

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://sgomezgil.micvweb.com>

Ciudad: Ponferrada CP: 24400(León) País: España



EXPERIENCIA:

7/2009 - 8/2009 Empresa: Deutsche Bank

Sector Empresarial: Contabilidad-Financiera

Area Profesional:Finanzas - Banca

Descripción del puesto: Realización de trabajos relacionados con la operativa en caja en sucursal.

Ciudad: Madrid País: España

7/2010 - 5/2013 Empresa: JP Morgan Chase Bank

Sector Empresarial: Contabilidad-Financiera

Area Profesional:Finanzas - Banca

Descripción del puesto: Treasury Services- Sales Associate

- Prospección comercial.
- Seguimiento de clientes e interlocución con los mismos.
- Gestión del ciclo de vida del cliente.
- Coordinación de tareas con otras áreas locales e internacionales del Banco para la implantación de productos.
- Apoyo al área de producto: Conocimiento de los productos y servicios y fijación de precio de los mismos, preparación de presentaciones para clientes.
- Asistencia y soporte de eventos comerciales: Reuniones con clientes y seminarios como Eurofinance proveedor internacional de conferencias de tesorería y riesgo .

Ciudad: Madrid País: España

6/2013 - 12/2013 Empresa: JP Morgan Chase Bank

Sector Empresarial: Contabilidad-Financiera

Area Profesional:Finanzas - Banca

Descripción del puesto: Asset Management:

- Apoyo a los grupos de ventas: Conocimiento de los detalles de los diferentes fondos y situación de clientes.
- Apoyo al grupo de marketing: Coordinación de las comunicaciones oficiales a los clientes.
- Resolución de incidencias del cliente.
- Colaboración con áreas internacionales del Banco para la ejecución de las peticiones del cliente.
- Creación de informes: Flows, assets, beneficios, carteras de clientes.

Ciudad: Madrid País: España

6/2014 - / Empresa: Netbooster

Sector Empresarial: Marketing

Area Profesional:Comunicación - Publicidad

Descripción del puesto: Performance Marketing Executive

- Elaboración de informes tanto para clientes como internos: Presupuestos, rendimientos.
- Realización de propuestas / proyectos personalizados para cada cliente.
- Seguimiento y control de las acciones con grandes clientes internacionales.
- Cooperación con áreas internacionales y proveedores.
- Contacto directo con cliente.

Ciudad: Madrid País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

6-2012Grado Marketing y Dirección Comercial Bilingüe

Licenciado

Marketing

Primera promoción del Grado en especialización en Marketing y Comercial con los dos primeros años comunes con las carreras de ADE y Finanzas.

Centro: Universidad Europea de Madrid

Ciudad: Madrid (España)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Business Administration Course

Administración y Dirección de Empresas

Centro de Estudios: Lancaster University

Información adicional: Estancia en un campus internacional en la Universidad de Lancaster orientado a la introducción a la

Gestión y Administración de Empresas, con especial atención a la Contabilidad y Gestión Financiera.

IDIOMAS:

Idioma: Chino Nivel: Nivel Principiante

Comentarios: Aprendiendo

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Profesional

Comentarios: Trabajo continuo en inglés y en español

Idioma: Español Nivel: Nivel Profesional

Comentarios: Lengua materna

Idioma: Francés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com>\sgomezgil

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
