

## - ANÓNIMO

Dirección web: <http://David-sallo.micvweb.com>

Ciudad: CP: () País: -

---

### EXPERIENCIA:

1/2014 - 3/2015 Empresa: Euro argentina S.A

Sector Empresarial: Construcción y Extracción

Area Profesional: Construcción, Industria y Mantenimiento

Descripción del puesto: Adquirí capacidades de herrería desempeñandome en actividades de construcción en seco, ademas de instalaciones domiciliarios de luz, agua y gas.

Ciudad: Rio grande País: Argentina

-----

11/2016 - 1/2017 Empresa: Euro argentina S.A.

Sector Empresarial: Construcción y Extracción

Area Profesional: Construcción, Industria y Mantenimiento

Descripción del puesto: Me desarrolle en mantenimiento de equipos de iluminación.

Ciudad: Rio Grande País: Argentina

-----

1/2018 - 1/2019 Empresa: Eurolav

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comunicación - Publicidad

Descripción del puesto: Asesor comercial para el desarrollo de publicidad y promociones implementando lo aprendido de marketing a lo largo de mi carrera y de forma independiente.

Ciudad: Rio grande País: Argentina

-----

1/2019 - 7/2019 Empresa: ESCO S.A. Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Trabaje como vendedor independiente de planes de ahorro y capitalización siendo el nexo entre los clientes y la empresa, pude desarrollar mi capacidad de atención al cliente y técnicas de comunicación.

Ciudad: Rio grande País: Argentina

-----

2/2019 - 1/Actual Empresa: Mercado Libre

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Actualmente me desarrollo de forma independiente vendiendo mercado pago point, son lectores de tarjetas de debito y crédito que se utilizan desde el celular, las ventas se hacen atraves de redes sociales y se coordina la entrega con el cliente.

Me permitió implementar muchos conocimientos de marketing y técnicas de comunicación.

El mercado ya esta llegando a un punto de saturación y deja haber demanda por lo que quiero desempeñarme en su empresa por que ahí lograré crecer tanto personal como profesionalmente

Ciudad: Rio grande País: Argentina

-----

7/2019 - 9/2019 Empresa: LASAC

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Fui vendedor de planes de ahorro de fiat seguí desarrollando mi capacidad de hablar con las personas y poder detectar sus necesidades para satisfacerlas con el producto que ofrecía.

Ciudad: Rio grande País: Argentina

-----

---

---

## ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com>\David-sallo

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---