

- ANÓNIMODirección web: <http://gonzaloalonsoamigo.micvweb.com>

Ciudad: Bilbao CP: 48003(Bizkaia) País: España

**EXPERIENCIA:**/ - / Empresa: VECTOR M. SERVICIOS DE MARKETING, S.A.U. GRUPO I (<http://www.mundohogar.com>)

Sector Empresarial: Marketing

Area Profesional:Periodismo

Descripción del puesto: Prácticas de la Licenciatura de Periodismo, elaboración de reportajes y redacción de contenidos para la webs www.mundohogar.com y www.mundosenior.com. Páginas webs de la empresa Vector M, Servicios de Marketing de Iberdrola. Junto con los gestores, toma de decisiones, tormenta de ideas, elaboración y redacción de diversos reportajes, así como mantenimiento y reedición de los artículos ya elaborados en la web.

Ciudad: BILBAO País: España

8/2003 - 12/2003 Empresa: TOUR MENSAJEROS BIZKAIA, S.L. TOURLINE EXPRESS

Sector Empresarial: Transporte y distribución

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Prácticas del modulo FP II de GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING, en la que como objetivo principal, se llevó a cabo la elaboración de un plan de marketing para TOUR MENSAJEROS BIZKAIA, S.L., franquicia de TOURLINE EXPRESS ESPAÑA. Labores administrativas y asesoramiento a clientes en persona y por teléfono. Recepción en oficina de pedidos y preparación física de los pedidos para su entrega a la sección de mensajería. Labores comerciales y otras tareas relacionadas con el puesto. Gestión telefónica de reclamaciones.

Ciudad: BILBAO País: España

1/2005 - 4/2005 Empresa: ONATEK DIGITAL, S.L. (<http://http://www.onatek.es/>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gestión y ampliación de cartera de clientes. Marketing telefónico para concertar reuniones con objeto de presentar los productos a los clientes, principalmente Pymes, para la venta de servicios y artículos de telefonía fija, móvil e internet. Servicio de postventa y resolución de incidencias, además de labores administrativas inherentes al puesto.

Ciudad: BILBAO País: España

3/2005 - 9/2005 Empresa: GRUPO EROSKI. Eroski S. Coop (<http://http://www.eroski.es/>)

Sector Empresarial: Compras

Area Profesional:Compras

Descripción del puesto: Bajo supervisión del jefe de departamento y en la modalidad de prácticas, tareas relacionadas con la gestión de compras. Negociación y trato con Key Accounts manager. Toma de decisiones sobre vida de diferentes artículos. Control diario de ventas, estudio en campo de la competencia, realizando análisis comparativos para su reporte a los diferentes gestores de compras de otras secciones, así como a cargos superiores. Control de precios y estudio de la competencia, control diario de precios del mercado y presentación de los datos a los responsable de departamentos. Elaboración de test de producto en centros comerciales, obtención de resultados y conclusiones para el lanzamiento al mercado de artículos. Diseño de lineales para distintos hipermercados y supermercados, posterior implantación física y estudio del los resultados obtenidos. Tareas administrativas y otras labores acordes al puesto.

Ciudad: ELORRIO País: España

10/2005 - 9/2006 Empresa: GRUPO EROSKI. Eroski S. Coop (<http://http://www.eroski.es/>)

Sector Empresarial: Compras

Area Profesional:Compras

Descripción del puesto: Reportando al jefe de Departamento, tareas relacionadas con la gestión de compras. Negociación y trato con Key Accounts manager. Toma de decisiones sobre vida de diferentes artículos. Control diario de ventas, estudio en campo de la competencia, realizando análisis comparativos para su reporte a los diferentes gestores de compras de otras secciones, así como a cargos superiores. Control de precios y estudio de la competencia, control diario de precios del mercado y presentación de los datos a los responsable de departamentos. Elaboración de test de producto en centros comerciales, obtención de resultados y conclusiones para el lanzamiento al mercado de artículos. Diseño de lineales para distintos hipermercados y supermercados, posterior implantación física y estudio del los resultados obtenidos. Tareas administrativas y otras labores acordes al puesto.

Ciudad: ELORRIO País: España

3/2007 - 3/2008 Empresa: LANMOVIL. TELEFÓNICA Movistar. GRUPO VINZEO.
(<http://http://www.lanmovil.es/>)

Sector Empresarial: Compras

Area Profesional:Logística - Distribución

Descripción del puesto: Como adjunto al jefe de producto, relación diaria con Key Accounts Managers de Telefónica. Gestión diaria de almacén central de Madrid. Revisión informática de la recepción, control, distribución por regiones y secciones y, envío de pedidos según solicitudes y áreas previamente asignadas. Análisis, gestión y resolución de incidencias de carga con terminales, tanto para clientes internos como para clientes finales de tiendas. Análisis, estudio, tratamiento y reporte de los resultados de las ventas a mandos superiores. Apoyo a la red comercial y tele venta. Colaboración en la elaboración de campañas promocionales, acciones comerciales, campañas publicitarias y de marketing. Labores administrativas y diversas acciones puntuales acordes al puesto.

