

## - ANÓNIMO

Dirección web: <http://catacruzroman.micvweb.com>

Ciudad: CP: () País: -

---

## EXPERIENCIA:

10/2017 - 1/2019 Empresa: INTCOMEX ECUADOR Descripción del puesto: • Responsable del desarrollo del mercado de imp

- Realización y ejecución de los Planes de Negocios y de las actividades de Marketing.
- Administración del Forecast de Negocios, Compras efectivas y negociación con HP (Sell in y sell out)
- A cargo del Sales Motion (Retail, Mayorista/reseller, Programas de Afinidad)
- Análisis de Inventario (rotación, escasez, obsolescencia), capacitación a clientes y fuerza de ventas, responsable en el run rate y oportunidades de negocios, control de compras y ventas efectivas, análisis competencia, recuperación segura de rebates y compromisos con la marca (notas de crédito), revisión y aplicación de planes de incentivo.
- Afianzar relaciones comerciales con proveedores, resellers y retail.
- Encargada de incrementar las transaccionabilidad y re compra.
- Control de Aging (obsolescencia de productos).
- Armar forecast y pipeline del negocio.
- Dar seguimiento en la depuración de base de clientes.
- Plan de fidelización top resellers.
- Detectar nuevas oportunidades de negocio.
- Garantizar los objetivos y metas planteadas.
- Trabajo en conjunto con el área de marketing para armar promociones y estrategias de comunicación
- Responsable de dar a los ejecutivos de ventas material relevante para el apoyo en sus ventas.

Ciudad: QUITO País: Ecuador

-----

---

## FORMACIÓN ACADÉMICA:

8-2010 ADMINISTRACION DE EMPRESAS

FP3 / Grado Superior

Administración y Dirección de Empresas

Centro: UNIVERSIDAD SALESIANA

Ciudad: QUITO (Ecuador)

-----

---

## ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/catacruzroman>

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---