

## - ANÓNIMO

Dirección web: <http://EvaAlvarezSaburido.micvweb.com>

Ciudad: SANTA CRUZ DE TENERIFE CP: 38111(SANTA CRUZ DE TENERIFE ) País: España

---

## EXPERIENCIA:

1/1999 - 7/2000 Empresa: POLAROID EYEWEAR (<http://www.polaroideyewear.com/>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Ventas y marketing

Descripción del puesto: Asistente comercial y marketing, apoyo a la red comercial, gestión de cobros, compra material plv, creación de presentaciones de productos, elaboración de notas de prensa, relación con agentes de prensa, gestión de medios.

Ciudad: Madrid País: España

-----

5/2001 - 4/2003 Empresa: DISTRIBUIDORA INTERNACIONAL DE ALIMENTACION (<http://www.dia.es>)

Sector Empresarial: Compras

Area Profesional: Compras

Descripción del puesto: Jefe de producto internacional

Búsqueda y negociación con proveedores internacionales para mantenimiento y desarrollo de comunes a 7 países

Mantenimiento de dossiers (bebidas)

Logística del producto

Seguimiento de la calidad del producto

Desarrollo del packaging.

2002 – 2003 %DIA CHINA Shangai

Desarrollo, negociación, lanzamiento de marca de la distribución DIA% de nivel local adaptado al mercado chino

Ciudad: Madrid País: España

-----

5/2003 - 8/2004 Empresa: CARREFOUR MEXICO (<http://www.carrefour.com>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Compras

Descripción del puesto: Jefe de compras

Implementar el Plan de Marketing de los productos de la sección de Alimentación seca bajo mi responsabilidad.

Definir, junto con el Director Comercial, la estrategia de marketing para la sección

Elaborar, controlar y gestionar el presupuesto asignado la sección

Medir y analizar la rentabilidad de las acciones de marketing realizadas y presentar los resultados

Cumplir los objetivos cualitativos y cuantitativos asignados.

Ciudad: Mexico df País: México

-----

8/2004 - 9/2008 Empresa: J.GARCIA CARRION (<http://www.donsimon.com>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Director Regional Islas Canarias

Supervisar la aplicación de la política comercial en mi región.

Realizar el seguimiento de la cifra de negocio, y supervisar los márgenes, los objetivos, las referencias y las cuotas de mercado.

Seguimiento y análisis de la evolución de las ventas con el fin de optimizar las previsiones y cuadrar los objetivos.

Encaminar y promover la fuerza de ventas gpv : selección, animación de un equipo

Negociar con algunas centrales regionales acuerdos específicos.

CLIENTES: JESUMAN, AGRUCAN, DINOSOL

Ciudad: Santa cruz de tenerife País: España

-----  
8/2004 - 9/2008 Empresa: J.GARCIA CARRION (<http://www.donsimon.com>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Director de Marca Blanca nacional e internacional

Gestión del total de productos de marca blanca fabricados por la compañía llegando a ser un 50% de volumen de fabricación

Mantenimiento y desarrollo de un total de 300 referencias y captación de nuevos clientes para el desarrollo de productos bajo

marca de la distribución

Clientes: Eroski, Caprabo, El Corte Ingles, Carrefour, Dia%, Lidl

#### KEY ACCOUNT MANAGER NACIONAL

Gestión integral de cuentas estratégicas de la compañía

Realización de las negociaciones anuales de plantillas.

Negociación de la estrategia promocional de los productos de la compañía en las cuentas bajo mi responsabilidad.

Mantener la interlocución con los Responsables de Compras de las cuentas

Coordinar su actividad con otros departamentos de la compañía.

Conseguir los objetivos cualitativos y cuantitativos asignados y presentarlos a la dirección.

Ciudad: Madrid País: España

-----  
8/2004 - 9/2008 Empresa: J.GARCIA CARRION (<http://www.donsimon.com>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Compras

Descripción del puesto: Responsable de compras de materias Auxiliares

Creación de un protocolo de compras, planes de calidad y servicio de proveedores

Gestión de compras de 15 millones de Euros con un ahorro de un 20% anual.

Ciudad: Madrid País: España

---

#### **FORMACIÓN ACADÉMICA:**

2-1998CC. ECONOMICAS Y EMPRESARIALES

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

UNIVERSIDAD CEU LUIS VIVES

#### **IDIOMAS:**

Idioma: Gallego Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

-----  
Idioma: Inglés Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

-----  
Idioma: Portugués Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

---

**INFORMÁTICA:**

Conocimientos:Aplicaciones empresariales (SAP, Contawin,...)

SAP, AS400

Nivel: Nivel Profesional

---

Conocimientos:Ofimatica (Word, Excell,...)

Nivel: Nivel Profesional

---

**CUALIDADES:**

Comunicativo/a, Enérgico/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Responsable, Trabajador/a

---

**INTERESES:**

Bailar, Cine/Películas, Cocinar, Gimnasio/Aerobic, Ir de Compras, Tenis/Paddel, Viajar/Turismo, Vino y Degustación

---

**DISPONIBILIDAD:**

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

---

**ENLACES WEB RELACIONADOS:**

Dirección web: <http://www.micvweb.com>\EvaAlvarezSaburido

Documentos Anexados: <https://micvweb.com/ficheros/260651.DOC>

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---