

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://cruzmauri1977.micvweb.com>

Ciudad: Quito CP: (Pichincha) País: Ecuador



EXPERIENCIA:

/2008 - /2013 Empresa: Alimec

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Asesor comercial TAT seminario de ventas, trabajo en equipo, comunicación interna, gestión de canales de distribución, estrategias de atención al cliente.

Ciudad: Quito País: Ecuador

/2013 - /2021 Empresa: Oriental

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Asesor comercial TAT, técnicas de ventas, planificación de ventas, trabajo en equipo, trabajo por presupuesto de ventas, gestión de ventas.

Ciudad: Quito País: Ecuador

FORMACIÓN ACADÉMICA:

7-1998 Bachiller en Ciencias Sociales

BUP / COU (Bachillerato) / Secundaria

Ciencias Sociales

Bachiller en ciencias sociales, organización, puntualidad, honestidad.

Centro: Colegio Nacional Santiago de Guayaquil

Ciudad: Quito (Ecuador)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Curso de primeros auxilios y seguridad industrial

Ciencias de la Salud

Centro de Estudios: Cuerpo de bomberos ECU 911

Información adicional: RCP, Manera correcta de uso de extintores para evitar la propagación del incendio.

Seminario de venta

Otra no especificada

Centro de Estudios: Gerencia Plexus Ecuador

Información adicional: Técnicas de venta, introducción de un producto al mercado, manejo de pvc.

Taller de Escuela de ventas

Otra no especificada

Centro de Estudios: Capacitar Ecuador

Información adicional: Introducción a las ventas, manejo de cartera, manejo de objeciones de clientes, tipología de Clientes

Seminario de trabajo en equipo y comunicación interna

Otra no especificada

Centro de Estudios: Tendencia asesoría y capacitación

Información adicional: Como trabajar en equipo, comunicación con personal administrativo, logístico y bodegas.

Gestión de canales de distribución

Otra no especificada

Centro de Estudios: Tendencia asesoría y capacitación

Información adicional: Gestionar diferentes canales de distribución como son cobertura mayorista, horeca, tat.

Estrategia de atención al cliente

Otra no especificada

Centro de Estudios: Tendencia asesoría y capacitación

Información adicional: Estrategias para llegar al cliente, como cerrar una venta y que sea exitosa, como captar la atención al cliente.

Técnicas de ventas

Otra no especificada

Centro de Estudios: Perfil comercial

Información adicional: Técnicas de ventas, merchandising, gestión de ventas.

INFORMÁTICA:

Conocimientos: Otro no especificado

Nivel: No Precisado

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Poner en práctica mis conocimientos adquiridos y desarrollar nuevas estrategias en el campo laboral.

Dar el 100 de mí para lograr los fines de la empresa. Encaminandome en buenas prácticas de ventas.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Entregado/a, Fiable, Flexible, Fuerte, Honesto/a, Inteligente, Intuitivo/a, Organizado/a, Responsable, Seguro/a, Servicial, Trabajador/a, Valiente, Visionario/a

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/cruzmauri1977>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

