

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://omarresendiz.micvweb.com>

Ciudad: mexico CP: 11810(distrito federal) País: México

EXPERIENCIA:

7/1995 - 5/1998 Empresa: Inter América sport, S.A. de C.V.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • En el área de merchandising negociar con los clientes los puntos de venta para las exhibiciones y a

• en relaciones públicas auxiliar a la gerencia de la misma en eventos y llevar la agenda de esta. así como estar al pendiente co

• Asistir a la fuerza de ventas con sus muestrarios a si como en prospectar a

nuevos clientes

Ciudad: Ciudad de México País: México

5/1998 - 5/2003 Empresa: Cialtia S.A. DE C.V.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • Haber implementado el uso de demostradoras en los puntos de venta y promotores para el auxilio de

• Aumentar las ventas con el cliente mencionado así como ser el responsable de la apertura de la marca en el interior de la rep

• Ser unos de los vendedores más joven para esta empresa y tener la responsabilidad de uno de los mejores clientes (Deportes

Ciudad: Ciudad de México País: México

4/2003 - 5/2005 Empresa: Puma de México S.A. DE C.V.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • Como vendedor tener la cuenta de 2 grandes mayoristas en el medio, así como clientes pequeños y l

• Como jefe de promotores tener a mi cargo a los mismos para el auxilio de vendedores, dirección comercial, clasificación de m

• También fui el responsable de las aperturas de las tiendas propias y contratación del personal así como capacitar y darles clí

Ciudad: Ciudad de México País: México

6/2005 - 11/2009 Empresa: Calzados Guante Ltd.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • Tener a mi cargo la logística y apertura de canales de venta loca y foránea para esta marca así como

• A ver tenido a mi cargo el Retail de 10 tiendas en Santiago de Chile y a ver incrementado las ventas en un 78% global

• Reclutar, supervisar y capacitar a vendedores, promotores y demostradoras para satisfacer las necesidades de los clientes

• Ser responsable de negociar nuevos puntos de venta así como en la parte administrativa y legal de la empresa en México.

Ciudad: Santiago País: Chile

FORMACIÓN ACADÉMICA:

2-1994Trunca

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

E.S.C.A I.P.N

Mexico D,F,

Carrera cursada Negocios Internacionales
Trunca en el 4 semestre de los 9 que la componen

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Conseguir el reconocimiento de la empresa que me reclute a si como dar lo mejor de mi en cual quier area que se me designe

LOGROS Y RESULTADOS:

A lo largo de mi experiencia laboral los logros más satisfactorios han sido lograr reconocimiento por parte de mis jefes, de mis compañeros y la de mi familia

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Colaborador, Creativo/a, Determinado/a, Enérgico/a, Entregado/a, Flexible, Honesto/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Persistente, Persuasivo/a, Productivo/a, Responsable, Servicial, Sociable, Tenaz, Trabajador/a

INTERESES:

Artes Marciales

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar
, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero
, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com>\omarresendiz
Documentos Anexados: <https://micvweb.com/ficheros/232991.DOC>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
