

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://gicofajsg.micvweb.com>

Ciudad: aljaraque CP: 21110(huelva) País: España

EXPERIENCIA:

1/2002 - 11/2002 Empresa: gicofa (<http://www.websanitariacom>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Sanidad, farmacia y servicios sociales

Descripción del puesto: comercialización de página digital en farmacias, médicos, biólogos, veterinario, etc. presentaciones en organismos oficiales y privado de la plataforma digital

Ciudad: huelva-sevilla País: España

1/2003 - 12/Actual Empresa: gicofa

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Sanidad, farmacia y servicios sociales

Descripción del puesto: coordinación del departamento comercial en el área de huelva y sevilla
ventas de especialidades farmacéuticas y parafarmacia
dirección de área y apoyo en departamento técnico.

Ciudad: huelva-sevilla País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

6-2001 técnico de análisis clínicos

FP3 / Grado Superior

Ciencias de la Salud

analizar todo tipo de muestras del análisis clínicos

Centro: instituto de enseñanza fuente piña

Ciudad: huelva (España)

11-2014 psdv

Master

Ciencias de la Salud

formación orientada a la obtención y ampliación de conocimientos que me proporcionó herramientas útiles para el desempeño de mis funciones diarias y apertura de miras para optimizar la gestión de los procesos.

El área comercial en la organización de la empresa, gestión económico-financiera de la dirección de ventas, la dirección de equipos de ventas, previsión de ventas y fijación de objetivos, organización de ventas sistema, modelos y canales de ventas, integración de canales digitales en la estrategia comercial, marketing en la dirección de ventas y habilidades del director de ventas

Centro: esic

Ciudad: sevilla (España)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

psdv

Ciencias de la Salud

Centro de Estudios: esic

Información adicional: gestión económico-financiera de la dirección de ventas, la dirección de equipos de

ventas, previsión de ventas y fijación de objetivos, integración de canales digitales en la estrategia comercial, márketing en la dirección de ventas y habilidades del director de ventas.

OBJETIVOS PROFESIONALES:

direccion area y ventas de productos

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Cariñoso/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Diligente, Eficiente, Enérgico/a, Entregado/a, Fiable, Flexible, Fuerte, Gracioso/a, Honesto/a, Imaginativo/a, Incisivo/a, Intelectual, Inteligente, Intuitivo/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Preciso/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Sensible, Servicial, Sociable, Tenaz, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

Naturaleza, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar
, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero
, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/gicofajsg>

- ANÓNIMO
Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
