

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://ernestocella001.micvweb.com>

Ciudad: Tenerife CP: 38006(Tenerife) País: España

EXPERIENCIA:

12/1996 - 4/1999 Empresa: PRESAMIR PEPSI, GRUPO POLAR Area Profesional:Comercial - Ventas
Descripción del puesto: Jefe de Ventas, Supervisor de Promotores y Supervisor de eventos especiales Sector Bebidas y Refrescos. Dirigir toda la plantilla de vendedores, ayudantes, promotores y mercaderistas (aprox 120 personas), reestructuración de rutas, asignación de cuotas, organización de eventos especiales en espacios públicos y privados, dirigir planes de acción a los promotores, captación de clientes para obtener Mejor Distribución de todos los productos, colocación de material POP, realizar informes generales de ventas y participación de mercado. Encargado de eventos en el Archipiélago Los Roques. Manejo de vehículos de carga y elevadores.

Ciudad: CARACAS País: Venezuela

FORMACIÓN ACADÉMICA:

4-1994TECNICO SUPERIOR UNIVERSITARIO EN PUBLICIDAD Y MERCADEO

FP3 / Grado Superior

Marketing

Marketing y Mercadeo

Centro: Instituto Universitario de Tecnología Industrial "Rodolfo Loero Arismendi" (IUTIRLA)

Ciudad: CARACAS (Venezuela)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Gestión y creación de empresas

Administración y Dirección de Empresas

Centro de Estudios: Centro de formación Aura

Información adicional: Como gestionar una empresa partiendo desde cero.

Formación de Tutores en Preventa

Marketing

Centro de Estudios: Empresas Polar

Información adicional: Adaptación al cambio de el sistema de Ventas directas al sistema de Preventa.

Técnicas de Mercadeo

Marketing

Centro de Estudios: Panamco Coca Cola

Información adicional: Captación de clientes, colocación de material POP, servicio postventa.

Entrenamiento de equipos y Seguimiento de objetivos

Marketing

Centro de Estudios: Empresas Polar

Información adicional: Dirigir el equipo de vendedores al logro de objetivos

Clínica de Ventas, Todos somos vendedores

Marketing

Centro de Estudios: Unilever Andina, División Helados

Información adicional: Técnicas de Ventas, captación de nuevos clientes, y servicio PostVenta

CUALIDADES:

Adaptable, Comunicativo/a, Determinado/a, Enérgico/a, Flexible, Honesto/a, Meticuloso/a, Persistente, Productivo/a

INTERESES:

Béisbol, Coches/Motos, Deportes de Agua, Jardinería, Música Country, Música Latina, Navegar

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/ernestocella001>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
