

- ANÓNIMODirección web: <http://masguan.es.micvweb.com>

Ciudad: Sevilla CP: 41003(Sevilla) País: España

**EXPERIENCIA:**

11/1990 - 3/2003 Empresa: Diferentes Empresas

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: El Corte Inglés, S.A. Retail, Puerto Wagen, Syrsa Renault, Automoción Publi co Publicidad, Resti Sánchez, S.A. Alimentación, Casa Márquez, S.A. telefonía y Eva Española, S.L. Venta Profesional

Mi formación clave como comercial se cimentó en las empresas mencionadas en las que he logrado lo mejor de cada una en aspectos como la captación de nuevos clientes, formación de personal, elaboración de todo tipo de informes, introducción innovadores productos al mercado tales como teléfonos móviles, nuevos modelos de coches, búsqueda de nuevos mercados, etc. y me he convertido en un vendedor cualificado capaz de hacer cierres importantes y rentabilizar mi contratación. En todas estas empresas me involucre totalmente en todas las tareas desempeñadas, tratándolas como si fuesen mías.

3/2003 - 2/2005 Empresa: JOAQUIN CASAS VAZQUEZ- MUEBLES HIPERSUR

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: JOAQUIN CASAS VAZQUEZ- MUEBLES HIPERSUR

VENDEDOR

Sociedad dedicada a venta de muebles y complementos. Me afane desde el principio en conseguir los objetivos marcados por la gerencia así como de triplicarlos, dar un trato preferente a la atención al cliente y crear departamento de incidencias.

Ciudad: Sevilla País: España

3/2005 - 7/2007 Empresa: Abebay Hogar, S L

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: ABEBAY HOGAR, S.L.

ENCARGADO GENERAL-VENDEDOR.

Empresa dedicada a la venta en general de mobiliario de toda la casa, así como de toda clase de complementos. Primero destaque en ventas y sacar el máximo partido a todas las referencias con las cuales contaba, fui responsable de la publicidad, personal. Negociar con Proveedores, relaciones con financieras, departamento de incidencias, rutas de entregas y junto con el equipo de ventas buscar soluciones y la estrategia a seguir para la plena atención al cliente. Con esto y mucho más hicimos posible pasar de vender 150 mil euros a casi 600 mil euros.

- Incrementar las ventas en más de un 100 como vendedor desde el primer mes.
- Promocione a encargado general y forme equipo de ventas para mejorar sustancialmente la atención al cliente y el beneficio
- Gestión de algunas de áreas claves del proyecto, como por ejemplo deposito de mercancía y selección de personal, etc.
- Elaboración de informes.

Ciudad: Sevilla País: España

6/2007 - 7/2011 Empresa: Sevilla sofás, S.L

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: JEFE DE VENTAS-VENDEDOR.

Empresa fabricante de sofás para la que diseñe estrategia de ventas, formación de personal, atención y compra a proveedores, prospecciones de mercado para la apertura de nuevas tiendas con todo lo que conlleva.

- Apertura de nueva tienda y desarrolle prospecciones de mercado tanto en la ciudad de Sevilla como en su provincia y encarg
- Me ascendieron a jefe de ventas y me hice responsable de la venta tanto de la tienda que llevaba como de otras tres, relacion
- Selección de personal y su formación, así como la elaboración de informes tanto del personal como de las ventas.

Ciudad: Sevilla País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

-

Otro no especificado

Genérica no específica

7-1987Auxiliar de Laboratorio

FP1 (Formación Profesional)

Genérica no específica

Formación Profesional, rama “Química de Laboratorio”.

Centro: Ins. Politecnico de Sevilla.

Ciudad: Sevilla (España)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Vendedor de grandes almacenes

Marketing

Centro de Estudios: El Corte Ingles Nervion .

Información adicional: EL CORTE INGLES

Cursos de Técnicas de Ventas y Marketing, impartidos por El Corte Ingles.

Marketing

Marketing

Centro de Estudios: Asociación de empresas de Andalucía.

Información adicional: ASOCIACION DE EMPRESAS DE ANDALUCIA

Curso de Dirección de Cuentas, impartido por la asociación de empresas de publicidad de Andalucía.

Marketing

Marketing

Centro de Estudios: APROCOM

Información adicional: APROCOM

Curso para Empresarios de PYMES cultura empresarial, investigación de mercado, tramitación de subvenciones, iniciación al marketing de comercio detallista, aspectos económicos y financieros de la empresa, gestión de stocks y negociación en compras aspectos laborales y de gestión de RRH

INFORMÁTICA:

Conocimientos:Ofimatica (Word, Excell,...)

Nivel: Nivel Intermedio

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Perfil español, fecha de nacimientos 1 de Junio de 1.969.

- Profesional con experiencia sólida en la gestión de clientes y Proveedores.
 - Orientado a la plena atención al cliente y a la resolución de problemas, disfruta trabajando en equipo y en entornos de trabajo
 - Especialista en el cierre de operaciones y capacitado para subir la cuenta de resultado de las empresas a las cuales he repres
-

LOGROS Y RESULTADOS:

Perfil español, fecha de nacimientos 1 de Junio de 1.969.

- Profesional con experiencia sólida en la gestión de clientes y Proveedores.
 - Orientado a la plena atención al cliente y a la resolución de problemas, disfruta trabajando en equipo y en entornos de trabajo
 - Especialista en el cierre de operaciones y capacitado para subir la cuenta de resultado de las empresas a las cuales he repres
-

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Cariñoso/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Eficiente, Fiable, Honesto/a, Imaginativo/a, Inteligente, Intuitivo/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Persistente, Persuasivo/a, Responsable, Sensible, Servicial, Sociable, Tenaz, Trabajador/a

INTERESES:

Arte, Ciclismo, Cine/Películas, Cocinar, Deportes de Agua, Gimnasio/Aerobic, Literatura/Historia, Museos/Galerías de Arte, Música Latina, Navegar, Ordenadores/Internet, Senderismo/Acampadas, Servicios Sociales Voluntarios, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Links relacionados: <http://www.elcorteingles.es>

el corte ingles

Dirección web: <http://www.micvweb.com> \masguanes

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
