

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://bucayanf.micvweb.com>

Ciudad: Carrasquilla CP: 8-229-1373(Panamá) País: Panamá

EXPERIENCIA:

8/2008 - 9/2016 Empresa: Grúas Salerno

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Administración de las operaciones y supervisión de proyectos, así como la logística para su ejecución. Confección y ejecución de presupuesto de operaciones. Administración y supervisión de personal. Identificación de clientes con altas demandas de servicios de rescate vial como los call center de las aseguradoras, empresas de distribución con grandes flotas de equipo rodante, etc. así como la negociación y cierre de contratos de servicios.

Atención a clientes mediante el alquiler de equipo de izado para la industria de la construcción, energética, alimenticia, etc. realizando la negociación y cierre de contratos de alquiler.

Ciudad: Panamá País: Panamá

9/2016 - 5/2019 Empresa: Brextar Group Corp. (<http://www.bristol.com.pa>)

Sector Empresarial: Otro no especificado

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Promovido internamente, producto de una evaluación de la estructura organizacional y de contribuir al objetivo de establecer los cimientos de la empresa en Panamá, consolidar el modelo de servicio integral al cliente salvaguardando la reputación del grupo y contando con el apoyo de nueve profesionales. Identifica mercados en crecimiento así como clientes potenciales dentro de estos mercados buscando generar relaciones comerciales duraderas y contínuas. Responsable de un inventario de equipos de generación de energía, equipos suplementarios y suministros valorados en 2 millones de dólares. Vela por la atención de la demanda del mercado de energía eléctrica temporal o de respaldo a nivel nacional y por que el mismo se brinde las 24 horas del día los 7 días de la semana.

Ciudad: Gerente Ventas y Asesor Comercial País: Panamá

FORMACIÓN ACADÉMICA:

12-1987Ingeniero Industrial

Ingeniero Superior

Ingeniería

Centro: Universidad Tecnológica de Panamá

Ciudad: Panamá (Panamá)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Gestión de la Venta Consultiva

Otra no especificada

Centro de Estudios: Bristol Medellín, Colombia

Información adicional: Técnicas para el acercamiento y cierre de ventas de acuerdo a las necesidades del cliente.

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Desempeñarme en una posición de responsabilidad y liderazgo orientada a la programación, planificación, administración y dirección de equipos de trabajo dentro de una empresa de sólida reputación que promueva el espíritu de calidad y trabajo en equipo.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Colaborador, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Eficiente, Enérgico/a, Fiable, Honesto/a, Imaginativo/a, Intelectual, Inteligente, Intuitivo/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Preciso/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Servicial, Sociable, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

Cine/Películas, Coches/Motos, Cocinar, Fútbol/Rugby, Tenis/Paddel, Viajar/Turismo, Vino y Degustación

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/bucayanf>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
