

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://Raquelgarbavel.micvweb.com>

Ciudad: Valencina de la concepción CP: 41907(Sevilla) País: España



EXPERIENCIA:

12/2012 - 8/2013 Empresa: Brikasa (<http://http://www.brikasa.es>)

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Vendedora de muebles y decoración por catálogo y productos en exposición.

Emisión de pedidos, albaranes y facturas.

Uso del programa de gestión de ventas.

Cobros.

Envío de e-mails a clientes y proveedores.

Creación de contenidos en redes sociales y web.

Ciudad: Huelva País: España

10/2016 - 12/2016 Empresa: Peluquería Los Cost

Sector Empresarial: Imagen personal

Area Profesional: Atención al cliente

Descripción del puesto: Peluquera de señora y caballero.

Venta para productos del cabello.

Ciudad: Sevilla País: España

1/2017 - 5/2017 Empresa: Norte Hispana

Sector Empresarial: Seguro y Bienes Inmuebles

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Captación de clientes a puerta fría.

Concertar visitas con clientes para informarles sobre las coberturas del seguro y condiciones del contrato para cerrar la venta.

Ciudad: Sevilla País: España

5/2017 - 5/2017 Empresa: Balbino Bernal

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Venta de accesorios a clientes extranjeros y españoles.

Uso de caja.

Limpieza y orden del negocio.

Ciudad: Sevilla País: España

7/2017 - 10/2017 Empresa: Ananas

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Atención al cliente

Descripción del puesto: Captación de clientes con nuestras de fruta deshidratada.

Reposición de alimentos, montaje de exposición visual.

Control de mercancía.

Ingresos diarios de un porcentaje de las ventas realizadas en efectivo.

Uso de caja, apertura y cierre.

Limpieza del comercio.

Apertura y cierre del stand.

Ciudad: Sevilla País: España

2/2018 - 7/2019 Empresa: Isbilia Descripción del puesto: Atención a clientes extranjeros y de origen español.
Control de mercancía, almacenar en almacén y reponer en tienda.
Etiquetar precios a los artículos de venta.
Uso de caja: cobros, devoluciones, apertura y cierre.
Limpieza y orden del comercio y almacén.
Montaje de expositores de joyería y mantener buen aspecto de la imagen visual del negocio.
Encargada de abrir y cerrar el comercio.
Ciudad: Sevilla País: España

12/2019 - 2/2020 Empresa: Misako Descripción del puesto: Atención al cliente personalizada, dotándolo de información y asesorando al cliente.
Montaje de rebajas y escaparates.
Control de la mercancía recibida, almacenar y reponer en tienda.
Mantenimiento del orden y limpieza de la tienda y almacén.
Uso de caja, apertura, cierre y devoluciones.
Abrir y cerrar el comercio.
Ciudad: Sevilla País: España

3/2020 - 4/2021 Empresa: Brikasa Area Profesional: Comercial - Ventas
Descripción del puesto: Encargada de subir productos a la web detallando las características y precios de cada artículo. Hacer un estudio de los productos más relevantes para la web y redes sociales.
Encargada de programar publicaciones a las redes sociales Facebook e Instagram con imágenes diseñadas incluyendo características y precios de los productos.
Establecer llamadas y mensajes mediante vía online Messenger y WhatsApp para la venta de productos, resolver incidencias, informar a los clientes de la fecha de entrega de sus pedidos.
Realizar tareas administrativas: uso del programa informático Excell, emisión de documentos necesarios para las ventas.
Dependiente.
Ciudad: Huelva País: España

12/2020 - 2/2021 Empresa: Misako Descripción del puesto: Atención al cliente y asesoramiento.
Montaje de rebajas y escaparates.
Control de la mercancía recibida, almacenar y reponer en tienda.
Mantenimiento del orden y limpieza de la tienda y almacén.
Uso de caja: apertura, cierre y devoluciones.
Abrir y cerrar el comercio.
Ciudad: Sevilla País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

-2017

FP2 / Grado Medio

Administración y Dirección de Empresas

Centro: Las Irlandesas (España)

-2019 Inglés gestión comercial - Nivel B1

Diplomado

Centro: Academia Adams

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios:

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Ejercer el puesto de vendedora de cara al público el cual me permita aplicar mis experiencias y conocimientos en el sector para seguir mejorando y ampliando conocimientos.

Sentirme realizada pudiendo asesorar a los clientes para lograr ventas o que estén bien informados de los productos.

No dejar de aprender y mejorar cada día.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Comunicativo/a, Decidido/a, Diligente, Eficiente, Enérgico/a, Fiable, Honesto/a, Intelectual, Intuitivo/a, Organizado/a, Persistente, Productivo/a, Responsable, Sociable

INTERESES:

Ir de Compras, Jardinería, Museos/Galerías de Arte, Senderismo/Acampadas, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

No estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com>\Raquelgarbavel

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
