

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://erichvela.micvweb.com>

Ciudad: Playa del Carmen CP: 77717(mexico) País: México



EXPERIENCIA:

3/1995 - 4/1998 Empresa: Adeco Marketing

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Asesor de ventas

Empresa: canon mexicana

Teniendo un conocimiento avanzado sobre el producto de dicha empresa proporcionaba asesorías

Ciudad: D.f, País: México

6/1998 - 4/2003 Empresa: Boy London (Bension Levy

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Enlazar rutas en todo el suroeste de la republica mexicana, coordinar citas con clientes llevar la atencion personalizada con cada uno de ellos y cerrar ventas

Ciudad: D,f. País: México

5/2003 - 8/2010 Empresa: Astral Freaks

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Llevar la apertura de boutiques en distintos destinos de la republica mexicana entrenando personal hasta poder hacer que sean autosuficientes

Ciudad: Mexico País: México

10/2010 - 6/2011 Empresa: Revista Trance-it

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Departamento de ventas

Ciudad: Playa del carmen País: México

FORMACIÓN ACADÉMICA:

9-1996 Certificado

FP2 / Grado Medio

Humanidades

Nivel medio superior

Centro: Colegio de Bachilleres

Ciudad: D,f. (México)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Potencialización de la venta

Marketing

Centro de Estudios: Adeco

Información adicional: un curso interactivo para mejorar tu desempeño con el cliente

Coordinacion y moda
Otra no especificada
Centro de Estudios: Astral Freaks

Otra no especificada

IDIOMAS:

Idioma: Francés Nivel: Nivel Principiante
Comentarios:
Centro de Estudios: Republica de Franca

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Principiante
Comentarios:
Centro de Estudios: Playa lingua

INFORMÁTICA:

Conocimientos: Ofimatica (Word, Excell,...)

Nivel: Nivel Intermedio

Conocimientos: Sistemas operativos (Windows, Mac,..)

Nivel: Nivel Avanzado

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Contribuir al logro de los objetivos de la empresa, realizando las actividades a desempeñar de manera eficaz en el puesto para el cual sea asignado, buscando un desarrollo personal y profesional, siempre que sea posible demostrar mi capacidad en el ámbito laboral.

LOGROS Y RESULTADOS:

- Gracias a los cursos de ventas logre tener una relación mas amable y confiable con el cliente.
 - Sabiedo las necesidades de los clientes potenciales de la marca solicite cambios en el producto mejorando así las ventas en un porcentaje notable.
 - Como responsable del área de Ventas, establecí un nuevo programa de atención al cliente y usuario, incrementando las ventas
 - Aprendi a evaluar y entrenar gente que después trabajaria a mi cargo
-

CUALIDADES:

Colaborador, Comprometido/a, Eficiente, Enérgico/a, Honesto/a, Organizado/a, Persistente, Productivo/a, Responsable, Tenaz

INTERESES:

Arte, Cantar/Tocar Instrumentos musicales, Cocinar, Museos/Galerías de Arte, Ordenadores/Internet

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

RECOMENDACIONES:

Nombre y apellidos:

Profesión:

Recomendación:

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/erichvela>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
