

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://jodu86.micvweb.com>

Ciudad: Santa Ana CP: 503(Santa Ana) País: El Salvador



EXPERIENCIA:

6/2005 - 7/2009 Empresa: Grupo Mullersal

Sector Empresarial: Transporte y distribución

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • Manejo de 4 Sucursales 29 calle, Venezuela, Soyapango y San Miguel

- Desarrollar las estrategias comerciales Clientes MKT
- Elaboración y análisis de índices de Ventas y cobro
- Control y desarrollo de rutas de ventas
- Mantener la sostenibilidad de las sucursales de la Paracentral y Oriente
- Manejo y Control sobre las proyección de Ventas
- Conocimiento del Parque Vehicular
- Mantener relación comercial con Transportistas y Agremiados.
- Aperturas de nuevos clientes.
- Control sobre la recuperación del cobro.
- Medición de cada sucursal Evaluación
- Ser Soporte para cada gerente de sucursal cubriendo vacaciones, negociaciones de alto nivel, ser el medio de comunicación Oficinas centrales y la zona Paracentral.
- Cuido y manejo del Inventario.
- Atención al Cliente

Ciudad: Santa Ana País: El Salvador

8/2009 - 2/2011 Empresa: Zeta Gas El Salvador

Sector Empresarial: Almacenaje/Logística

Area Profesional: Logística - Distribución

Descripción del puesto: • Coordinar, ordenar y delegar a los supervisores las estrategias comerciales designadas por la gerencia

- Manejo de 63 centros express en zona occidental.
- Posicionamiento de la marca Z gas.
- Acompañamiento y seguimiento de los negocios.
- Análisis de apertura de nuevos centros express.
- Supervisión el cumplimiento de las funciones asignadas y delegadas a los supervisores para que los centros express estén bien
- Control y mejoramiento de rutas a camiones repartidores.
- Seguimiento al cumplimiento al reglamento interno.
- Manejo de 2 bodegas generales.
- Atención y manejo de reclamos.
- Incremento de ventas de un 12% anual.

Ciudad: Santa Ana País: El Salvador

3/2011 - 2/2020 Empresa: Econoparts (<http://www.econoparts.com.sv>)

Sector Empresarial: Atención al cliente

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • Apertura y cierre de almacén.

- Manejo y Control de Inventario.
- Seguimiento a motociclistas
- Asignación de rutas de despacho y venta.

- Atención a clientes 80 / 20
- Manejo de Cartera de Clientes 1100
- Investigación de Mercado
- Seguimiento y cierres de negocios.
- Acompañamiento en campo.
- Mantener y superar metas de ventas.
- Manejo y control de índices de ventas.
- Seguimiento al cumplimiento del reglamento interno.
- Capacitar al grupo de ventas de campo y mostrador.
- Posicionamiento de marcas.
- Solución a Reclamos repuestos .
- Manejo y cobro del crédito
- Reclutación y adiestramiento a personal.
- Incremento de un 18 anual en ventas de la sucursal.

Ciudad: Santa Ana País: El Salvador

FORMACIÓN ACADÉMICA:

5-2016Lic. en Administración de Empresas

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

Administración de Recurso

Psicología de Aprendizaje

Planificación y formación profesional.

Técnicas de Negociación.

Centro: Universidad Francisco Gavidia

Ciudad: San Salvador (El Salvador)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Psicología del Aprendizaje

Psicología

Centro de Estudios: Insafor

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

INFORMÁTICA:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/jodu86>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
