

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://briceoedu.micvweb.com>

Ciudad: Managua CP: Managua (Managua) País: Nicaragua

EXPERIENCIA:

12/2000 - 10/2003 Empresa: Supermercados la colonia

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Supervisor de líneas, Supervisar y controlar el proceso de rotación de productos por líneas, estanterías y góndolas

Control de llenado, precios, codificación e inventario de productos en góndolas.

Revisión de Levantamiento de pedidos de impulsadoras y display.

Registro de entregas de productos de proveedores y bodega general para piso.

Ciudad: Managua País: Nicaragua

12/2003 - 10/2005 Empresa: Interamericana de mercadeo s,a

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Logística - Distribución

Descripción del puesto: Puesto: Responsable de Almacén General

Encargado de Almacén General- recepción, registro y control, almacenamiento

preparación y ejecución, despacho, liquidación

supervisión de entradas salidas y traslados de mercadería

control y supervisión de pedidos de rutas detalles alternas y mayoristas

Control de rotación bandeos promociones y programas de apoyos para ventas y marketing

Ciudad: Managua País: Nicaragua

11/2005 - 8/2007 Empresa: Grupo M Nicaragua

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Asesor y Ejecutivo Vtas - Sala ventas

Asesorar a todo cliente potencial y establecido sobre servicio, producto, promociones, precios, beneficios, bondades, características de artículos de venta, oficina, hogar y línea blanca.

Ejecutar y facilitar la adquisición de productos y servicios en la toma de decisión para el logro de un cierre de venta fructífera y programada hacia el objetivo.

Ciudad: Managua País: Nicaragua

1/2008 - 9/2010 Empresa: Interamericana de mercadeo inmersa

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Ejecutivo de Pre-Ventas

Levantamiento recepción de pedidos y ejecución, cierre de venta – Pre venta

Impulsación de productos y promociones para la venta efectiva

Asesoramiento de rotación de producto para garantizar un óptimo servicio y máximo alcance de utilidades y ganancias para con nuestros clientes.

Ciudad: Managua País: Nicaragua

11/2010 - 2/2012 Empresa: Distribuidora Diinsa

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Vendedor de ruta Detalle Managua

Asesorar ofrecer y vender, los deferentes productos del portafolio de la compañía para las zonas Managua, Masaya, granada, ciudad Sandino mateares, nagarote y san Rafael pochomil y masachapa

Asignación de clientes semi mayoristas para la aplicación de créditos mayores de C 10,000 Córdoba.

Ciudad: Managua País: Nicaragua

5/2015 - 3/2016 Empresa: Centrolac Nicaragua

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Asesor de ventas semi foráneo

aplicacion de la gestion y procedimientos de venta a clientes prospectos asignados

Cumplimientos de objetivos en lineas y litrajes proyectados

Cumplimiento de metas por volumenes y cobertura ptogramada

Ciudad: Managua País: Nicaragua

9/2017 - 4/2019 Empresa: Unimar Nicaragua

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Asesor Ejecutivo de Ventas Managua

Activación y ejecución de Pre-venta a cartera de clientes asignada

Cumplimiento de plan estratégico cobertura volumen y crecimiento

Ejecución de promociones y alcance de metas por línea y categoría

Ciudad: Managua País: Nicaragua

FORMACIÓN ACADÉMICA:

11-2003Tennicas avanzadas de contabilidad

Otro no especificado

Administración y Dirección de Empresas

Procedimientos basicos de contabilidad 1,2 y de costo

Centro: Inst. Tecnologico Digitronic

Ciudad: Managua (Nicaragua)

11-2004Tecnico avansado en office

Otro no especificado

Informática y nuevas tecnologías

Tecnicas avanzadas en office

Centro: CECNA

Ciudad: Managua (Nicaragua)

12-2019Lic. Mercadotecnia

Cursando: Licenciado

Marketing

Metodos y estudios de mercados

Estudios detecnicas y estrategias de mercados en desarrollo y establecidos

Estrategias actuales de gerencias de mercadeo

Investigacion especializada de mercados propios e internacionales

Petodologia de acuerdos de mercadosinternos y externos

Centro: Universidad de las america ulam

Ciudad: Managua (Nicaragua)

8-2020Tecnico superior excel avanzado

Otro no especificado

Informática y nuevas tecnologías
Procedimientos y funciones avanzadas de excel 2016 - 2017
Tablas dinamicas
Procesos de almacenaje y sistemas excel para kardex
Centro: Sidycom
Ciudad: Managua (Nicaragua)

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio
Comentarios:

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Poder desarrollarme profesionalmente en mi campo de aprendizaje con el objetivo de construir una formación altamente competitiva y favorable para mi y mi familia un estatus nivel alto medio

LOGROS Y RESULTADOS:

Contribuir al desarrollo y crecimiento de la compañía con la base, conocimiento y experiencia adquiridas que sirvan para el logro y alcance de las metas propuestas.

CUALIDADES:

Adaptable, Comprometido/a, Comunicativo/a, Decidido/a, Enérgico/a, Honesto/a, Inteligente, Meticuloso/a, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Productivo/a, Responsable, Trabajador/a

INTERESES:

Baloncesto/Voleibol, Deportes de Agua, Naturaleza

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar
, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero
, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/briceoedu>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
