

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://msedufalu2012.micvweb.com>

Ciudad: Santa Lucia CP: 5411(San Juan) País: Argentina

EXPERIENCIA:

6/2004 - 10/2007 Empresa: Manpower Descripción del puesto: Trabaje como operario de producción en diferentes fabricas como personal eventual.

Ya q la empresa Manpower es una consultora de trabajo eventual

Ciudad: Capital

7/2006 - 12/2008 Empresa: Ansilta (<http://www.ansilta.com.ar>)

Sector Empresarial: Producción, taller y fábrica

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Fabrica de camperas para alta montaña.

Departamento de ventas . De salon y via telefono ya q ue tambien se comercializaba al exterior.

Ciudad: Santa Lucia País: Argentina

4/2009 - 3/2013 Empresa: Ediciones Argentinas

Sector Empresarial: Educacion

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Venta de terreno de libros enciclopedias.

Mucha proactividad para cumplir objetivos q eran altos.

Siempre estaba entre los 3 mejores vendedores.

Tambien me elegian como referente para acompalar a nuevos vendedores que se sumaban a la empresa.

Ciudad: Capital País: Argentina

5/2013 - 1/2018 Empresa: Rutas Automotores (<http://www.rutasautomotores.com.ar>)

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Empece como vendedor de terreno y salon. Luego quede solo de salon y hacia publicidades. Debido a mi gran caoacidad y venta y proactividad y mi caulidad de liderazgo a finales del 2016 me ascendieron a supervisor de venta o lider de equipo. Teniendo hasta 19 vendedores a cargo.

Selecionaba personal, preoaraba vendedores. Priyectaba y planificaba el trabajo. Fijaba objetivos de ventas.

Motivacion para llegar a los objetivos.

Tambien tome cursos de liderazgos y PNL

Ciudad: Capital País: Argentina

FORMACIÓN ACADÉMICA:

10-2000 Tecnico

BUP / COU (Bachillerato) / Secundaria

Otra no especificada

Tecnico en minas. Computacion basico, metalurgia, y demas conocimientos

Centro: Escuela Industrial Sarmiento

Ciudad: Capital (Argentina)

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Crecimiento loboral personal y economico.

Poder desarrollar mis conocimientos y habilidades en ventas . Proactividad para competir para ser el mejor o uno de los mejores

LOGROS Y RESULTADOS:

Superacion y avences en mi carrera como profesional de la venta.

CUALIDADES:

Comprometido/a, Decidido/a, Eficiente, Fiable, Inteligente, Intuitivo/a, Organizado/a, Persuasivo/a, Preciso/a, Responsable, Seguro/a, Trabajador/a, Visionario/a

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/msedufalu2012>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
