

## - ANÓNIMO

Dirección web: <http://franciscomora.micvweb.com>

Ciudad: Barcelona CP: 08024(Barcelona) País: España

---

### EXPERIENCIA:

5/1986 - 11/1989 Empresa: Amper Servicios

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional:Telecomunicaciones

Descripción del puesto: Empresa de instaladora para telefónica, en ella realicé funciones de Control de operaciones

-----  
12/1989 - 11/1990 Empresa: MUSA

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Telecomunicaciones

Descripción del puesto: Empresa dedicada a la venta de contratos de mantenimiento, realicé las funciones de Técnico Comercial para la contratación de mantenimeintos de centralitas telefónicas.

-----  
12/1990 - 10/1992 Empresa: Telcotel

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Telecomunicaciones

Descripción del puesto: Empresa dedicada a la venta de centralitas analógicas.

En ella realicé funciones de Técnico Comercial

-----  
11/1992 - 11/1997 Empresa: Americam Telecom

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Telecomunicaciones

Descripción del puesto: Empresa dedicada a la venta de llamadas Internacionales a coste reducido.

Realice, funciones de Técnico Comercial

-----  
12/1997 - 3/2000 Empresa: Viatel

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Telecomunicaciones

Descripción del puesto: Empresa dedicada también a la órbita de llamadas Internacionales a coste reducido.

Realice, funciones de Técnico Comercial

-----  
4/2000 - 5/2004 Empresa: Retevision / Auna

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Telecomunicaciones

Descripción del puesto: Realicé funciones de Coordinador de Canal Indirecto, gestionando y planificando la red de ventas de acuerdo a la estrategia de la Empresa basada en la Tecnología de Acceso Directo(Cable o ULL) tanto Analógico como Digital y de Acceso Indirecto.

---

6/2004 - 4/2006 Empresa: ONO (<http://ono.es>)

Sector Empresarial: Directivos

Area Profesional: Telecomunicaciones

Descripción del puesto: Jefe de Ventas Canal Indirecto, lideré la responsabilidad del equipo a nivel de Catalunya, en total 8 vendedores.

-----  
9/2006 - 4/2009 Empresa: Eva Profesional (<http://eva.es>)

Sector Empresarial: Directivos

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: Dirección comercial del equipo de venta directa a nivel Nacional con un equipo de 20 vendedores.

Logros: Incremento de un 8% los ingresos de cartera de clientes durante 2008.

Resultados plan de acción clientes nuevos 2008: beneficios 36.000 €

---

### **FORMACIÓN ACADÉMICA:**

6-1988 Estudios de Derecho Primer curso aprobado.

Otro no especificado

Derecho

Universidad Autónoma de Barcelona.

### **FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:**

Diplomado en Dirección de ventas por Escuela de Alta Dirección y Administración (EADA).

Administración y Dirección de Empresas

### **IDIOMAS:**

Idioma: Catalán Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios:

### **INFORMÁTICA:**

Conocimientos: Sistemas operativos (Windows, Mac,..)

Windows XP, VISTA

Nivel: Nivel Avanzado

-----  
Conocimientos: Ofimática (Word, Excell,...)

Todo el paquete de Ofis: Word, Excell, Accces, Power Point.

Nivel: Nivel Profesional

---

### **OBJETIVOS PROFESIONALES:**

Cubrir un puesto que me permita desarrollar un proyecto dentro del área comercial, en el que pueda aportar toda mi experiencia profesional.

---

**LOGROS Y RESULTADOS:**

Premiado por Retevisión por los resultados excepcionales de ventas obtenidos en el año 2000 y 2003.

---

**CUALIDADES:**

Adaptable, Eficiente, Imaginativo/a, Productivo/a

---

**INTERESES:**

Literatura/Historia, Viajar/Turismo

---

**ENLACES WEB RELACIONADOS:**

Dirección web: <http://www.micvweb.com/franciscomora>

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---