

- ANÓNIMODirección web: <http://alvaroibanez.micvweb.com>

Ciudad: Valencia CP: 46022(Valencia) País: España

**EXPERIENCIA:**5/2004 - 12/2007 Empresa: Tisaje y Color, s.l. Grupo Paduana (<http://www.paduana.com>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Sector: Textil
proyectos y contract.

Canales de Venta: Decoración textil, industria mueble tapizado,

Definí junto con gerencia la política comercial dentro del Plan Estratégico 2005-2008 en el mercado de la decoración textil: presupuesto de ventas, precios y rentabilidad, negociación con cuentas claves y dirección red comercial.

Logros significativos: Creé un mapa de distribución de 1.500 nuevos clientes objetivo e introduje el producto en todos ellos pasando de una facturación de 3M € a 6M € en tres años.

Ciudad: Onteniente País: España

2/2009 - 9/2010 Empresa: LANGHEINRICH GmbH (<http://www.langheinrich.de>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Sector : Textil Hostelería

Canales de Venta: HORECA

Introducción de una nueva línea de producto en el mercado nacional , diseño del mapa de distribución de la misma , formación de la red comercial, captación y fidelización de KA's , ejecución del presupuesto de ventas asignado al canal de 2 M €.

Logros significativos: Monté y formé la red comercial , trade shows itinerantes de producto introduciendo el mismo en 120 nuevos clientes y 4 cadenas de hoteles nacionales con una facturación de 2,3 M € .

Ciudad: Valencia País: España

10/2010 - 5/2012 Empresa: ZUMEX,S.A. (<http://www.zumex.com>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Sector : Alimentación y Equipamiento Canales de Venta : HORECA – Distribución Moderna

Diseño y desarrollo la estrategia de expansión y distribución comercial a través de 5 distribuidores locales así como la negociación In House directa con la Grandes Cuentas en los sectores Restauración , Food Service, QSR , Catering, Ocio y Retail Hipers, Supermercados Conveniencia , Grandes Almacenes, etc. .

Logros Significativos : Incremento de facturación de 0, 2 M € a 0,9 M € y creación de una estructura de 5 distribuidores operati

Ciudad: Valencia País: España

7/2012 - 10/2013 Empresa: THINKING FOODS,S.L. (<http://www.thinkingfoods.com>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Sector : Alimentación Masas Congeladas y Equipamiento

Canales Venta :

HORECA – Distribución Moderna

Responsable de la política comercial de mercados EMEA Rusia, Alemania, UK , Middle East y España distribución, precios, producto, promoción , coordinando una red de distribuidores locales y negociación directa con la Grandes Cuentas Foodservice y Retail .

Ciudad: Gandía País: España

11/2013 - 4/2015 Empresa: TUROLINNOVA,S.L. (<http://www.turolinnova.com>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Sector : Alimentación Canales Venta : HORECA – Distribución Moderna

Política Comercial de la empresa en los canales HORECA y Distribución moderna , gestión de Cuentas Clave y red de distribuidores nacionales ,presupuestos de ventas y seguimiento de los objetivos alcanzados , mapa de distribución , precios y márgenes , etc. 900 clientes distribuidores y KA´s canal HORECA y 150 clientes distribución moderna.

Ciudad: Teruel País: España

4/2015 - 9/2015 Empresa: LOYEV PONT, S.L. (<http://www.loyevpont.com>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Sector : Alimentación Canales Venta : HORECA – Distribución Moderna

Gestión GGCC y Distribuidores en canales HORECA y Distribución Moderna: presupuesto de ventas y rentabilidad por cliente, análisis de la competencia, canales de distribución, política de precios y márgenes, desarrollo de negocio.

Ciudad: Murcia País: España

3/2016 - /Actual Empresa: HOTELSA ALIMENTACION, S.L. (<http://www.hotelsa.es>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Sector : Alimentación Canales Venta : HORECA

Desarrollo de negocio y gestión comercial en el canal HORECA de clientes finales objetivo: Hoteles Cadenas e independientes .

Ciudad: Palma de Mallorca País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

6-1983Abogado Empresarial (<http://http://www.icafe.upcomillas.es/es/>)

Licenciado

Derecho

Derecho Empresarial

Centro: ICADE - Universidad Pontificia de Comillas

Ciudad: Madrid (España)

3-1988Máster Comercio Exterior (<http://http://iei.uv.es/master/>)

Master

Gestión de Empresas

Gestión del comercio internacional con prácticas de 6 meses en firma exportadora.

Centro: Universidad de Valencia
Ciudad: Valencia (España)

8-1990 Máster Gestión Comercial y Marketng - GESCO
(http://http://www.esic.edu/es/master-marketing-gestion-co)

Master
Gestión de Empresas
Gestión comercial y marketing
Centro: ESIC
Ciudad: Va (España)

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Profesional
Comentarios:

Idioma: Francés Nivel: Nivel Intermedio
Comentarios:

Idioma: Valenciano Nivel: Nivel Avanzado
Comentarios:

INFORMÁTICA:

Conocimientos: Ofimática (Word, Excell,...)

Nivel: Nivel Avanzado

OBJETIVOS PROFESIONALES:

PERFIL PROFESIONAL :

“Dirección Comercial”, “KAM”, “Export Area Manager”, “Export Manager”, “Jefe de Ventas”.

OBJETIVOS PROFESIONALES :

Nuevos retos profesionales donde desarrollar mis habilidades y experiencia adquiridas en puestos de responsabilidad dentro del área comercial en entornos tanto domésticos como internacionales.

SKILLS : GESTION COMERCIAL entornos nacional y export.

Diseño y desarrollo de estrategias comerciales
Política de precios y márgenes : presupuestos de ventas.
Desarrollo de mapas de distribución,
Negociación de acuerdos comerciales con KA´s
Dirección y motivación redes comerciales y distribuidores España / EMEA.

CUALIDADES:

Adaptable, Colaborador, Comunicativo/a, Decidido/a, Eficiente, Fiable, Honesto/a, Imaginativo/a, Inteligente, Meticuloso/a, Organizado/a, Persistente, Persuasivo/a, Productivo/a, Tenaz, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

Cine/Películas, Coches/Motos, Jardinería, Literatura/Historia, Montañismo, Museos/Galerías de Arte, Música Alternativa, Música Pop/R&B, Naturaleza, Vino y Degustación, Yoga/Meditación

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Links relacionados: <http://https://profile.talentkey.io/professional/ibanezal>

Perfil de Talento

Dirección web: <http://www.micvweb.com/alvaroibanez>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
