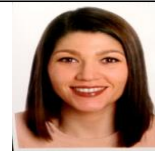


- ANÓNIMO

Dirección web: <http://sarahm9027.micvweb.com>

Ciudad: Cieza CP: 30530(Murcia) País: España



EXPERIENCIA:

5/2007 - 7/2007 Empresa: Cafetería Caballo blanco Descripción del puesto: Atención al cliente en barra, sala y terraza, control de stock y venta de productos

Ciudad: Baeza País: España

9/2009 - 12/2009 Empresa: Farmacia Lda. Inmaculada Baras

Sector Empresarial: Servicios sanitarios

Area Profesional: Sanidad, farmacia y servicios sociales

Descripción del puesto: Atención al cliente-paciente venta, pedido y recepción de productos farmacéuticos, parafarmacéuticos y cosmética, control de stock.

Ciudad: Úbeda País: España

4/2013 - 6/2013 Empresa: Centro de Educación Infantil Ciudad de Úbeda

Sector Empresarial: Educación

Area Profesional: Educación - Formación

Descripción del puesto: Educación y cuidado de niños de entre 0-3 años

Ciudad: Úbeda País: España

11/2018 - 3/2019 Empresa: Farmacia Lda. María Gramage

Sector Empresarial: Servicios sanitarios

Area Profesional: Sanidad, farmacia y servicios sociales

Descripción del puesto: Atención al cliente-paciente venta, pedido y recepción de productos de farmacia, parafarmacia y cosmética control de stock.

Ciudad: Almansa País: España

4/2019 - 7/2019 Empresa: Cooperativa hortofrutícola Thade Cieza

Sector Empresarial: Agricultura, ganadería y Pesca

Area Profesional: Otros servicios profesionales

Descripción del puesto: Envasado de fruta de hueso, realización y control de etiquetado dirección de cestas y flowpack.

Ciudad: Cieza País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

2-2010 Técnico en farmacia

FP2 / Grado Medio

Ciencias de la Salud

Centro: IES Sta María de los Apóstoles

Ciudad: Jaén (España)

6-2013 Técnico superior en Educación infantil

FP3 / Grado Superior

Educación

Centro: IES Stma Trinidad

Ciudad: Baeza (España)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Curso de escaparatismo en establecimientos de salud: cosmética, farmacia y ópticas
Gestión de Empresas
Centro de Estudios: Agrupación Central de Educación, Innovación y Gestión

Técnicas de ventas en tiendas de dietética y farmacia
Gestión de Empresas
Centro de Estudios: Agrupación Central de Educación, Innovación y Gestión

Curso de Farmacología clínica
Ciencias de la Salud
Centro de Estudios: Sociedad Científica para el Desarrollo del Conocimiento

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio
Comentarios:
Centro de Estudios: Universidad de Murcia

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Entrar en el mundo de Retail
Entrar en el mundo de la venta textil
Seguir formándome y aprendiendo en las relaciones humanas que te el trato directo con el consumidor

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar
, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero
, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/sarahm9027>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