Ciudad: BILBAO País: España

4/2008 - 7/2008 Empresa: GRUPO FIELD MARKETING, S.L SOGECABLE. CANAL .
(<http://www.winche.com>)

Sector Empresarial: Almacenaje/Logística

Area Profesional:Logística - Distribución

Descripción del puesto: A través de la empresa, GRUPO FIELD MARKETING, S.L., realización del control y gestión de los stocks puntos de venta de la zona norte, asociados a SOGECABLE. CANAL ESPAÑA. Análisis y comparativa de los de los datos de stocks teóricos con los reales de los puntos de venta analizados y, comunicación a superiores de dichas anomalías. Resolución de incidencias y labores comerciales con los gestores asociados para el estudio de sus necesidades.

Ciudad: BILBAO País: España

7/2008 - 1/2009 Empresa: POPYNDUX S.A (<http://www.popyndux.com>)

Sector Empresarial: Compras

Area Profesional:Compras

Descripción del puesto: Contacto diario con Key Accounts managers a nivel nacional, decisión sobre la gestión de trabajos de imprenta para los pedidos de los clientes. Control diario del stock del almacén, envío y de mercancía al cliente final. Decisión sobre la gestión de acciones promocionales, diseño y promoción de campañas de marketing y mailing a clientes. Labores administrativas, tratamiento de datos y control de ventas.

Ciudad: BILBAO País: España

5/2009 - 9/2009 Empresa: EL CORTE INGLES (<http://www.elcorteingles.es>)

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Campaña comercial denominada "Vuelta al Cole", del Departamento de librería de EL CORTE INGLES

Ciudad: BILBAO País: España

2/2010 - 10/2010 Empresa: CONSULPYME INIZIAS. LOPD
(http://http://www.consulpyme.com/servicios_consulpyme3.ht)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Función administrativo comercial para CONSULPYME INIZIAS, Consultora de La Ley Orgánica de Protección de Datos L.O.P.D. Ampliación y mantenimiento de la cartera de clientes y tratamiento de datos. Contacto telefónico tanto con Pymes como clientes finales para una posterior atención personalizada, presentación de la oferta y el servicio para su venta.

Ciudad: BILBAO País: España

10/2010 - 10/2014 Empresa: IBERDROLA, .S.A. (<http://http://www.iberdrola.es>)

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Labores administrativas y comerciales para con el cliente final, tanto cara a cara en oficina, por mail como por teléfono. Trato directo, atención diaria y personalizada al usuario. Asesoramiento para la venta de productos, elaboración de ofertas y explicación para su venta. Recepción, gestión y resolución de incidencias y reclamaciones. Creación y gestión de cartera de inmobiliarias para la tramitación de las labores antes descritas.

Ciudad: BILBAO País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

7-2002Licenciatura en ciencias Sociales y de la Comunicación. Especialidad de Periodismo (<http://www.ehu.es>)

Diplomado

Periodismo

Capacidad para desenvolverme en cualquier medio periodístico o informativo, así como el análisis de los distintos mass media

Centro: UNIVERSIDAD DEL PAÍS VASCO. UPV/ EHU

Ciudad: LEIOA (España)

7-2003FP GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING (<http://http://www.centrosanluis.com/>)

FP3 / Grado Superior

Marketing

Conocimiento y desempeño profesional de las labores de la gestión y dirección comercial y marketing de una empresa, desde el trato con el cliente, logística, comunicación y técnicas de marketing.

Centro: Centro de Estudios San Luis. Bilbao

Ciudad: BILBAO (España)

7-2005DIRECCIÓN DE MARKETING Y GESTIÓN COMERCIAL (<http://http://esden.es/>)

Master

Marketing

Adquisición de los conocimientos y experiencia para la dirección comercial y las acciones relativas a la comunicación de la empresa. Así como el amplio aprendizaje de las técnicas relaciones con los distintos componentes de una empresa y el trato con los clientes.

Centro: ESCUELA SUPERIOR DE NEGOCIOS Y TECNOLOGIAS. ESDEN

Ciudad: BILBAO (España)

7-2013 MASTER EXECUTIVE. MASTER IN BUSSINESS .MBA. (<http://http://esden.es/>)

Master

Gestión de Empresas

Conocimiento, gestión y adquisición de capacidades para el desempeño de las distintos aspectos y competencias que componen una empresa. La gestión empresarial completa de una organización empresarial, desde la parte económica, de RRHH, la comunicación, así como la toma de decisiones en cada aspecto de la misma.

Centro: ESCUELA SUPERIOR DE NEGOCIOS Y TECNOLOGIAS. ESDEN

Ciudad: BILBAO (España)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

ADMINISTRATIVO DE PERSONAL

Gestión de Empresas

Centro de Estudios: F.O.R.E.M

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.forem.es>

Información adicional: Conocimientos de informática y de personal para procesar, transmitir y archivar toda la información generada en la empresa, utilizando las aplicaciones informáticas adecuadas. Desarrollo de las tareas administrativas relacionadas con la gestión de personal.

