

- ANÓNIMODirección web: <http://FranciscoGomez.micvweb.com>Ciudad: Madrid CP: 28033(Madrid) País: España

EXPERIENCIA:

9/1995 - 12/1995 Empresa: Aerocargo, S.A.

Sector Empresarial: Transporte y distribución

Area Profesional: Logística - Distribución

Descripción del puesto: Asistente del Responsable de Tráfico & Carga en el Departamento de Tráfico.

Responsabilidades:

• Atención a clientes en la gestión y reserva de espacio de carga.

• Gestión y reserva de espacio de carga y formalización de operaciones.

• Control de la documentación necesaria para el embarque, despacho de aduanas (importación & exportación) de todo tipo de mercancías ante las Autoridades Aduaneras y supervisión de la mercancía en la Terminal de Carga del Aeropuerto de Madrid.

Ciudad: Madrid País: España
-----1/1998 - 1/1999 Empresa: Cartronic, S.A. (<http://www.cartronic.es>)

Sector Empresarial: Contabilidad-Financiera

Area Profesional: Consultoría - Asesoría

Descripción del puesto: Asesor Organizacional, de RR.HH. y Financiero, así como Auditor Contable.

Responsabilidades:

• Asesoramiento financiero y auditoría de cuentas.

• Estudio organizacional (Organizational Research)

• Análisis y descripción de puestos de trabajo.

• Participación en el Plan Director / Objetivos: "Consolidación" en el mercado nacional para una posterior fase de "Expansión"

Ciudad: Madrid País: España
-----6/1999 - 1/2000 Empresa: Towers Perrin (<http://www.towersperrin.com>)

Sector Empresarial: Consultoría

Area Profesional: Recursos Humanos - Personal

Descripción del puesto: Consultor del Área de Compensación y Beneficios (Recursos Humanos-People Performance Reward). Responsabilidades

• Análisis de remuneraciones competitivas de mercado para banca de inversión, para banca comercial y banca privada (tanto nacional como extranjera).

• Estudios de Compensación de Mercado y elaboración de Mapas de Puestos.

• Participación en Proyectos de Compensación Total en el sector bancario.

• Participación en Proyectos de Ingeniería Organizacional, Reestructuración-Adecuación de Organigrama y Funciones, para alcanzar una mayor productividad

• Coordinación y asimilación en la Oficina Central de Londres de los nuevos criterios y políticas a aplicar para el Análisis Sectorial de Banca que se llevarían a cabo en España y en toda Europa a partir de ese año.

Ciudad: Madrid País: España
-----6/2000 - 1/2001 Empresa: Correos y Telégrafos-Deutsche Bank (<http://www.correos.es>)

Sector Empresarial: Contabilidad-Financiera

Area Profesional:Finanzas - Banca

Descripción del puesto: Controller Financiero en el Departamento de Servicios Bancarios-Financieros.

Responsabilidades:

#61509; Control de Gestión de los productos financieros comercializados por Correos como Agente Financiero del Deutsche Bank.

#61509; Preparación de informes de gestión y de evolución de posiciones de pasivo, activo & rentabilidad de productos.

#61509; Participación en proyectos de desarrollo y lanzamiento de nuevos productos financieros, características, composición, remuneración & pronóstico de rentabilidad.

#61509; Coordinación con los Directores de Oficinas para la liquidación de incentivos en base a los objetivos de compensación establecidos entre Correos y el Deutsche Bank.

Ciudad: Madrid País: España

1/2001 - / Empresa: Federal Express (<http://www.fedex.com/es>)

Sector Empresarial: Transporte y distribución

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: 2001-2005: Account Executive // 2005-actualidad: Senior Account Executive (único con este grado en FedEx España) Responsabilidades:

#61509 Control y Gestión de una de las principales carteras de negocio.

#61509 Coordinación de la Fuerza de Ventas a nivel Account Executive.

#61509 Ampliación, expansión y mantenimiento de la cartera de clientes -nacionales/internacionales-

#61509 Especial dedicación a la generación y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio.

