

- ANÓNIMODirección web: <http://marcfelo.micvweb.com>

Ciudad: Carcaixent CP: 46740(Valencia) País: España

**EXPERIENCIA:**

7/2006 - 10/2006 Empresa: Ptv Telecom

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Comercial a puerta fría de productos de telecomunicaciones . Negociación, Captación nuevos clientes.

Ciudad: Málaga País: España

10/2006 - 6/2007 Empresa: Winche redes comerciales

Sector Empresarial: Marketing

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Comando comercial para Bacardí España a nivel nacional. Acompañamiento a la red de ventas de los concesionarios de Bacardí. Venta y promoción de la gama de productos Bacardí a los locales de Hostelería y Alimentación de las zonas asignadas a los concesionarios.

Ciudad: Valencia País: España

7/2007 - 9/2007 Empresa: Colebega Coca.Cola

Sector Empresarial: Producción, taller y fábrica

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gestor del punto de Venta de la zona asignada. Captación de clientes nuevos, aumento de numérica en la zona. Venta de la gama de productos de Coca.Cola

Ciudad: Valencia País: España

9/2007 - 2/2008 Empresa: Winche redes comerciales

Sector Empresarial: Marketing

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Comando comercial para Bacardí España a nivel nacional. Acompañamiento de la red de ventas de los concesionarios de Bacardí. Venta y promoción de los productos de Bacardí a locales de Hostelería de las zonas de los concesionarios.

Ciudad: Valencia País: España

2/2008 - 6/2008 Empresa: Mpp Marketing

Sector Empresarial: Marketing

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Comando comercial de Maxxium . Acompañamiento de la red de ventas de los concesionarios de Maxxium. Venta y promoción de los productos de Máxxium.

Ciudad: Valencia País: España

7/2008 - 11/2015 Empresa: GRUPO MAHOU-SAN MIGUEL

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gestor del punto de venta de las zonas asignadas. Captación, mantenimiento de clientes, control de activos, gestión y control de anticipos de rapel, acompañamiento a la red de ventas de los concesionarios asignados, control presupuestario.

Ciudad: Valencia País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

6-2004Técnico en gestión Administrativa

FP2 / Grado Medio

Administración y Dirección de Empresas

Gestión administrativa

Centro: Ntra Señora del Carmen y San Vicente de Paúl

Ciudad: Valencia (España)

6-2006Técnico superior en gestión comercial y marketing

FP3 / Grado Superior

Marketing

Conocimientos en marketing y técnicas de ventas.

Centro: I.E.S. La Costera

Ciudad: Xàtiva (España)

IDIOMAS:

Idioma: EspañolNivel: Nivel Avanzado

Comentarios:

Idioma: ValencianoNivel: Nivel Avanzado

Comentarios:

Idioma: InglésNivel: Nivel Principiante

Comentarios:

INFORMÁTICA:

Idioma: EspañolNivel: Nivel Avanzado

Comentarios:

Idioma: ValencianoNivel: Nivel Avanzado

Comentarios:

Idioma: InglésNivel: Nivel Principiante

Comentarios:

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Nuevos retos profesional que me aporten valores y conocimientos que me hagan crecer a nivel laboral y personal.

CUALIDADES:

Amable, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Entregado/a, Honesto/a, Organizado/a, Persistente, Persuasivo/a, Responsable, Sociable, Trabajador/a

INTERESES:

Cine/Películas, Gimnasio/Aerobic, Naturaleza, Tenis/Paddel, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Links relacionados: <http://www.infojobs.net>

Dirección web: <http://www.micvweb.com/marcfelo>

Documentos Anexados: <https://micvweb.com/ficheros/1654541.TXT>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
