

- ANÓNIMO

Dirección web: http://pablo_heru2.micvweb.com

Ciudad: CABA CP: 1414(Buenos Aires) País: Argentina

EXPERIENCIA:

5/2013 - 1/2017 Empresa: Eparx S.A.Descripción del puesto: Gerente de ventas. Rubro tecnología - Sistemas de Estacionamiento Medido - Búsqueda de clientes, desarrollo de propuestas / soluciones, armado de estrategias comerciales, proyectos, pilotos y licitaciones. Desarrollo y armado de la estrategias comerciales y de atención al usuario

Ciudad: CABA País: Argentina

FORMACIÓN ACADÉMICA:

12-1989Bachiller Biologico

BUP / COU (Bachillerato) / Secundaria

Otra no especificada

Tercer año de Licenciatura en Publicidad. U.N.L.Z - Curso de Protocolo y Ceremonial. Universitas

Curso de Organización de Eventos. Universitas - Curso de Técnica Innovadoras en Hotelería y Turismo.

Instituto Lomas - Seminario de Management. U.N.L.Z. - El nuevo rol de las Agencias de Publicidad. U.N.L.Z

Centro: EEMN3

Ciudad: Quilmes (Argentina)

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Mi objetivo laboral, es poder desarrollarme, aportando mi experiencia y conocimientos, capacitandome para crecer en dicha compañía.

En estos últimos años, mis tareas estuvieron directamente relacionadas con la atención al cliente, desarrollando estrategias comerciales, investigación, puesta en marcha y lanzamiento de productos y servicios para empresas privadas como también para instituciones gubernamentales.

CUALIDADES:

Adaptable, Comunicativo/a, Creativo/a, Determinado/a, Enérgico/a, Organizado/a

INTERESES:

Coches/Motos, Cocinar, Música Variada, Naturaleza

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Links relacionados: <http://gan@miatech.com.ar>

La misma corresponde a una empresa importadora y comercializadora en la cual me desempeñe en el área

Dirección web: http://www.micvweb.com/pablo_heru2

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
