

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://luistower.micvweb.com>

Ciudad: Daule CP: 090602(Guayas) País: Ecuador

EXPERIENCIA:

1/2008 - 12/2009 Empresa: Abbott

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gerente distrito regional productos especializados. Responsable de cumplimiento venta en unidades y dolares de la linea, desarrollar con el equipo venta los clientes e incrementar la cartera de clientes.Construir con marketing el forecast de venta anual.

Ciudad: guayaquil País: Ecuador

1/2010 - 11/2013 Empresa: Abbott

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gerente distrito nacional productos especializados. Responsable de cumplimiento venta en unidades y dolares de la linea, desarrollar con el equipo venta los clientes e incrementar la cartera de clientes.Construir con marketing el forecast de venta anual.

Ciudad: Guayaquil País: Ecuador

12/2013 - 6/2020 Empresa: Fresenius Kabi

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Construccion de forecast de ventas en unidades y dolares, realizar forecast de gastos de linea, material promocional y estrategia de marketing de productos a cargo,capacitacion y desarrollo FFVV, analisis mercado para evaluacion de moléculas potenciales para ampliar portafolio productos

Ciudad: Duran País: Ecuador

FORMACIÓN ACADÉMICA:

5-1991Doctor en medicina y Cirugia

FP3 / Grado Superior

Ciencias de la Salud

diagnostico y tratamiento de patologias y procedimientos quirurgicos de mediana complejidad.

Centro: Universidad de Guayaquil

Ciudad: Guayaquil (Ecuador)

IDIOMAS:

Idioma: InglésNivel: Nivel Principiante

Comentarios:

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Con mi experiencia lograda en 24 años en la industria farmaceutica y sumada a mi profesion me puedo desempeñar en varias areas como capacitacion, comercial y marketing.

El expertis alcanzado me permite aportar a la empresa que considere mi perfil, en el logro de consecucion de

objetivos.

LOGROS Y RESULTADOS:

Como rep ventas ganador en visita medica a nivel internacional.

Ganador a nivel de latinoamerica de la medalla plata por desarrollo del primer anticuerpo monoclonal en Ecuador

Mejor rep de ventas de Ecuador con premiacion internacional

Campeon de ventas como gerente distrito por 2 ocasiones

Desarrollo de la linea de anestesia de Fresenius kabi en Ecuador posicionandola como lider en el mercado

CUALIDADES:

Adaptable, Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Honesto/a, Inteligente, Organizado/a, Persistente, Productivo/a, Responsable, Sociable, Versátil, Visionario/a

INTERESES:

Cine/Películas, Fútbol/Rugby, Música Variada, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com>\luistower

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
