

- ANÓNIMO

Dirección web: http://natty_1925.micvweb.com

Ciudad: Ecuador CP: Riobamba (Chimborazo) País: Ecuador



EXPERIENCIA:

6/2013 - 4/2015 Empresa: Movistar

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Credito y cobranza: Colocación análisis y aprobación de créditos, recuperación de cartera corriente y vencida, acompañamiento y seguimiento en campo a equipo de cobranza abogados y cobradores

Ventas: captación de nuevos clientes, atención y fidelización de clientes recurrentes trabajo en campo con venta externa acompañamiento y seguimiento en campo a equipo de vendedores

Administración: proyección de ventas de acuerdo a presupuesto asignado para cumplimiento diario semanal y mensual por colaborador vendedores y cobradores.

Bodega: manejo y control de inventario.

Logística: Asignación de rutas para entrega a cliente final, control adecuado de buffet para mantener producto acorde al mercado e ingresar nuevo para mejorar rotación.

Ciudad: Guaranda País: Ecuador

4/2015 - 11/2015 Empresa: Artefacta

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Credito y cobranza: Colocación análisis y aprobación de créditos, recuperación de cartera corriente y vencida, acompañamiento y seguimiento en campo a equipo de cobranza abogados y cobradores

Ventas: captación de nuevos clientes, atención y fidelización de clientes recurrentes trabajo en campo con venta externa acompañamiento y seguimiento en campo a equipo de vendedores

Administración: proyección de ventas de acuerdo a presupuesto asignado para cumplimiento diario semanal y mensual por colaborador vendedores y cobradores.

Bodega: manejo y control de inventario.

Logística: Asignación de rutas para entrega a cliente final, control adecuado de buffet para mantener producto acorde al mercado e ingresar nuevo para mejorar rotación.

Ciudad: Guaranda País: Ecuador

9/2016 - 11/2018 Empresa: La Ganga

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Credito y cobranza: Colocación análisis y aprobación de créditos, recuperación de cartera corriente y vencida, acompañamiento y seguimiento en campo a equipo de cobranza abogados y cobradores

Ventas: captación de nuevos clientes, atención y fidelización de clientes recurrentes trabajo en campo con venta externa acompañamiento y seguimiento en campo a equipo de vendedores

Administración: proyección de ventas de acuerdo a presupuesto asignado para cumplimiento diario semanal y mensual por colaborador vendedores y cobradores.

Bodega: manejo y control de inventario.

Logística: Asignación de rutas para entrega a cliente final, control adecuado de buffet para mantener producto acorde al mercado e ingresar nuevo para mejorar rotación.

Ciudad: Guaranda País: Ecuador

2/2018 - 2/2020 Empresa: Marcimex

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Credito y cobranza: Colocación análisis y aprobación de créditos, recuperación de cartera corriente y vencida, acompañamiento y seguimiento en campo a equipo de cobranza abogados y cobradores

Ventas: captación de nuevos clientes, atención y fidelización de clientes recurrentes trabajo en campo con venta externa acompañamiento y seguimiento en campo a equipo de vendedores

Administración: proyección de ventas de acuerdo a presupuesto asignado para cumplimiento diario semanal y mensual por colaborador vendedores y cobradores.

Bodega: manejo y control de inventario.

Logística: Asignación de rutas para entrega a cliente final, control adecuado de buffet para mantener producto acorde al mercado e ingresar nuevo para mejorar rotación.

Ciudad: Riobamba País: Ecuador

FORMACIÓN ACADÉMICA:

-No concluido

FP1 (Formación Profesional)

Administración y Dirección de Empresas

Administración

Centro: ESPOCH

Ciudad: Riobamba (Ecuador)

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Encontrar una organización que me permita aplicar los conocimientos adquiridos en los años de trabajo y educación además de aprender y mejorar en nuevos campos laborales

LOGROS Y RESULTADOS:

Ingrese a trabajar como vendedora para Movistar y en 3 meses por resultados y desempeño ascendi a Jefe de agencia logrando ser una de las 3 primeras agencias a nivel nacional con sobre cumplimiento en ventas por 8 meses consecutivos

Como jefe de agencia en La Ganga junto a mi equipo de trabajo logramos sobre cumplir y mantenernos en el ranking de las 5 mejores agencias dentro de la Regional y en la Nacional dentro de las 10 mejores

CUALIDADES:

Adaptable, Colaborador, Comprometido/a, Determinado/a, Diligente, Eficiente, Enérgico/a, Entregado/a, Fiable, Fuerte, Honesto/a, Inteligente, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Preciso/a, Responsable, Sociable, Tenaz, Trabajador/a, Versátil, Visionario/a

INTERESES:

Cantar/Tocar Instrumentos musicales, Cocinar, Música Variada, Naturaleza, Política

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Links relacionados: <http://https://www.linkedin.com/in/andrea-ortiz-ba0b55166>

Linkedin

Dirección web: http://www.micvweb.com/natty_1925

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
