



- ANÓNIMO

Dirección web: <http://luisferman.micvweb.com>

Ciudad: Guatemala CP: Guatemala(Guatemala) País: Guatemala

EXPERIENCIA:

1/2000 - 12/2005 Empresa: Copa Airlines (<http://www.copaair.com>)

Sector Empresarial: Transporte y distribución

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Coordinador de Ventas Regional, Guatemala-Costa Rica, Honduras, Atención Agencias de Viajes, Mayoristas de Boletos, Programas de Mercadeo Para Los Países A Cargo.

6/2006 - 12/Actual Empresa: Olmeca - Regia (<http://www.olmeca.com.gt>)

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Gerente Cuentas Clave Regional, Coordinación & Apoyo Socios Comerciales De La Region en Materia De Logística, Ventas & Finanzas. Desarrollo De Nuevos Mercados. Penetración y Promoción de Nuevos productos.

FORMACIÓN ACADÉMICA:

6-2000 Técnico en administración de empresas (<http://www.galileo.edu>)

Ingeniero Técnico

Administración y Dirección de Empresas

Universidad Francisco Marroquín Guatemala

6-2004 Licenciatura en Administración y Calidad Total

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

Rowan Tech

Rowan County, Salisbury

Carolina del Norte

Estados Unidos de Norte America

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Cursos Varios Liderazgo

Administración y Dirección de Empresas

Cursos Varios Servicio como la Excelencia

Gestión de Empresas

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios: Intercambios Estudiantiles

Idioma: Alemán Nivel: Nivel Principiante

Comentarios: Intercambio a nivel Universitario, Universidad Escolar de Munich

INFORMÁTICA:

Conocimientos: Ofimática (Word, Excel,...)

Todos los sistemas operacionales

Nivel: Nivel Avanzado

Conocimientos: Diseño (páginas web, CAD,...)

Diseños en Flash, AutoCAD

Nivel: Nivel Intermedio

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Pertenecer a un equipo de trabajo que me permita desarrollo y crecimiento, oportunidad de proponer e implementar aplicando los conocimientos adquiridos en mi experiencia posicionando la empresa como líder en el mercado.

LOGROS Y RESULTADOS:

Apertura de Nuevos Mercados con Grasas 0 Trans USA, R.D. & Haití. Desarrollo, Penetración y Promoción de Nuevos Productos en Alimentos. Crecimiento de 2% en Ventas de Grasa y Aceite para la Región. Recuperación de 70% de Cuentas Incobrables.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Colaborador, Comprometido/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Eficiente, Enérgico/a, Entregado/a, Fiable, Gracioso/a, Honesto/a, Intelectual, Inteligente, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Productivo/a, Seguro/a, Sociable, Trabajador/a, Visionario/a

INTERESES:

Carreras de Motos, Cine/Películas, Coches/Motos, Cocinar, Golf, Música Variada, Senderismo/Acampadas, Servicios Sociales Voluntarios, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Links relacionados: <http://www.olmeca.com.gt>

Dirección web: <http://www.micvweb.com/luisferman>

Documentos Anexados: <https://micvweb.com/ficheros/60381.DOC>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