#61509 Realización periódica de informes de gestión, informes de evolución tendencia de los resultados vs objetivos, evolución de la cartera de clientes, presupuestos así como el desarrollo y presentación de proyectos e iniciativas.

#61509 Tomar acciones relacionadas con la gestión de cobros y resolución de incidencias.

Ciudad: Madrid País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

12-1995Técnico Superior en Comercio Internacional (<http://httpwww.educa.madrid.orgwebies.claradelrey.ma>)

FP3 / Grado Superior

Marketing

IES Clara del Rey

C/ Padre Claret, 8

28002 - Madrid

7-1998Diplomado en Ciencias Empresariales (<http://www.uc3m.es>)

Diplomado

Administración y Dirección de Empresas

Universidad Carlos III de Madrid

Facultad de Ciencias Sociales y Jurídicas

Facultad de Humanidades, Comunicación y Documentación

C/ Madrid, 126 - 28903 GETAFE (MADRID) SPAIN

Teléfono: 34-91-6249500

CIF Q2818029-G

7-2000Licenciado en Administración y Dirección de Empresas (<http://www.uc3m.es>)

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

Universidad Carlos III de Madrid
Facultad de Ciencias Sociales y Jurídicas
Facultad de Humanidades, Comunicación y Documentación
C/ Madrid, 126 - 28903 GETAFE (MADRID) SPAIN
Teléfono: 34-91-6249500
CIF Q2818029-G

10-2009 Master en Dirección Comercial & Ventas (<http://www.esic.es>)
Postgrado
Marketing
ESIC BUSINESS & MARKETING SCHOOL
Avda. Valdenigrales, S/N
28223-Pozuelo de Alarcón-MADRID
ESPAÑA

1-2010 MBA (<http://www.esic.es>)
Master
Administración y Dirección de Empresas
ESIC BUSINESS & MARKETING SCHOOL
Avda. Valdenigrales, S/N
28223-Pozuelo de Alarcón-MADRID
ESPAÑA

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Profesional
Comentarios: British Council - Proficiency Level-

Idioma: Francés Nivel: Nivel Principiante
Comentarios:

INFORMÁTICA:

Conocimientos: Ofimática (Word, Excell,...)

Nivel: Nivel Profesional

Conocimientos: Sistemas operativos (Windows, Mac,..)

Nivel: Nivel Profesional

Conocimientos: Otro no especificado

Outlook & Lotus Notes

Nivel: Nivel Profesional

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Profesional con casi 10 años de experiencia en el ámbito de la gestión comercial y una sólida y completa formación académica. En mi carrera profesional he desarrollado diferentes habilidades de gestión empresarial

relacionadas con las ventas, finanzas, administración y los recursos humanos. Mi objetivo profesional es identificar una posición directiva preferiblemente orientada al ámbito comercial/ventas/marketing/clientes, donde aunando mi experiencia y mi formación, sin duda podré aportar valor, desarrollo y sobre todo, ilusión e iniciativa para hacer rentable y próspero el proyecto y funciones que me sean encomendadas.

LOGROS Y RESULTADOS:

Me considero un ganador nato. Todo proyecto quiero y consigo casi siempre que sea un éxito. Delegado de Clase en FP, en la Universidad. Actualmente en FedEx soy el único en mi Grado, por los buenos resultados y méritos. He destacado en la generación y consecución de objetivos comerciales en los casi 10 años que llevo en FedEx.

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Diligente, Eficiente, Enérgico/a, Entregado/a, Fiable, Flexible, Fuerte, Honesto/a, Imaginativo/a, Intelectual, Inteligente, Intuitivo/a, Organizado/a, Persistente, Persuasivo/a, Preciso/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Sociable, Tenaz, Trabajador/a, Valiente, Versátil, Visionario/a

INTERESES:

Arte, Atletismo, Bailar, Baloncesto/Voleibol, Fútbol/Rugby, Gimnasio/Aerobic, Música Variada, Naturaleza, Navegar, Ópera/Música Clásica, Ordenadores/Internet, Tenis/Paddel, Viajar/Turismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar
, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero
, Estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com\FranciscoGomez>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
