

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://davidcabacopiquer.micvweb.com>

Ciudad: Badajoz CP: 06004(BADAJOS) País: España



EXPERIENCIA:

6/2008 - 3/2009 Empresa: Grupo DIA

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: - Asegurar a implementación de la política comercial de la sede de la empresa de forma a asegurar el cumplimiento de los objetivos de venta definidos.

- Coordinar y motivar el equipo de tienda, maximizando sus esfuerzos para potencializar las ventas.
- Gestión operacional de tienda garantizando el stock de la misma.
- Prestar atención al cliente.
- Apertura y cierre de la tienda

Ciudad: Lisboa País: Portugal

4/2009 - 10/2013 Empresa: Grupo DIA

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: - Formación, motivación, gestión y control de estructuras comerciales

- Asegurar el cumplimiento de las cuotas de venta y margen asignadas a la tienda.
- Comunicación de objetivos a estructura de tiendas.
- Seguimiento y análisis diario de la evolución de las ventas vs objetivos marcados.
- Creación y optimización de rutas de trabajo.
- Administrar eficientemente el recurso humano asignado.
- Conocimiento de las promociones y productos y sus propias implantaciones en las tiendas.
- Realizar un seguimiento de los objetivos y supervisar la implantación de los elementos de Merchandising.
- Trabajar con el check list y seguimiento.
- Elaboración de reportings sobre los principales indicadores del negocio.

Ciudad: Lisboa País: Portugal

10/2013 - 12/2013 Empresa: Grupo DIA

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional:Administración y Recursos Humanos

Descripción del puesto: - Apoyo administrativo a los miembros del equipo de la Dirección de Operaciones y Ventas de la Compañía.

- Elaboración de informes de venta, pérdida, flujo de clientes, etc.
- Análisis y preparación de datos para su posterior presentación en reuniones departamentales.

Ciudad: Lisboa País: Portugal

1/2014 - 12/2015 Empresa: Grupo DIA

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: - Formación, motivación, gestión y control de estructuras comerciales.

- Asesoramiento al franquiciado en lo que dice respecto a logística, Merchandising, ventas, márgenes, cuenta de explotación y recursos humanos.
- Asegurar el cumplimiento de las cuotas de venta y margen asignadas a la tienda.
- Comunicación de objetivos a estructura de tiendas.

- Seguimiento y análisis diario de la evolución de las ventas vs objetivos marcados.
- Creación y optimización de rutas de trabajo.
- Administrar eficientemente el recurso humano asignado.
- Conocimiento de las promociones y productos y sus propias implantaciones en las tiendas.
- Realizar un seguimiento de los objetivos y supervisar la implantación de los elementos de Merchandising.
- Trabajar con el chek list y seguimiento.
- Elaboración de reporting's sobre los principales indicadores del negocio.
- Definición y consecución de indicadores de productividad.
- Dirigir reuniones de zona de trabajo.

Ciudad: Mérida, Badajoz País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

7-2007Licenciado en Economía

Licenciado

Economía y Finanzas

- Economía política.
- Economía Internacional.
- Finanzas empresariales.
- Estudios de Mercado.
- Evaluación de proyectos.
- Estadística.
- Análisis financieros y económicos.

Centro: Universidad de Évora

Ciudad: Évora (Portugal)

3-2010Máster en Administración y Dirección de Empresas

Master

Administración y Dirección de Empresas

- Análisis de mercado.
- Instrumentos financieros.
- Derivados financieros.
- Cuentas de la empresa.
- Finanzas empresariales.

Centro: Universidad de Évora, Portugal

Ciudad: Évora (Portugal)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Máster en Administración y Dirección de Empresas

Administración y Dirección de Empresas

Centro de Estudios: Universidad de Évora, Portugal

SAP introducción

Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: Escuela Esneca

IDIOMAS:

Idioma: Portugués Nivel: Nivel Profesional

Comentarios: Nativo/Bilingue

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios: Curso de Inglés en la Academia Oxford School en Badajoz

Obtención de la titulación oficial de Nivel B1 – PET Preliminary English Test homologado por Cambridge English.

Centro de Estudios: Oxford School, Badajoz

Título: PET

INFORMÁTICA:

Idioma: Portugués Nivel: Nivel Profesional

Comentarios: Nativo/Bilingue

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios: Curso de Inglés en la Academia Oxford School en Badajoz

Obtención de la titulación oficial de Nivel B1 – PET Preliminary English Test homologado por Cambridge English.

Centro de Estudios: Oxford School, Badajoz

Título: PET

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Progresar en mi carrera profesional y aportar a la empresa que me contrate mi conocimiento, proactividad y trabajo en equipo en búsqueda del desarrollo del negocio.

CUALIDADES:

Adaptable, Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Determinado/a, Eficiente, Flexible, Honesto/a, Intelectual, Organizado/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

Atletismo, Ciclismo, Cine/Películas, Deportes de Agua, Fútbol/Rugby, Gimnasio/Aerobic, Música Latina, Naturaleza, Vino y Degustación

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/davidcabacopiquer>

Documentos Anexados: <https://micvweb.com/ficheros/2229651.TXT>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
