

- ANÓNIMODirección web: http://moni_preventa.micvweb.com

Ciudad: Haedo CP: 1706(Buenos Aires) País: Argentina

**EXPERIENCIA:**

1/2009 - 7/2014 Empresa: Cuenta propia

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Realizaba preventa, compraba, armaba los pedidos, los facturaba en remitos y al día siguiente los entregaba. Trabajaba x cuenta propia mientras buscaba un trabajo formal.

Ciudad: Buenos Aires País: Argentina

7/2014 - / Empresa: Pat food

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Atención al cliente, Comercio minorista, cosmética

Descripción del puesto: Visita a cartera de clientes, recuperación de clientes inactivos y altas para incrementar volúmenes y alcanzar las metas requeridas, ejecutar la venta de todos los productos del catálogo y verificar el stk en góndolas, freezer, depósito y heladera. Informar promociones al cliente.

Colocar material pop respetando el estándar de ejecución de Marfrig, reemplazando pop deteriorado y desactualizado. Reportar al supervisor cualquier problema y/o queja del cliente.

Logros: en el plazo de 1 1/2 año, conseguí aumentar las toneladas total por mes en un 137 y así mismo la facturación, también la cartera de clientes en un 25, el volumen de venta por pedido, el mix de sku s y la efectividad de boletas diarias de un 50 a un 85/100, dejando las zonas totalmente ejecutadas en un 100 zonas asignadas: Laferrere, Casanova, Pontevedra, Tapiales, Tablada, Villa Insuperable, Cdad. Madero, San Justo

FORMACIÓN ACADÉMICA:

4-2003 Licenciatura en trabajo social

Otro no especificado

Ciencias Sociales

Universitarios incompletos, dos años de carrera.

Centro: UNLAM

Ciudad: San Justo (Argentina)

IDIOMAS:

Idioma: Chino Nivel: No Precisado

Comentarios:

Idioma: Francés Nivel: No Precisado

Comentarios:

Idioma: Inglés Nivel: No Precisado

Comentarios:

OBJETIVOS PROFESIONALES:

En lo que respecta a mis objetivos laborales, mi proyecto es pertenecer a una empresa líder que esté a la vanguardia en las nuevas condiciones laborales y permita desarrollar mis habilidades en ventas, crecer, aprender, me empuje a ser mejor y trabajar en equipo para generar un progreso exponencial para la empresa y en consecuencia, para mí.

LOGROS Y RESULTADOS:

En esta oportunidad voy a mencionar los logros macro que he conseguido a lo largo de mi experiencia.

En un principio solo me ocupaba de vender más, generar ingresos a mis empleadores, con el tiempo entendí que los cambios en el consumo, la manera de vender, las necesidades del cliente y consumidor . demandaban mucho mas que eso y me dediqué a prepararme para todo eso, aprender, instruirme, apoyarme en las personas que alimentaban esos intereses.

Hoy . tengo una percepción bastante amplia del término vendedora y eso me prepara constantemente para llevarme al éxito en ventas. Es una profesión de la que me siento muy orgullosa.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Cariñoso/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Eficiente, Enérgico/a, Fiable, Flexible, Fuerte, Gracioso/a, Honesto/a, Imaginativo/a, Incisivo/a, Intelectual, Inteligente, Intuitivo/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Persuasivo/a, Preciso/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Sensible, Servicial, Sociable, Tenaz, Trabajador/a, Valiente, Versátil, Visionario/a

INTERESES:

Bailar, Cantar/Tocar Instrumentos musicales, Cine/Películas, Coches/Motos, Cocinar, Gimnasio/Aerobic, Jardinería, Montañismo, Música Variada, Naturaleza, Viajar/Turismo

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: http://www.micvweb.com/moni_preventa

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
