

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://alexisrobledocv.micvweb.com>

Ciudad: Barcelona CP: 08030(Barcelona) País: España



EXPERIENCIA:

1/2006 - 5/2010 Empresa: Parc d Atraccions Tibidabo Grup B SM (<http://www.tibidabo.cat>)

Sector Empresarial: Cultura, ocio y deporte

Area Profesional: Ventas y marketing

Descripción del puesto: Dpto. Marketing, Comercial y Atención al Cliente

- Responsable de la gestión comercial.
- Desarrollo de apertura de nuevos mercados con hoteles y centros de ocio.
- Desarrollo e implantación de nuevos productos, mediante canales tradicionales y de nuevas tecnologías.
- Coordinación de campañas de publicidad, colaboraciones, promociones y patrocinios.
- Organización y coordinación de actos y RRPP cenas y fiestas de empresa, presentaciones de productos, inauguraciones, ferias y rodajes de productoras.
- Gestión del Club de socios.

Ciudad: Barcelona País: España

5/2010 - /Actual Empresa: Grup d Automoció i Serveis Pruna GASP 7 empresas (<http://www.gasp.es>)

Sector Empresarial: Producción, taller y fábrica

Area Profesional: Consultoría - Asesoría

Descripción del puesto: Rble. Oficina Estrategia Comercial Controller Comercial

- En dependencia directa de Gerencia planificación de los objetivos, en base a presupuestos y estrategia de las diferentes marcas.
- Comunicación interna de la estrategia comercial del Grupo a los mandos y presentación los resultados mensuales y anuales.
- Gestión de iniciativas, de implicación transversal total, para alinear los objetivos del Grupo y así alcanzarlos.
- Control de márgenes, stock y ratios de venta.
- Control de rappes y descuentos de compra.

Área de Marketing

- Gestión integral de la creación de la nueva web del Grupo. Mantenimiento y desarrollo de las páginas satélites.
- Desarrollo e implantación de la estrategia de Fidelización de los clientes. CRM y programa exclusivo.
- Puesta en marcha de estrategia 2.0.
- Acciones RRPP, comunicación y publicidad offline y online.

Ciudad: Granollers País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

5-2007 Marketing y Gestión Comercial (<http://www.cepnet.net>)

FP3 / Grado Superior

Marketing

Centro: Centre d Estudis Politècnics

Ciudad: Barcelona (España)

12-2011 Ciencias Empresariales (<http://www.upf.edu>)

Diplomado
Gestión de Empresas

Centro: Universitat Pompeu Fabra
Ciudad: Barcelona (España)

IDIOMAS:

Idioma: Español Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

Idioma: Catalán Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

Centro de Estudios: Bcn Languages

Título: Pendiente de certificación en el curso actual

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.bcnlanguages.com>

Idioma: Francés Nivel: Nivel Principiante

Comentarios:

Centro de Estudios: Escola Oficial Idiomes Vall d Hebron

Título: A2

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.eoibcnvh.cat>

CUALIDADES:

Analítico/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Eficiente, Entregado/a, Imaginativo/a, Meticuloso/a, Persistente, Productivo/a, Responsable, Trabajador/a

INTERESES:

Arte, Esquí/Deportes de invierno, Fútbol/Rugby, Gimnasio/Aerobic, Tenis/Paddel, Yoga/Meditación

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/alexisrobledo/cv>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
