

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://lourdesmues.micvweb.com>

Ciudad: Alcala de Henares CP: 28806(Madrid) País: España

EXPERIENCIA:

4/1995 - 3/1998 Empresa: SIEMENS-NIXDORF, S.A.

Sector Empresarial: Informática

Area Profesional:Tecnología - Comercial

Descripción del puesto: - Organización de eventos, reuniones y seminarios, gestionando todo el proceso de organización con clientes, distribuidores y empleados.

- Asistencia en Ferias, colaborando en la coordinación para la organización del Simo.
- Contratación con proveedores los servicios del evento: alquiler de audiovisuales, salas, catering, etc.
- Comunicación interna.- Colaboración y redacción de noticias y de artículos en la revista interna, seguimiento de prensa y selección de noticias para la elaboración de boletines informativos y distribución a todas las delegaciones.
- Comunicación externa.- Gestión y supervisión de la elaboración de notas de prensa, diseño e impresión de folletos.
- Regalos y material de promoción.- Selección de artículos y control de existencias.
- Mantenimiento y control del sistema ISO 9001

Ciudad: MADRID País: España

3/1998 - 3/2000 Empresa: SIEMENS, S.A.,

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional:Tecnología - Comercial

Descripción del puesto: - Gestor Comercial de la cuenta Siemens

- Venta a los distintos departamentos y empresas del Holding
- Supervisión de todo el proceso desde la salida almacén / fábrica hasta la instalación final en el cliente.
- Presentación de nuevos productos a los clientes

Ciudad: MADRID País: España

10/1998 - 4/1995 Empresa: NIXDORF - COMPUTERS, S.A.

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional:Administración y Recursos Humanos

Descripción del puesto: - Selección en el BOE de los posibles concursos a presentar

- Elaboración del concurso en equipo
- Control de documentación y avales a presentar
- Atención telefónica a clientes
- Apoyo al departamento Técnico/postventa

Ciudad: MADRID País: España

4/2000 - 7/2009 Empresa: FUJITSU TECHNOLOGY SOLUTIONS

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional:Tecnología - Comercial

Descripción del puesto: - Venta y Gestión de pedidos

- Gestión de incidencias en el área de postventa
- Seguimiento de la entrega y fidelización con clientes Aryan, Media Markt, ECI, Carrefour, etc
- Relación constante con partners / clientes para la resolución de incidencias.
- Elaboración de Estadísticas e informes de ventas por productos para los distintos departamentos de la

empresa.

- Control de garantías

Ciudad: MADRID País: España

11/2011 - 11/2012 Empresa: ANVI DISTRIBUCIONES, S.A.

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: - Visita y realización de preventa diariamente en la ruta asignada

- Venta de productos de la marca Schweppes, Estrella de Galicia, Agua Cabreiroa, Fuensanta .
- Presentación y Venta de una amplio porfolio de productos
- Potenciar y aumentar el volumen y diversificación de productos, captación de nuevos clientes.
- Interlocutor único con el cliente
- Gestión de pedidos
- Seguimiento de incidencias, pedidos, cobros .
- Seguimiento comercial y supervisión de los acuerdos con los clientes
- Reporte diario al Responsable

Ciudad: MADRID País: España

1/2014 - 12/2014 Empresa: AMABLE MARCOS, S.L.

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: - Visita y realización de preventa diariamente en la ruta asignada

- Venta de productos de la marca.
- Presentación y Venta de una amplio porfolio de productos
- Potenciar y aumentar el volumen y diversificación de productos, captación de nuevos clientes.
- Interlocutor único con el cliente
- Gestión de pedidos
- Seguimiento de incidencias, pedidos, cobros .
- Seguimiento comercial y supervisión de los acuerdos con los clientes
- Reporte diario al Responsable

Ciudad: MADRID País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

-Administrativo Formacion Profesional II

FP2 / Grado Medio

Administración y Dirección de Empresas

Centro: Maria Inmaculada

Ciudad: Madrid

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Curso Planificacion y Sistema de Ventas

Gestión de Empresas

Centro de Estudios: CEIM

Asesor Online

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Principiante
Comentarios:

Título: A1

INFORMÁTICA:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Principiante
Comentarios:

Título: A1

CUALIDADES:

Amable, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Fiable, Organizado/a, Productivo/a, Responsable, Servicial, Tenaz, Trabajador/a

INTERESES:

Bailar, Cocinar, Literatura/Historia, Música Variada, Ordenadores/Internet, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar
, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero
, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/lourdesmues>
Documentos Anexados: <https://micvweb.com/ficheros/1107241.DOC>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
