

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://Jcifuentes40.micvweb.com>

Ciudad: Peñalolen CP: 0(Santiago.metropolitana) País: Chile

EXPERIENCIA:

6/2006 - 7/2012 Empresa: Ideal sa.

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Vendedor del canal tradicional mi gran escuela ,aprendí todo lo relacionado con la ventas ,como la atención al cliente, rotación de los productos, ganar primeras posiciones en el punto de venta y también lo importante de la prospección de futuros clientes mi trabajo fue tan destacado en esta empresa que llegue hacer un vendedor maestro, es decir capacitada a los nuevos integrantes de la fuerza de venta.

Ciudad: Santiago País: Chile

9/2012 - 3/2013 Empresa: Cocacola Andina

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Particpe en dos periodos de reemplazo en esta empresa con muy buenas calificaciones, lamentablemente nunca hubo una ruta disponible para mi .encargado de atender la cartera diaria de clientes, prospección y preocupado del mantenimiento de los equipos de frío y la instalación de nuevos equipos a través del contrato en comodato.

Ciudad: Santiago País: Chile

9/2013 - 5/2017 Empresa: Ccu- Cía pisquera de chile Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Vendedor del canal tradicional gestor de grandes negocios y responsable de mantener siempre mi ruta dentro de los primeros lugares a nivel país en esta empresa.siempre con un desempeño intachable posicionado en la élite de la venta gestionando negocios y ampliando la cartera de clientes a través de la toma de clientes.

Ciudad: Santiago País: Chile

6/2018 - 7/2020 Empresa: Nestle sa-Savory Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Vendedor del canal tradicional responsable de la atención y maximizar la ventas de la ruta a través gestión de nuevos negocios y del crecimiento de esta misma por medio de la prospección de nuevos clientes siempre cerrando por sobre los objetivos y destacado por el cumplimiento de todas las metas propuestas por la empresa. Mi desarrollo y gestión me permitió pertenecer al equipo de prospección de esta empresa logró que solo se conseguía siendo un vendedor destacado en esta misma.

Ciudad: Santiago País: Chile

FORMACIÓN ACADÉMICA:

3-2002Auditoria incompleto

FP1 (Formación Profesional)

Asesoría Jurídica, Fiscal y Auditoria

Cuatro semestres de Auditoria.

Centro: Duoc UC

Ciudad: Santiago (Chile)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Auditoría

Asesoría Jurídica, Fiscal y Auditoría

Centro de Estudios: Duoc UC sede Antonio Varas

Información adicional: Cuatro semestres de Auditoría.

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Busco estabilidad económica y laboral en una gran empresa líder en su rubro. Ofrezco toda la sapiencia y en conocimiento adquirido a través de los años que llevo involucrado en la ventas. Cuento con movilización propia y todos mis permisos están al día.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Diligente, Eficiente, Entregado/a, Flexible, Honesto/a, Imaginativo/a, Inteligente, Intuitivo/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Persistente, Persuasivo/a, Preciso/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Sensible, Sociable, Tenaz, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

Cine/Películas, Música Dance/Electrónica, Viajar/Turismo

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/Jcifuentes40>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
