

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://lizami82.micvweb.com>

Ciudad: mexico CP: 52970(adolfo mateos) País: México

EXPERIENCIA:

8/2013 - 2/2014 Empresa: GRUPO DESARROLLADOR DEL NOROESTE

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Actualmente responsable de diseñar, desarrollar y ejecutar el plan de ventas y marketing de las propiedades con toma de posesión, con adjudicación firme y con sesión de derechos adjudicatarios a nivel nacional, aumentando las ventas de forma sostenida. Reclutamiento y selección de agentes de ventas, brokers, inversionistas, a nivel nacional y en el extranjero como Canadá y E.U. Manejo y administración de la Fuerza de Ventas. Relación con Directores de Bancos, miembros de la AMPI, para agilización de trámites. Establecimiento de estrategias de cobranza, tanto interna como de agencias de cobranza. Manejo del área de integración de documentos, de los planes hipotecarios y la escrituración.

Trabajo en equipo de cronogramas de proyectos, comercialización y prepuestos. Analizar áreas de oportunidad de comercialización a través de mecanismos de inteligencia de mercado, valuación comercial y administración. Generación de planes de nuevos negocios, análisis de factibilidad, investigación del mercado y de la competencia, evaluación económica y financiera de proyectos.

Desarrollo y seguimiento de modelos financieros, ejecución y control de proyectos así como conocimiento de fuentes de financiamiento. Tramitología en general de los Bienes Adjudicados.

FORMACIÓN ACADÉMICA:

-Lic. en Administración de empresas

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/lizami82>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
