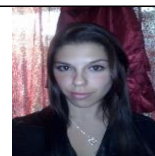


- ANÓNIMODirección web: <http://vanesalombardo.micvweb.com>

Ciudad: rosario CP: 2000(santa fe) País: Argentina

**EXPERIENCIA:**3/2012 - 12/2012 Empresa: pretoria resto bar (<http://pretoria resto bar>)

Sector Empresarial: Hosteleria, restauración y turismo

Area Profesional:Turismo - Restauración - Hostelería

Descripción del puesto: ayudar con las necesidades que iban surgiendo en el bar como la atención a mesas o trasladar viandas o desayunos atender pedidos de teléfonos preparar pedidos como meriendas comidas o desayunos.

Ciudad: rosario País: Argentina

8/2013 - 11/2015 Empresa: spor 78 (<http://spor 78>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: atención al público, control de stock, control de precio ,envió y compra de mercadería, acomodar exhibidores por temporada actual, siempre estar predispuesta a la atención al cliente, brindarle la bienvenida y preguntarle cual es motivo de la visita es indispensable así como el buen trato la amabilidad y el respeto .

Ciudad: rosario País: Argentina

11/2015 - 7/2016 Empresa: Musimundo (<http://musimundo.com.ar>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Planificar métodos para llegar a Cumplimiento de objetivos grupales Ayudaba con el asesoramiento y venta de productos y artefactos del hogar.

: Activadora de celulares y vendedora blando.

Descripción de tareas: activación de celulares con modalidad contrato o prepago movistar, personal, claro, crear legajos de clientes nuevos o ya existentes con el plan actual renovado, enviar legajos a las empresas correspondientes para verificar su estad Se utilizar sistema T3, PRISMA, IRIS DE MOVISTAR Y NEGOCIO.NET PERSONAL.

Otras de las tareas que cumplía dentro de la sucursal era de venta de productos blandos es decir pequeños. CD, DVD, pack de series y temporadas Acomodar cada góndola por lanzamiento novedad estreno o liquidación Se realizar inventarios parciales diarios y totales, Ajustar faltantes y sobrantes del mismo.

Llamar a clientes que dejaron presupuestos de un producto en particular con el objetivo de que vuelvan a la sucursal y ofrecerles el mejor financiamiento con crédito efectivo tarjetas bancarias.

Ciudad: rosario País: Argentina

8/2016 - / Empresa: BUDGET (<http://BUDGET.COM.AR>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: cumpla con la tareas de llamar a distintos clientes informando que tiene disponible un servicio de cuenta, le explico los beneficios, manejo de objeciones y reclamos o disgustos, lo llevo a los que son los gastos, repaso los datos básico que llevaran el legajo del cliente y finalizo con el cierre, y dándole la bienvenida a nuestra sucursal.

Cumpla con objetivos grupales y personales.

Ciudad: rosario País: Argentina

FORMACIÓN ACADÉMICA:

12-abogacia

Cursando: Doctorado

Asesoría Jurídica, Fiscal y Auditoría

conocimiento en lo que es el discurso eficaz y persuasivo de las miradas y el lenguaje, en leyes economía global y nacional y historia INT Y NAC .

abandone en 2 año por problemas personales pienso retomar como alumna libre

Centro: universidad de derecho nacional

Ciudad: rosario (Argentina)

12-2012cs politicas y humanidades

BUP / COU (Bachillerato) / Secundaria

Humanidades

cs politica, derecho civil 1, informática computación nivel avanzado de Windows xp/7

Microsoft office, redes sociales, Photoshop

Planilla de cálculo y Word .

Centro: Santa Isabel de Hungria

Ciudad: rosario (Argentina)

7-2016administracion de empresa y secretaria ejecutiva (<http://http://www.institutociec.com/ciec-rosario/>)

FP1 (Formación Profesional)

Administración y Dirección de Empresas

ADMINISTRAR papeleos y organización de los asuntos económicos y comerciales.

Centro: CIEC

Ciudad: rosario (Argentina)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

asistente juridico

Derecho

Centro de Estudios: INADEE

Enlace al Centro de Estudios: <http://http://www.inadee.com/>

Información adicional: Carta documento , telegrama , divorcio declaracion jurada

OBJETIVOS PROFESIONALES:

mi objetivo profesional es sumar todo lo adquirido así como disciplinas de la facultad como laborales reunir las y sumarles nuevas para poder entrar mas en el ámbito marketing, comercio y venta. se negociar y dialogar, siempre con respeto ofreciendo una bienvenida y un muchas gracias por elegirnos. Tengo un modelo de atención y venta donde planifico mis objetivos y cuido mi sector donde observo que mi lugar de trabajo antes de comenzar este todo limpio y en orden.

LOGROS Y RESULTADOS:

Quiero lograr auto superarme día a día logrando que puedo superar nuevos desafíos o metas. Quiero ver y apreciar de mi trabajo ver una mejor profesional mas enfocada en la venta en administración y negociación con la gente . soy una persona audaz y segura de que puedo llegar al resultado que espero.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Cariñoso/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Eficiente, Enérgico/a, Fiable, Gracioso/a, Honesto/a, Imaginativo/a, Inteligente, Organizado/a, Perceptivo/a, Persuasivo/a, Responsable, Seguro/a, Servicial, Sociable, Trabajador/a, Visionario/a

INTERESES:

Astrología, Música Dance/Electrónica, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Links relacionados: <http://https://www.linkedin.com/in/vanesa-lombardo-026012likidin>

Dirección web: <http://www.micvweb.com/vanesalombardo>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
