

- ANÓNIMODirección web: <http://jorgelopezperez.micvweb.com>Ciudad: LEÓN CP: 24192(León) País: España

EXPERIENCIA:

1/2008 - 4/2010 Empresa: Vétoquinol E.V.S.A. Area Profesional: Sanidad, farmacia y servicios sociales
Descripción del puesto: Delegado comercial del laboratorio veterinario en la línea de pequeños animales para la zona noroeste de la Península Ibérica Galicia, Asturias, León, Palencia, Valladolid, Zamora y Salamanca.

Funciones

- Conseguir los objetivos de ventas de la zona y maximizar el crecimiento de la cuota de mercado con los productos asignados.
- Conseguir que los distribuidores de cada una de las zonas, alcancen sus presupuestos establecidos.
- Gestión de la zona, ampliando cuota de mercado y negociando con distribuidores.
- Supervisión de la labor comercial en la zona y gestión de visitas para alcanzar objetivos.
- Reportes de actividad diarios y mantenimiento actualizado de la base de datos de clientes.
- Organización de eventos para la presentación de nuevos productos y su introducción en el mercado.
- Estudio de la competencia para identificar alternativas de mejora.
- Análisis y gestión de resultados.
- Formación continua de nuevos productos tanto propia como del equipo de comerciales de los distribuidores de zona.
- Asistencia a congresos veterinarios.

Ciudad: León, Asturias, Galicia, Palencia País: España

4/2010 - 11/2011 Empresa: Novartis Sanidad Animal Area Profesional: Sanidad, farmacia y servicios sociales
Descripción del puesto: Area Manager en la línea de salud animal de pequeños animales para la zona noroeste de la Península Ibérica Galicia, Asturias, León y Palencia.

Funciones

- Responsable de conseguir los resultados objetivos de ventas en el área geográfica asignada y maximizar el crecimiento.
- Gestión de distribuidores de cada una de las zonas, orientada a alcanzar sus presupuestos establecidos.
- Gestión de la zona, ampliación y negociación.
- Supervisión de la labor comercial en la zona y gestión de visitas para alcanzar objetivos.
- Organización y gestión de actividad diaria (reportes, bases de datos de clientes, informes de sell-in, sell-out, etc.) con herramientas.
- Organización y participación en eventos para la presentación de nuevos productos.
- Participación en talleres prácticos que faciliten su introducción en el mercado.
- Estudio y análisis de la competencia para identificar alternativas de mejora.
- Análisis y gestión de resultados.
- Formación continua de nuevos productos tanto propia como del equipo de comerciales de los distribuidores de zona.
- Asistencia a congresos veterinarios.

Ciudad: León Asturias y Galicia País: España

11/2011 - 4/2016 Empresa: Laboratorios Dr. Esteve Veterinaria Descripción del puesto: Delegado comercial en la línea de Veterinaria de pequeños animales para la zona norte de la Península Ibérica Asturias, León, Palencia, Valladolid, Zamora y Salamanca.

Funciones

- Responsable de conseguir los resultados objetivos de ventas en el area geográfica asignada y maximizar el crecimiento
- Gestión de distribuidores de cada una de las zonas, orientada a alcanzar sus presupuestos establecidos.
- Gestión de la zona, ampliación y negociación.
- Supervisión de la labor comercial en la zona y gestión de visitas para alcanzar objetivos.
- Organización y gestión de actividad diaria (reportes, bases de datos de clientes, informes de sell-in, sell-out, etc.) con herrami
- Organización y participación en eventos para la presentación de nuevos productos.

Participación en talleres prácticos que faciliten su introducción en el mercado.

- Estudio y análisis de la competencia para identificar alternativas de mejora.
- Análisis y gestión de resultados.
- Formación continua de nuevos productos tanto propia como del equipo de comerciales de los distribuidores de zona.
- Asistencia a congresos veterinarios.

Ciudad: León, Asturias, Palencia, Valladolid, Za País: España

5/2016 - 7/2022 Empresa: Laboratorios Ecuphar SLU Area Profesional:Sanidad, farmacia y servicios sociales
Descripción del puesto: Delegado commercial en la línea de Veterinaria de pequeños animales para la zona norte de la
de la
Península Ibérica Asturias, León, Palencia, Valladolid, Zamora y Salamanca.

Funciones

- Responsable de conseguir los resultados objetivos de ventas en el área geográfica asignada y maximizar el crecimiento
- Gestión de distribuidores de cada una de las zonas, orientada a alcanzar sus presupuestos establecidos.
- Gestión de la zona, ampliación y negociación.
- Supervisión de la labor comercial en la zona y gestión de visitas para alcanzar objetivos.
- Organización y gestión de actividad diaria (reportes, bases de datos de clientes, informes de sell-in, sell-out, etc.) con herrami
- Organización y participación en eventos para la presentación de nuevos productos.

Participación en talleres prácticos que faciliten su introducción en el mercado.

- Estudio y análisis de la competencia para identificar alternativas de mejora.
- Análisis y gestión de resultados.
- Formación continua de nuevos productos tanto propia como del equipo de comerciales de los distribuidores de zona.
- Asistencia a congresos veterinarios.

Ciudad: León, Asturias, Palencia, Zamora, Vallad País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

6-2002Licenciado en Biología

Licenciado

Ciencias de la Salud

Centro: Facultad de Biología de León

Ciudad: León (España)

6-2004Técnico Superior en Producción Acuícola

FP3 / Grado Superior

Ciencias Experimentales

Centro: Instituto Gallego de Formación en Acuicultura (IGAFA)

Ciudad: Pontevedra (España)

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

Idioma: Gallego Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/jorgelopezperez>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
