Ético, Alto costo, Dermocosmética, Consumo Masivo, OTC.

& 61692 Manejo de Merchandising según proveedor. Compras Proveedores.

& 61692 Análisis de Rentabilidad del negocio. Capacitación.

& 61692 Armado de Pedidos, control de stock, carga de facturas al sistema informático.

& 61692 Control de Normas vigentes según ANMAT y Ministerio de Salud.

Ciudad: Ciudad Autónoma Buenos Aires País: Argentina

2/2020 - 4/2020 Empresa: Darvita S.A.

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional:Marketing

Descripción del puesto: Farmacéutica Senior Comercial y Trade Marketing

Responsabilidades y logros

& 61692 comercialización de productos para farmacias y Trade-Marketing. Planograma.

& 61692 Cuentas Corrientes, capacitación a clientes. Congresos.

Ciudad: Ciudad Autónoma Buenos Aires País: Argentina

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/cebonzo>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