Facilitador CALIDAD TOTAL Y EXCELENCIA

Gestión de Empresas

Centro de Estudios: EUSKALIT. Fundación Vasca para la Calidad y Fundación Novia Salcedo

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.noviasalcedo.es>

Información adicional: Facilitador CALIDAD TOTAL Y EXCELENCIA. EUSKALIT. Fundación Vasca para la Calidad y Fundación Novia Salcedo.

CURSO DE VERANO. MULTIMEDIA. CLAVE DEL PERIODISMO

Periodismo

Centro de Estudios: UNIVERSIDAD DEL PAIS VASCO

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.ehu.es>

Información adicional: Curso de verano MULTIMEDIA. CLAVE DEL PERIODISMO, celebrado en San Sebastian, dentro de los XX Cursos de Verano - XIII Cursos Europeos organizados por la Universidad del País Vasco

VI JORNADAS DE PUBLICIDAD.

Periodismo

Centro de Estudios: UNIVERSIDAD DEL PAIS VASCO

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.ehu.es>

Información adicional: VI JORNADAS DE PUBLICIDAD. Marketing Orientado a Internet y Publicidad Interactiva. 3,4 y 5 de mayo de 2000 en el Palacio Euskalduna y en el Aula Magna del Campus de Leioa.

IV JORNADAS DE AUTOEMPLEO Y PYMES PERIODÍSTICAS

Periodismo

Centro de Estudios: UNIVERSIDAD DEL PAIS VASCO

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.ehu.es>

Información adicional: Curso de la Asociación de Periodistas de Bizkaia, IV JORNADAS DE AUTOEMPLEO Y PYMES PERIODÍSTICAS. 14 Horas. 08 de Noviembre de 2001.

ARGUMENTARIO DE VENTA

Gestión de Empresas

Centro de Estudios: CAMARA COMERCIO DE BILBAO

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.camarabilbao.com>

Información adicional: Aprendizaje de las técnicas y argumentario para la venta.

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios: 2013 International Diploma in Business. University of Cambridge.

Centro de Estudios: ESCUELA SUPERIOR DE NEGOCIOS Y TECNOLOGIAS. ESDEN

Título: International Diploma in Business. University of Cambridge.

Enlace al Centro de Estudios: <http://http://www.esden.es/>

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios: 2012 Curso 8º Cámara Comercio Bilbao. Nivel Advanced.

Centro de Estudios: CAMARA DE COMERCIO. BILBAO

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.camarabilbao.com>

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios: 2010 Curso Inglés de Negocios 270 H. ASIMAG.

Centro de Estudios: ASIMAG

Título: Inglés de Negocios

Enlace al Centro de Estudios: <http://http://asimag.lectiva.com/>

Idioma: Euskera Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios: Cursando 5º de Euskaltegi en el centro Juan Mateo Zabala Euskaltegia

Centro de Estudios: Juan Mateo Zabala euskaltegia

Título: 5º CURSO

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.juanmateozabala.com>

INFORMÁTICA:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios: 2013 International Diploma in Business. University of Cambridge.

Centro de Estudios: ESCUELA SUPERIOR DE NEGOCIOS Y TECNOLOGIAS. ESDEN

Título: International Diploma in Business. University of Cambridge.

Enlace al Centro de Estudios: <http://http://www.esden.es/>

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios: 2012 Curso 8º Cámara Comercio Bilbao. Nivel Advanced.

Centro de Estudios: CAMARA DE COMERCIO. BILBAO

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.camarabilbao.com>

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios: 2010 Curso Inglés de Negocios 270 H. ASIMAG.

Centro de Estudios: ASIMAG

Título: Inglés de Negocios

Enlace al Centro de Estudios: <http://http://asimag.lectiva.com/>

Idioma: Euskera Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios: Cursando 5º de Euskaltegi en el centro Juan Mateo Zabala Euskaltegia

Centro de Estudios: Juan Mateo Zabala euskaltegia

Título: 5º CURSO

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.juanmateozabala.com>

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Eficiente, Entregado/a, Fiable, Flexible, Fuerte, Honesto/a, Imaginativo/a, Inteligente, Meticuloso/a, Organizado/a, Persistente, Persuasivo/a, Productivo/a, Responsable, Sociable, Tenaz, Trabajador/a

INTERESES:

Atletismo, Baloncesto/Voleibol, Cine/Películas, Deportes de Agua, Fútbol/Rugby, Gimnasio/Aerobic, Literatura/Historia, Música Rock, Senderismo/Acampadas, Tenis/Paddel, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/gonzalolonsoamigo>

Documentos Anexados: <https://micvweb.com/ficheros/1029991.DOC>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
