

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://isamagar87.micvweb.com>

Ciudad: Aviles CP: 33402(Asturias) País: España

EXPERIENCIA:

12/2001 - 7/2002 Empresa: OS CHAOS 3 S.L.Descripción del puesto: Funciones Responsable de la contabilidad de la compañía, elaboración y control de presupuestos, control de cuentas, control de contratos...

1/2003 - 9/2003 Empresa: EDICIONES AUPERDescripción del puesto: Funciones Venta directa a domicilio, logrando siempre los objetivos marcados mensualmente
Prospección de ventas, análisis de cada uno de los clientes
LOGROS alcance consecutivamente más de 40 ventas mensuales, superando así las metas establecidas por la empresa en más de un 50 .

9/2003 - 9/2004 Empresa: EDICIONES HERCULES ASTURDescripción del puesto: Funciones
Comercialización de enciclopedias de consulta a nivel educativo, colecciones de arte, colecciones de consulta de medicina, colección de grandes atlas de Asturias.
Facturación mensual /- 15.000€.
LOGROS /- 15 clientes nuevos al mes. Premio por quedarme la 1 en ventas.
-supere las metas definidas por la empresa
-Conseguí ascender en 1 año a Jefe de Ventas al liderar las ventas en la delegación de Asturias

9/2004 - 5/2006 Empresa: EDICIONES HERCULES ASTURDescripción del puesto: - Como Jefe de Ventas Regional Asturias – León planificaba la actividad comercial coordinación de los recursos asignados, comunicar objetivos y planes
- Análisis diarios de las ventas, planes de formación, supervisar y analizar la productividad del equipo comercial
- Liderar, motivar, controlar y evaluar al personal a mi cargo para conseguir un equipo de alto rendimiento y eficiencia.
LOGROS Aumentar la red comercial y el número de delegaciones en Asturias y en León.
Implante un nuevo sistema de marketing que permitió un contacto más cercano con el cliente y hubo un aumento en las ventas del 70 en comparación con el sistema tradicional de mercado que se usaba.

6/2006 - 1/2007 Empresa: COMERCIAL GRAFER S.A.Descripción del puesto: - Venta y promoción de artículos químicos de peluquería MATRIX apertura de nueva línea de L'Oreal en Asturias Occidental, diseñando propuestas a medida
- Evaluar y desarrollar la mejor propuesta de lanzamiento dentro del punto de venta inversión en PLV, según las posibilidades del centro .
LOGROS Apertura de peluquerías exclusivas de la firma Matrix.
Introducción de productos de la línea en el sector

2/2007 - 11/2016 Empresa: EDITORIAL VICENS VIVES.S.A Descripción del puesto: - Promoción y venta de productos destinados a la formación educativa en Centros Escolares, Academias y Librerías. Seguimiento post-venta incluyendo atención personalizada presencial y telefónica a Centros Escolares de Educación Primaria y Secundaria, gestión de cobros, cursos de formación, suministro de recursos educativos...
- Planificación diaria de las rutas y prospección de ventas en la provincia de Asturias
LOGROS Desarrolle una gran empatía con los clientes, consiguiendo con ello un incremento de satisfacción del cliente
 Adquisición de nuevos clientes
 Objetivos alcanzados superando el 100 de manera sostenida

FORMACIÓN ACADÉMICA:

6-1997DIPLOMADA EN RELACIONES LABORALES

Diplomado

Recursos Humanos

Centro: UNIVERSIDAD LABORAL

Ciudad: OVIEDO (España)

7-1998MASTER EN PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

Master

Prevención de Riesgos Laborales

Centro: IFES

Ciudad: GIJON (España)

OBJETIVOS PROFESIONALES:

- Profesional con una sólida formación en el área comercial, con más de 15 años de experiencia en la comercialización y venta de productos de material escolar y cosmética en diferentes canales distribución moderna y mayoristas/distribuidores específicos.
- Para conseguir crecimientos sostenidos en ventas desarrollo, implemento y hago seguimiento de objetivos marcados. Me considero optimista, con gran capacidad de aprendizaje. Me desenvuelvo de manera flexible frente a los cambios.
- Soy entusiasta y muy motivada, capaz de alcanzar resultados y beneficios, bajo presión. Buenas habilidades en gestión de equipos y en las relaciones con los clientes. Actualmente busco ampliar la experiencia y desarrollar mis habilidades en el área comercial

Mi OBJETIVO profesional es estar siempre abierto a NUEVOS PROYECTOS y a NUEVOS RESTOS donde poder aportar mi EXPERIENCIA, mis CONOCIMIENTOS y mis HABILIDADES.

CUALIDADES:

Amable, Comprometido/a, Comunicativo/a, Decidido/a, Enérgico/a, Entregado/a, Fiable, Flexible, Honesto/a, Intuitivo/a, Persistente, Persuasivo/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Sociable, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

Bailar, Cantar/Tocar Instrumentos musicales, Cine/Películas, Cocinar, Gimnasio/Aerobic, Teatro/Ballet, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com> \isamagar87

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
